

# НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

№ 6 (112)  
8 лютага 1995 г.  
Выходзіць са снежня 1992 г.  
Копт у розніцу 1000 руб.



НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА \* NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

## РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЕЖЕДНЕВНЫХ ОСТАТКОВ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НА РАСЧЕТНЫХ СЧЕТАХ

**В ПРОГРАММЕ:**

- Общая характеристика рынка финансовых услуг в РБ;
- Сравнительный анализ возможностей использования временно свободных денежных средств;
- Характеристика финансовых инструментов, используемых для размещения денежных средств;
- Правовые аспекты деятельности финансовых посредников на рынке "коротких денег";
- Налогообложение и бухгалтер операций, связанных с размещением денежных средств.

**ВЕДУЩИЕ:** специалисты ФК "Доминатор, Государственной налоговой инспекции, юридической фирмы "Траст".

**Семинар состоится 10 февраля**

в помещении Республиканского Культурно-просветительного Центра при Управлении Делами Президента РБ (Минск, ул. Октябрьская, 5, ауд. 418).

Регистрация с 9.30 до 10.00 в холле 1-го этажа. Начало семинара в 10.00.

Стоимость обучения 1-го слушателя 170000 тыс. руб.

**ФК "ДОМИНАТОР"**

**Справки по тел. (0172) 27-74-27**

## АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

### Производство: признаки стабилизации или самообман?

Интервью с президентом Белорусского Союза предпринимателей и арендаторов, доктором экономических наук, профессором **Максом КУНЯВСКИМ**



— Макс Самуилович, судя по данным статистики и утверждениям Кабинета Министров РБ, к концу минувшего года в экономике республики наметилась тенденция к стабилизации. Снизились падение роста производства по сравнению с предыдущим годом, а в нынешнем открываются более обнадеживающие перспективы. Ваше мнение об этих процессах?

— Основанием для утверждения о якобы начавшейся стабилизации послужил темп прироста промышленной продукции на 8,8% за декабрь месяц, подсчитанный нашим статистическим ведомством в основном по методам расчета валовой продукции. Но как бы ни хотелось некоторым нашим руководителям выдать желаемое за действительное, в реальности кризис продолжается. Свидетельство тому — гиперинфляция, падение реальной заработной платы и реальных доходов населения, катастрофическое финансовое положение предприятий всех форм собственности и прежде всего государственных.

Дело в том, что обнадеживающий кое-кого показатель ни в коей мере не годится для характеристики либо положительных, либо отрицательных тенденций социально-экономического характера. Скажем, в 1993 году он составлял в декабре 6,3%, и тогда тоже велось разговоров о стабилизации. А после декабря,

как известно, наступает январь, и в январе 1994 года этот показатель составил 37,4%. Примерно аналогичная ситуация была и в 1992 году.

Я глубоко уверен, что до тех пор, пока мы не станем грамотно, последовательно и комплексно осуществлять рыночные реформы, мы не сможем преодолеть тенденции и факторы социально-экономического кризиса. Сильными толчками можно, конечно, получить определенные положительные количественные результаты на отдельных объектах производства и даже в отдельных отраслях. Но это, как говорят, как мертвому припарка.

— В чем же наше спасение, на какие приоритеты следует опереться, чтобы добиться реального выхода из кризиса?

— Выход из кризиса — в решительном, последовательном и комплексном проведении крупных акций. Во-первых, это коренное изменение условий для наших предпринимателей путем создания благоприятного климата в области прибыльного инвестирования их капитала и обеспечения на этой основе стабилизации и подъема производства, создания рабочих мест, наполнения внутреннего рынка, перемещения первоначальных частных накоплений (довольно солидных) из-за рубежа в Республику Беларусь. Как только начнется этот процесс, немедленно активизируется зарубежный инвестор.

Во-вторых, реформирование налоговой системы с изменением и упрощением ее структуры и снижением общего налогового пресса на субъектов хозяйствования на 10 — 15 пунктов при 100% освобождении всех субъектов хозяйствования от налогов на ту часть прибыли и доходов, которые направляются на развитие производства и строительство объектов социальной инфраструктуры и прежде всего жилья.

В-третьих, внедрение и реализация действенного механизма банкротства для всех субъектов хозяйствования всех форм собственности, включая и государственную.

В-четвертых, реформация систем оплаты труда и социальных выплат с тем, чтобы обеспечить динамичный паритет цен на рабочую силу и материальные ресурсы. Необходимо нормализовать долю оплаты труда в издержках производства и ВВП, создав тем самым заинтересованность людей в развитии производ-

ства и повышении производительности труда, обеспечив экономическую защиту внутреннему рынку.

Остановлюсь на первой акции. На наших глазах вследствие недомыслия многих руководителей высшего и среднего ранга исчезает национальное богатство. В чем причина? По нашим данным, до 30% национального имущества, сосредоточенного в сфере государственной собственности (в рамках предприятий, организаций, демилитаризованных зон), в настоящее время не используется. Оно морально и физически изнашивается и, попросту говоря, разрушается. И тем не менее государство по существу не допускает предпринимчивых граждан к оживлению этого омертвленного капитала, чтобы заставить его работать для пополнения рынка товарно-материальными ценностями и услугами для создания новых рабочих мест и для увеличения доходной базы бюджета.

— Но ведь у нас есть возможности для аренды и выкупа, проводятся аукционы по продаже коммунального и даже республиканского имущества.

— Я знаю обо всем этом. Но знаю и другое. Все это обставлено такими условиями, такими подходами, при которых омертвленное имущество в полном объеме начнет работать не ранее чем через 100 лет.

Аренда на 2-3 года при непоследовательной политике не вселяет уверенности инвесторам и связана для них с огромным риском. Непонятно высокая арендная плата обесценивает арендатора-инвестора и лишает его возможности достаточно прибыльно вести свое дело. В подавляющем большинстве случаев не проходит и не пройдет выкуп имущества, ибо оценка его по советским методам, т.е. по фактическим затратам на приобретение и индексацией по инфляции неприемлема даже для самых богатых людей. Вложив капитал на выкуп, они теряют возможность инвестировать средства для создания эффективного производства и получения прибыли. Им, оказывается, намного выгоднее держать свои деньги на вкладах в зарубежных банках, нежели рационально покупать имущество. А что говорить о его использовании?

(Окончание на 8 стр.)

**Электроинструменты  
BOSCH**

**МОЩЬ И  
НАДЕЖНОСТЬ**



**Торгово-промышленная фирма "ТЕХНОСЕРВИС"**  
210029, г. Витебск, ул. Правды, 48-59  
т. (02122) 5-12-72, 5-50-64, факс 5-75-58

**Исключительное предложение:**  
сначала техника — потом оплата  
(в течение трех месяцев)

**ПВО "ИРИОН"** **ПРЕДЛАГАЕТ** **ОБОРУДОВАНИЕ** **"БАЛКАНКАРПОДЕМ"**

г. Минск, ул. Восточная, 37

со складов в Минском р-не и под заказ:

- ПОГРУЗЧИКИ ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ и ДИЗЕЛЬНЫЕ,
- ТЯГОВЫЕ аккумуляторные БАТАРЕИ, ШИНЫ,
- ЗАПЧАСТИ к болгарским погрузчикам,
- ТЕЛЕЖКИ для поддонов (грузоподъемность 2.0т),
- ЭЛЕКТРОТАЛИ грузоподъемностью 0.5...50.0 т и высотой подъема 6...36 м,
- КАТУШКИ ЗАЖИГАНИЯ к а/м ВАЗ, М-412 и грузовым.

Форма оплаты любая. Возможен бартер.

тел. (0172) 33-40-72  
факс (0172) 36-39-03

**ЛАМ и К**

**КОВРЫ ПРЕСТА** **ОПТОМ И В РОЗНИЦУ**

## ОФИЦИАЛЬНО

Президентским указом (N 24 от 25.01.95г.) за значительный вклад в разработку концепции судебно-правовой реформы Республики Беларусь и других законодательных актов профессор Белорусского государственного университета **И.И.МАРТИНОВИЧ** присвоено звание "Заслуженный юрист Республики Беларусь".

\*\*\*

Указом Президента (N 25 от 25.01.95г.) директорам Браславского комбината промышленных товаров **Г.У.КАРЛО** и Минской зеркальной фабрики **В.А.ФИЛИПОВУ** присвоено почетное звание "Заслуженный работник промышленности Республики Беларусь" — за личный вклад в повышение эффективности производства, многолетнюю плодотворную работу в местной промышленности.

\*\*\*

**П.Н.ЛИЗУНОВ** назначен (Указ Президента N 26 от 25.01.95г.) председателем Военного суда Республики Беларусь.

\*\*\*

Кабинет Министров своим постановлением (N 53 от 26.01.95г.) уполномочил председателя Главной государственной налоговой инспекции **Н.Н.ДЕМЧУКА** на ведение переговоров по подготовке соглашения между правительствами Беларуси и Королевства Бельгия об избежании двойного налогообложения и предотвращения уклонения от уплаты налогов в отношении налогов на доходы и имущество.

(Соб.инф.)

## ПРИВАТИЗАЦИЯ

### "Планета" станет трехзвездочным отелем

Победителем конкурса по продаже крупного пакета акций минского акционерного общества "Тосиница "Планета", состоявшегося в Министерстве по управлению государственным имуществом и приватизации, стала фирма из Великобритании "Maltsworld LTD".

В представленном на конкурс бизнес-плане англичане гарантируют сохранение в дальнейшем объекта как туристического комплекса, а также инвестирование в его развитие в 1995-1996 годах не менее 2,2 миллиона долларов США. Для того, чтобы "Планета" стала трехзвездочным отелем, по подсчетам фирмы предстоит всего вложить 4,5 миллиона долларов.

Белорусские граждане также могут принять участие в акционировании отеля: 46,9 процента акций для них зарезервировано для продажи за именные приватизационные чеки как юридическим, так и физическим лицам.

И еще одна цифра: 8,5 миллиарда рублей, вырученных от продажи акций на состоявшемся конкурсе, поступят в государственный бюджет.

(Соб.инф.)



## НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

# "Льготы" ... на черный день

В выступлении по национальному телевидению Председатель Верховного Совета Мечислав Гриб назвал прошедшую неделю "очень и очень напряженной". Принят ряд документов в развитие Конституции страны. 31 января шестнадцатая сессия второй раз проголосовала за отклоненный Президентом Закон "О Верховном Совете". Парламент решил, что лишь социальные гарантии помогут депутатам быть независимыми. К тому же большинство "льготных" статей начинает действовать лишь в том случае, когда бывший депутат оказывается безработным.

Итак, теперь у нас есть законы, определяющие компетенцию законодательной и исполнительной властей, — "О Верховном Совете", "О Президенте", "О Кабинете Министров". Закон "О соотношении актов Верховного Совета Республики Беларусь, которые имеют юридические результаты" был включен в повестку дня и принят после возникновения конфликтной ситуации по поводу невыполнения постановления об освещении средствами массовой информации работы парламента. В соответствии с ним постановления, принятые Верховным Советом в границах своей компетенции, имеют такую же юридическую силу, как и законы, и обязательны для исполнения всеми — гражданами, служебными лицами, государственными органами, предприятиями и т.д.

Внесены изменения в закон об индексации доходов с учетом инфляции.

В выступлении председателя Комиссии по вопросам национальной безопасности, обороны и борьбы с преступностью Анатолия Новикова речь шла о проверке фактов коррупции, изложенных в докладе Сергея Антончика. Оно не намного прояснило ситуацию. Часть фактов подтвердилась, но проверка еще не закончена и продлится до конца февраля.

Среди значительных событий прошлой недели можно назвать и выступление в Овальном зале спикера российской Государственной думы Ивана Рыбкина. Гость призвал к эко-

номической интеграции двух стран, много внимания уделил событиям в Чечне.

Сегодня, после четырехдневного перерыва, шестнадцатая сессия продолжит работу. Возможно, депутаты вновь сосредоточат свое внимание на чрезвычайно важной проблеме — путях реформирования аграрного сектора экономики. Посвятив ей немало времени, парламент пока что не смог принять никакого постановления.

А в комиссиях Верховного Совета идет подготовка новых законопроектов. Так, включены в повестку законы "О стандартизации", "Об обеспечении единства измерений", "О сертификации продукции и услуг". Обсуждаются дополнения и изменения в законы "О банкротстве", "Об арсене", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью", "О ценных бумагах и фондовых биржах".

Возможна серьезная корректировка правовой базы для функционирования ценных бумаг. Правда, все зависит от парламента, от того, примет он или отвергнет подготовленные проекты. Но Комиссия по экономической реформе считает необходимым внести ряд поправок для того, чтобы защитить права акционеров и избежать ситуаций, характерных сегодня для России — имеются в виду скандалы вокруг АО "МММ" и др.

Ценные бумаги должны быть обеспечены денежными и материальными средствами. Поэтому вкладом в уставный фонд не могут быть привлеченные и заимствованные средства, кредиты. Лица, которые вкладывают интеллектуальный капитал, не могут быть членами акционерного общества, а только его служащими. Уставный фонд общества формируется ко дню проведения учредительной конференции (а не к моменту государственной регистрации), чтобы акционеры могли принять окончательное решение по всем важнейшим вопросам. Дано более четкое определение, что такое привилегированные акции, какие права имеет их владелец.

Анна РАДЮК

## ПРИМЕР

## Мед от премьеры

На предновогоднее обращение Белорусского детского фонда о проведении благотворительной акции "Наша сердца — больным детям" откликнулись тысячи соотечественников, зарубежные миссионеры. Порадовали больных малышей подарками торговая компания "Тор-Влад", ООО "МЭД", кондитерская фабрика "Коммунарка", МПО "Вычислительная техника", СП "Биотек", МП "Атлант" и многие другие.

Среди них и глава белорусского правительства Михаил Чигирь, передавший Минскому детскому дому 50 кг собственного меда, собранного пчеловодом-любителем со своей пасеки. А жена премьер-министра связала 105 разноцветных палочек для воспитанников детдома.

Белорусский детский фонд объявляет новую акцию "Зеленый витамин". Несколькими тоннами овощей от иностранных спонсоров уже переданы 195 детским учреждениям: школам-интернатам, детским домам, больницам.

Желающие помочь детям республики могут обратиться в Белорусский детский фонд по адресу: г. Минск, пр. Скоринны, 31, тел.: 36-62-67, 36-62-14, 36-66-74.

## СП и ИП: анализ

### деятельности

На начало года в Беларуси было зарегистрировано 1593 совместных и 587 иностранных предприятий. Обязательный уставный фонд СП составил 654,9 млн. \$, в том числе вклад иностранных инвесторов — 303,1 млн. \$. Обязательный уставный фонд ИП — 24,2 млн. \$.

Достаточно широка география участников создания белорусских предприятий с иностранными инвестициями — 69 стран мира. Однако, наибольшее количество предприятий создали партнеры из Польши (497 СП и 145 ИП), Германии (249 СП и 73 ИП), США (153 СП и 43 ИП), Италии (95 СП и 12 ИП), Великобритании (47 СП и 16 ИП).

Что касается хозяйственной деятельности, то за 9 месяцев прошлого года только совместными предприятиями произведено товаров (работ, услуг) на сумму 243,8 млрд. рублей, что составляет 2% от общего объема промышленного производства республики. Доля экспорта этих предприятий составила 7,5%, импорта — 10,9% от общего объема экспорта и импорта по республике. Экспортировано товаров на сумму 51,2 млн. \$, импортировано — на 46,5 млн. \$.

Рассматривая распределение по отраслям, следует отметить, что большинство ИП создано в таких сферах, как торговля и общепит (24,8%), деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность (9,2%), машиностроение и металлообработка (9,1%), легкая промышленность (8,2%), строительные и монтажные работы (5,3%).

**Техника работает — спокоен человек**

Компьютеры  
MAS (ФРГ),  
UPS Exide (США),  
Сканеры Mustek  
(Япония),  
Принтеры (Япония),  
Копировальные  
аппараты,  
CD ROM,  
Sound Blaster,  
Сетевое оборудование,  
Программное обеспечение  
компаниями Microsoft.

**покупайте в**

**МАС Электроник**

Санкт-Петербург — Минск

Тел. (0172) 351-201 (пять линий). Факс: (0172) 351-200.

## ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

## Год начался со спокойного падения

Все более спокойный характер приобретает падение промышленного производства. В минувшем январе объем его составил 97,4 процента к соответствующему периоду прошлого года. Но и такого снижения не ожидало правительство, в чем признался премьер-министр Михаил Чигирь на традиционной пресс-конференции в понедельник, которую провел вместе со всеми своими заместителями. По его мнению, этот незначительный спад объясняется несколькими случайными обстоятельствами.

Концерн "Беллегпром" допустил снижение выпуска продукции из-за того, что несколько задержались поставки узбекского хлопка, но он уже в пути. Энергоёмким предприятиям стройматериалов в холодную пору года не хватает средств на энергоснабжение — ждут потепления. Не реализовано едва ли не 40 процентов МАЗов — произведенных, но недоукомплектованных из-за недопоставки колесных дисков. Все это поправимо, и февраль будет более удачным.

Стабильное начало года стабилизации?

Возможно. Республика получила, наконец, очередной кредит МВФ в размере 103 миллионов долларов. Правительство намерено использовать значительную часть его на поддержку производства, тех отраслей и предприятий, которые способны обеспечить рост выпуска конкурентоспособной продукции. Не исключено, правда, что около 15 миллионов долларов пойдут на оплату за российский газ, но они будут отпущены на это временно, с последующим возмещением. Половину кредита предполагается использовать для поддержания курса белорусского

рубля на валютной бирже. Сложившийся в последнее время курс, по заверению премьер-министра, продержится по крайней мере февраль.

Нормализация уровня национальной валюты дает надежду на снижение банковской процентной ставки (в январе кредиты стоили 39 процентов), а с ее уменьшением будет решаться наиболее острая сегодня проблема пополнения оборотных средств предприятий, а значит, охвоятся предприниматели стабилизации производства.

Благодаря тому, что "зайчик" уже не тонет, цены на энергоносители снизились в январе по сравнению с декабрем минувшего года на 8-9 процентов. Когда их "закладывали", исходили из того, что 1 доллар будет стоить 13 тысяч наших рублей, а он оказался ниже.

Но о фиксированном курсе речи быть не может. Он будет зависеть от спроса и предложения на валютной бирже, а правительство и Национальный банк, проводя согласованную политику, не допустят резких колебаний. Это Кабинет Министров обещает.

Петр БУРАК

## ОФИЦИАЛЬНО

Правительственным постановлением (пост. КМ РБ N 58 от 30.01.95г.) утверждены членами коллегии Министерства юстиции: В.В. Драгун, М.М. Сухинин. От этих обязанностей этим постановлением освобожден А.А. Дударенко в связи с переходом на другую работу.

Н.И. Черняк освобожден (ПКМ РБ N 52 от 26.01.95г.) от должности председателя комитета по социальной защите военнослужащих, лиц рядового и командного состава органов внутренних дел, военных-интернационалистов, уволенных в запас (отставку), и членов их семей при Совете Министров Республики Беларусь. Н.И. Черняк этим же постановлением откомандирован в распоряжение Министерства внутренних дел.

## ВИЗИТЫ

### И. Рыбкин — за интеграцию

На минувшей неделе в Беларуси прошёл официальный визит спикера Государственной думы Российской Федерации И. Рыбкина. Он встретился с президентом А. Лукашенко, со своим белорусским коллегой М. Грибом, премьером М. Чигирем, министром иностранных дел Д. Сенько, лидерами предвыборных блоков, руководителями общественно-культурной организации "Русь" и исполнительным секретарем СНГ И. Коротченко, выступил перед депутатами Верховного Совета.

Визит парламентской делегации России — очередной этап подготовки к заключению полномасштабного договора о дружбе, добрососедстве и сотрудничестве между Россией и Беларусью. И. Рыбкин неоднократно высказался за экономическую интеграцию двух наших государств, экономики которых тесно взаимосвязаны. Российский спикер считает, что пришло время двум братским народам осмыслить недавнее прошлое и выйти на более тесные связи.

(Соб. инф.)

## СЕМИНАРЫ

## Каким быть социальному партнерству?

Социальное партнерство как инструмент достижения общественного согласия на различных уровнях находит все более широкое распространение в республике. Этому в немалой степени способствует Министерство труда, осуществившее в рамках госзаказа разработку необходимого научно-методического обеспечения, заимствование передового опыта через организацию и проведение ряда международных семинаров.

Особенно интересным представляется опыт становления и развития системы социального партнерства Германии, что еще раз подтвердил очередной, третий по счету белорусско-германский семинар по проблемам социального партнерства. На нем высококвалифицированные специалисты Министерства труда и социального порядка Германии поделились своим опытом решения проблемы совершенствования национальной системы социального партнерства. Речь шла о специфике нынешней социально-экономической ситуации в Германии, о тарифной автономии, порядке заключения и реализации тарифных соглашений на различных уровнях, об организации процедуры тарифных переговоров, о производственных уставах и производственных советах, правовой базе, процедуре их принятия, избрания и регламенте деятельности.

Изучение опыта развития социального партнерства в Германии показывает, что многое из него может быть внедрено и в практику социального партнерства в Беларуси. Он ценен своей нацеленностью на сотрудничество, отработанным механизмом взаимодействия сторон-партнеров тарифных переговоров, высокой культурой этих переговоров, тяготением к поиску компромиссов и избеганию силовых методов ведения переговоров.

М. ХУРС

## ФОРУМЫ

## Беларусь была представлена в Давосе

Премьер-министр Республики Беларусь М. Чигирь принял участие в работе Всемирного экономического форума. Ежегодные собрания этой самой влиятельной в мире неправительственной организации собирают глав государств, политиков, известных предпринимателей и ученых. Форум по сути является элитарным клубом, членами которого являются наиболее известные компании, общий годовой оборот которых превышает 3 млрд. долл.

Всего в работе собрания приняли участие почти 2 тысячи человек, в том числе руководители 30 государств, более 100 министров.

В этом году девиз встречи в Давосе звучал так: "Наши достижения и новые вызовы времени". В центре внимания участников были вопросы текущего состояния не только мировой экономики в целом, но и процессы, происходящие в странах, осуществляющих переход к рыночной экономике.

Главной целью делегации Беларуси было стремление ознакомить участников форума с основными положениями программы макроэкономической стабилизации в республике и привлечь для ее выполнения внешнее финансирование. М. Чигирь провел также в Давосе конструктивные переговоры с представителями Европейской комиссии, Европейского банка реконструкции и развития, МВФ и другими.



## ДОКУМЕНТ

## БАНКАМ — НАРУШИТЕЛЯМ ГРОЗЯТ ШТРАФЫ И ...

Решением правления Национального банка определены штрафные санкции к коммерческим банкам.

Только центральный аппарат Нацбанка при систематическом нарушении установленных нормативов, неисполнении предписаний Нацбанка, убыточных итогах года, возникновении положений, которое угрожает интересам кредиторов банка, вправе ставить вопрос о замене руководства банка или его ликвидации.

При установлении фактов занижения комбанком размера создаваемого резерва на потери по ссудам и неприятии необходимых мер в течение 30 дней вводится особый режим корреспондентского счета типа А (прекращение операций по размещению собственных средств и кредитных ресурсов комбанка, кроме расчетных операций между клиентами в пределах свободных средств на их счетах) и взыскивается штраф в сумме недоначисленных средств в резерв на потери по ссудам.

За невыполнение банком обязанностей по контролю за соблюдением хозяйствующими субъектами постановлений и распоряжений правительства и Нацбанка по организации налично-денежного оборота, порядка ведения кассовых операций либо формального их выполнения только центральный аппарат Нацбанка вправе устанавливать штраф в размере 0,5% от фактического кассового расхода за последний месяц.

При систематическом несоблюдении банком функций агента государственного контроля за совершением кассовых операций, операций в иностранной валюте или невыполнении квалификационных и технических требований по осуществлению кассовых операций, инкассации и хранению денежных и других ценностей, операций в иностранной валюте после предупреждения Нацбанк вправе отозвать у банка лицензию на совершение конкретного вида банковских операций.

К компетенции центрального аппарата Нацбанка отнесено право отзывать выданную комбанку лицензию на совершение банковских операций в случае задержки начала деятельности банка более чем на 6 месяцев с момента его регистрации, нарушения банком законов Республики Беларусь и собственного устава. Однако, поскольку отзыв лицензий — крайняя мера, применяются меры предупредительного характера, вводится особый режим корреспондентского счета либо, как уже говорилось, ставится вопрос о замене руководства банка.

При принудительной ликвидации банка состав, порядок и регламент работы ликвидационной комиссии устанавливает центральный аппарат Национального банка, он же и контролирует ее деятельность.

Кроме того, отменены штрафные санкции, предусмотренные за несогласование системы оплаты труда и в связи с принятием постановления Кабинета Министров и Нацбанка от 9.01.95г. N 17/1 за выдачу наличных денег из касс банка выше предельных размеров, установленных правительством и Нацбанком.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

## ЭКОЛОГИЯ

## Проблемы Солигорска можно решить. Но ...

Беларусь получила в наследство от бывшего Союза химическую отрасль, которая является не только "курцей, несущей золотые яйца" в виде поступающей в бюджет валюты, но и создает серьезные экологические проблемы в зоне предприятий, входящих в концерн "Белхимнефтепром". Они весьма наглядно проявляются в Солигорском промышленном районе.

Основная угроза экологическому равновесию здесь связана с накоплением в больших объемах на поверхности земли легкохлоридных галитовых отходов. Под воздействием на них атмосферных осадков идет засоление поверхностных и подземных вод, близлежащих земельных угодий.

За 30 лет эксплуатации Старобинского месторождения калийных солей в бассейне было добыто около 600 млн. тонн сильвинитовой руды. Полезный выход удобрений составляет лишь четверть объема переработки, а три четверти его складируются на поверхности земли в солесотвалах и шламохранилищах. Площадь, занятая ими, составила более 1000 га, а к 2000 году общее количество отходов достигнет 800 млн. тонн. Под них потребуются все новые и новые площади.

Сейчас под землей подработано около 21 тыс. га, а всего под горными отходами находится около 55 тысяч. Изменения поверхности над выработками вызывают заболачивание, затопление и подтопление земель, в том числе меморированных. Есть и еще одна далеко немаловажная проблема — выбросы сульфидных отходов, печей грануляции, шахтных стволов, котельных ТЭЦ, загрязняющие атмосферный воздух, засоляющие прилегающие территории.

"Беларуськалий" совместно с рядом научно-исследовательских и проектно-конструкторских организаций уже давно занимается вопросами рационального использования природных ресурсов, ограничения технологического влияния на окружающую среду. В их решения вложены огромные средства. И сейчас, несмотря на финансовые трудности, правительство, концерн "Белхимнефтепром", руководство ПО "Беларуськалий" ищут все возможности для улучшения экологической обстановки в регионе. Например, в программе, утвержденной постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь, предполагается до 2000 года внедрить технологию подземного захоронения галитовых отходов, совместного их складирования со шламами.

Предусматривается продолжить ранее начатые научно-исследовательские работы по гидроизоляции отходов.

Объединение "Беларуськалий" заключило договоры о сотрудничестве с пятью институтами на сумму 450 млн. рублей, ведет строительство природоохранных объектов. На солесотвалах и шламохранилищах строятся противодиффузионные экраны из полиэтиленовой пленки, препятствующие засолению подземных и поверхностных вод, внедряется высочайшее складирование отходов в целях экономии площадей.

Но кардинального решения проблемы использования отходов еще не найдено. Что представляют собой эти не нужные, на первый взгляд, массы отходов? Глинисто-солевые шламы (их уже накопилось 63 млн. тонн) по своему составу являются ценным минеральным сырьем. Они содержат до 12—14% хлористого калия и до 63% глины. По данным института геохимии и геофизики АН Беларуси, в глинисто-солевых шламах находятся такие важные компоненты, как марганец, хром, бор, никель, кобальт, медь, ванадий и др. Все они переходят при обогащении в глинисто-солевые отходы. Ежегодные потери одного только бора составляют 580 тонн.

До настоящего времени глинисто-солевые шламы остаются невостребованными, хотя разработанные методы их утилизации позволяют целенаправленно использовать это полезное сырье для нужд народного хозяйства. Поэтому в ПО "Беларуськалий" планируется создание производства гранулированного комплексного медленнорастворимого удобрения из шламов, а также разработка и внедрение технологии изготовления из них других полезных химических продуктов.

Существуют также разработки, предусматривающие получение удобрений с микроэлементами на основе шламов и хлористого калия, в которых содержание последнего составляет 60-70%, а глины или нерастворимого остатка — 30-40%. К этому можно добавить и технологии, основанные на методе сухого измельчения руды, которые разработаны специалистами входящего в концерн института

"Белгорхимпром". Их применение позволит упростить, сделать значительно более экономичным процесс обогащения руды.

Одной из проблем надежной эксплуатации шламохранилищ и обеспечения емкостями под складирование является возрастающее количество избыточных рассолов. Для ее решения применяется технология бурения глубинных поглощающих скважин и закачки избыточных рассолов в подсолонные толщи. Такая технология уже используется на втором рудоуправлении, внедряется на третьем и четвертом.

Обеспечить структурную перестройку такой сложной отрасли, как химическая, заниматься модернизацией, перепрофилированием, созданием экологически безопасных производств — дело непростое. Особенно в нынешних условиях, когда кризисные явления сказываются во всем. Основную долю затрат предстоит взять на себя концерну, формирующему в связи с этим специальный инвестиционный фонд. Но без активной помощи государства здесь не обойтись. Речь идет как о финансовой поддержке, так и о создании соответствующих правовых, экономических и других условий, стимулирующих предприятия к такого рода деятельности.

Лариса ГИЕВ,  
начальник отдела охраны  
труда и промышленной  
экологии концерна  
"Белхимнефтепром"

## ПО ПРОСЬБЕ ЧИТАТЕЛЕЙ

## Кому и сколько платят

В дополнение к перечню цен на продовольственные товары в Беларуси и сопредельных с ней странах, опубликованном в "НЭГ" N 5 за 1995 г., сообщаем по просьбе читателей также и размер минимальной и средней зарплат в тех регионах, что были отражены в вышеупомянутой таблице.

	в нац.валюте	в долларах США	в рублях РФ	в расчетных блантах РБ
Минимальная зарплата (по состоянию на конец января 1995г.)				
Беларусь	30000.00	2.56	10169.49	30000.00
Россия	20500.00	5.23	20500.00	60475.00
Украина	2160000.00	19.60	74482.76	194400.00
Литва	85.00	21.25	85000.00	201237.50
Эстония	450.00	37.16	150000.00	337905.00
Средн. зарплата за декабрь 1994г.				
Беларусь	262181.00	22.33	88674.92	262181.00
Россия	276252.00	70.54	276252.00	814943.40

	в нац.валюте	в долларах США	в рублях РФ	в расчетных блантах РБ
Украина	3312161.00	30.06	114212.45	298094.49
Литва	397.18	99.30	397180.00	940323.65
Эстония	2195.00	181.26	731666.67	1648225.50
Официальный курс валют (на момент составления таблицы)				
Беларусь		11740.000	2.950	1.000
Россия		3916.000	1.000	2.950
Украина		110200.000	29.0	0.090
Литва		4.000	0.001	2367.500
Эстония		12.110	0.003	750.900

Информация предоставлена Комитетом цен при Минэкономике

## ВИЗИТЫ

## США и Беларусь

## в борьбе с организованной преступностью

На минувшей неделе в Минске находилась делегация представителей правоохранительных министерств и правительственных учреждений США: Государственного департамента, Федерального бюро расследований, Секретной службы США, Службы контроля внутренних доходов, Агентства международного развития и Министерства юстиции.

Делегация во главе с Джеймсом Стайнером, специальным советником главного координатора по СНГ в Государственном департаменте США, провела с представителями Министерства иностранных дел, Верховного Совета и правоохранительных ведомств обсуждение возможных путей сотрудничества правительства США с Беларусью в борьбе с организованной преступностью, финансовыми преступлениями и торговлей наркотиками.

Основной целью визита было стремление определить наиболее эффективные программы подготовки кадров и виды технической помощи Беларуси в ее усилиях в борьбе с преступностью, чья деятельность не признает международных границ. Конгресс США выделил часть средств, предназначенных для помощи странам СНГ в 1995 году, на помощь в их усилиях по борьбе с преступностью. Американские представители в прошлом году посетили с аналогичной миссией Москву, а делегация под руководством Джеймса Стайнера после Минска продолжит свою рабочую программу в Киеве, где проведет консультации с правительством Украины.

## Программа Нанна-Лугара реализуется

Завершился визит в Минск делегации высокопоставленных представителей министерства обороны США. Его целью было обсуждение хода осуществления программы Нанна-Лугара по оказанию Беларуси помощи в демонтаже ядерных вооружений, конверсии предприятий оборонной промышленности и ликвидации экологических последствий деятельности военных объектов. Делегация во главе с д-ром Глорией Даффи, заместителем помощника министра обороны США и специальным координатором программы совместного снижения угрозы (ССУ), провела встречи с представителями министерств иностранных дел, обороны, внешних экономических связей и охраны окружающей среды Республики Беларусь, на которых был рассмотрен ход реализации программы ССУ. Помимо этих встреч, делегация провела консультации с официальными лицами в Верховном Совете и Академии наук Республики Беларусь.

Предметом обсуждения были программы переподготовки бывших военнослужащих и членов их семей, создание совместных предприятий, строительство жилья для военнослужащих, проекты восстановления окружающей среды и вопросы, связанные с финансированием этих и смежных проектов. Технические эксперты обеих сторон обсудили вопросы, касающиеся стартовых площадок ракет СС-25.

Программа Нанна-Лугара, принятая Конгрессом США в 1991 г., определяет механизм сотрудничества, в рамках которого Соединенные Штаты предоставляют России, Беларуси, Казахстану и Украине финансовую и техническую помощь в денуклеаризации, демилитаризации, конверсии оборонной промышленности и нераспространении ядерного оружия.

Информация Посольства США в РБ



Российский акционерный  
коммерческий банк  
«ВНЕШСАХАРБАНК»  
г. Москва  
Лицензия N3157

Услуги  
по факсу:

- 262-0929 Открытие кодированных счетов для предприятий с оборотом более 200 млн. руб. в месяц
- 262-9307 с начислением процентов по остаткам на счетах
- 262-7445 Конвертация в USD по курсу ММВБ
- 262-4688 Купля - продажа государственных краткосрочных облигаций (ГКО) на ММВБ, консультации
- 262-8455 Привлечение средств (от 30 млн. руб.) на любой срок
- 262-2047 Срочные расчеты между Россией, Украиной, Беларусью, Казахстаном - 1-2 дня.
- 262-8155
- 262-8668
- 262-4688
- 262-2047

Эти услуги банк оказывает по факсу/модему. Специалисты Внешсахарбанка с удовольствием ответят на Ваши вопросы.



Тел. (095)-262-0512  
Факс. (095)-262-8196  
E-mail: sugar@sugarbank.msk.sr  
107078 МОСКВА ул. С. Спасская 21 "ВНЕШСАХАРБАНК"



## МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПОЛУЧАТ ПОМОЩЬ ОТ ГОСУДАРСТВА?

Специалисты Министерства по антимонопольной политике совместно с союзами предпринимателей разработали проект закона "О государственной поддержке малых предприятий". Подробнее рассказать об этом "НЭГ" попросила заместителя министра Бориса КОНАНОВА.

— Почему именно Министерство по антимонопольной политике стало инициатором такого законопроекта? Дело в том, что в республике на всех уровнях много говорится о необходимости развития малого и среднего бизнеса, о том, что это поможет насытить рынок товарами, создать конкуренцию. Однако практических шагов в этом направлении мало. Сегодня у государства до этого сектора экономики, к сожалению, пока руки не доходят.

Учитывая то, что деятельность субъектов хозяйствования различных организационно-правовых форм регулируется рядом специальных законодательных и нормативных актов, была поставлена цель создать документ, который бы определил прежде всего роль государства в поддержке малого бизнеса. Поэтому окончательная редакция проекта закона носит несколько рамочный характер. Сначала разработчики проекта стремились обеспечить государственную поддержку малому предпринимательству. К сожалению, юридически такое понятие в нашем законодательстве не закреплено. Четыре года тому назад определенный всплеск получило развитие малых предприятий (МП), чему способствовало, на наш взгляд, одно из серьезных решений правительства по поднятию экономики — постановление Совета Министров о малых предприятиях. Белорусской ССР № 192 от 20 мая 1991 года. Именно этот опыт натолкнул на мысль расширить рамки закона путем распространения его на малые предприятия всех форм собственности.

В соответствии с проектом закона малыми предприятиями являются хозяйствующие субъекты — юридические лица независимо от форм собственности и организационно-правового статуса с численностью работающих на них: в промышленности — до 200 человек, в

науке — до 100, в строительстве и других отраслях производственной сферы, общественном питании и бытовом обслуживании — до 50, в розничной торговле — до 25 человек и т.д. Действие закона предполагается распространить и на предпринимателей без образования юридического лица.

В этом документе четко сформулировано, в чем заключается государственная поддержка малых предприятий: это прежде всего определение приоритетных направлений их развития, стимулирование внешнеэкономической деятельности, формирование инфраструктуры такой поддержки, подготовка кадров. Можно назвать еще такие статьи законопроекта, как ускоренная амортизация, совершенствование технологий, формирование центров поддержки МП. Подготовленный законопроект разослан для обсуждения во все областные исполнительные комитеты и Мингорисполком.

Большое место в законопроекте уделено в соответствии с госпрограммой по развитию малого предпринимательства специальным фондам, которые должны оказывать поддержку МП. Белорусский фонд финансовой поддержки малых предприятий создается, и положение о его деятельности утверждается Кабинетом Министров. Основная нагрузка по созданию аналогичных территориальных фондов ляжет на Белорусский фонд финансовой поддержки и на исполнительные и распорядительные органы местной власти.

Думаю, что принятие Верховным Советом такого закона даст толчок демомониторизации, будет способствовать процессу формирования рынка, конкуренции, снижению цен и в конечном счете — созданию экономики, работающей на потребителя.

Записала  
Маргарита  
КОЛПАШНИКОВА

### ВЕСТЬ

## Ниша для "Белагроснаба"

Состоялся очередной конкурс по выбору поставщиков нефтепродуктов для сельскохозяйственных предприятий республики. Регулярно (два раза в месяц) начало организовывать и проводить республиканское объединение по материально-техническому снабжению агропромышленного комплекса "Белагроснаб".

Приближение весенних полевых работ вынуждает руководителей даже очень бедных колхозов или совхозов позаботиться о создании хотя бы какого-то запаса топлива. В принципе купить бензин или солярку сейчас не проблема — были бы деньги. Но вот цены... Пользуясь разобщенностью сельчан, поставщики порой навязывают им просто невероятные суммы.

Ценовому беспределу решил положить конец "Белагроснаб". Имея огромный опыт и давние, устоявшиеся связи с хозяйствами, "Белагроснаб" в состоянии оперативно заполучить сведения о потребности в том или ином виде нефтепродукта практически от каждого районного, тем более областного снабженческого органа. Затем эта информация доводится до фирм — потенциальных поставщиков нефтепродуктов. В течение двух-трех дней фирмы письменно извещают объединение о своей возможности и готовности выполнить заявку, сообщают условия доставки, цену и прочее. И вот назначается день "торгов", во время которых из всех имеющихся вариантов сотрудники объединения выбирают для своих заказчиков наиболее приемлемые.

В принципе, — резюмирует начальник его планово-экономического управления Сергей Амбражей, — точно так же мы могли бы скоординировать поставки селу техники, запчастей и других материалов, просто потребность в топливе сейчас самая острая. Расценки за услуги у нас гораздо ниже, чем у "чужих" посредников.

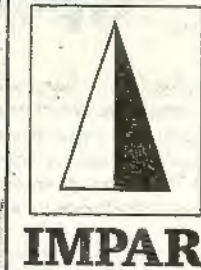
Не отказывается "Белагроснаб" и от такой работы, как аккумуляция средств своих подопечных для оптовых закупок необходимых им товаров, их хранение на своих производственных площадках, организация бартера, обыкновенная купля-продажа разнообразной продукции. Появляющиеся при этом свободные оборотные средства опять-таки вкладываются в развитие села, его производственно-технического потенциала.

Федор ЗАЯЦ

## КТО ЕСТЬ КТО

ФИНАНСОВО - КОНСУЛЬТАЦИОННЫЙ КОНСОРЦИУМ

**Наивыгоднейшие условия**  
**Оперативность**  
**Банковские гарантии**  
**Конфиденциальность**



- Безналоговые счета в СКВ и валютах стран СНГ с управлением по факсу, модему, телексу в течение 24 часов в сутки из любой точки мира.
- Взаиморасчеты, конвертация, оплата счетов в республике Беларусь, России, Украине, Литве, Западной Европе.

**ТЕЛ. В МИНСКЕ (0172) 687368, 647987**



## Не ошибается тот, кто... знает

(Окончание. Начало в № 4)

### ПРОДУКЦИЯ И УСЛУГИ КОРПОРАЦИИ DUN & BRADSTREET

#### Бизнес-справка

Бизнес-справка информирует о кредитоспособности и финансовом положении потенциального зарубежного партнера, а также о степени коммерческого риска при ведении дел с фирмой-партнером.

Бизнес-справка содержит: — общую информацию (адресные данные, форму собственности, краткую историю фирмы, виды деятельности, информацию о владельцах и руководителях фирмы, сведения о филиалах и отделениях, дочерних и материнских фирмах);

— специальный рейтинг D&B, отражающий финансовое положение фирмы и степень коммерческого риска при ведении дел с данной фирмой;

— перечень банков, клиентом которых является данная фирма;

— отдельные события, факты, характеризующие данную фирму (данные об участии фирмы в официальных мероприятиях, арбитраже, судебных разбирательствах, а также иные сведения, характеризующие репутацию фирмы);

— последнюю финансовую информацию (данные баланса, отчет о прибыли и убытках);

— информацию о практике и сроках исполнения платежей данной фирмой (данные приводятся на основе анализа предыдущей деятельности фирмы).

Бизнес-справка дает возможность:

— оперативно принять решение о целесообразности и условиях деловых взаимоотношений с зарубежным партнером;

— избежать выплаты денежных сумм и кредитов фирмам под контрафакт с ненадежными зарубежными партнерами;

— оценить перспективность и степень финансового риска отдельных коммерческих проектов с интересующей вас зарубежной фирмой;

— правильно построить деловые отношения с уже имеющимися зарубежными партнерами.

Информационная база данных D&B постоянно пополняется и обновляется аналитическими службами корпорации с помощью уникальной методики, апробированной на протяжении многих десятилетий. Бизнес-справка D&B может быть получена на компьютере в режиме on-line, что обеспечивает оперативное решение проблем.

#### Кредитно-аналитическая справка

Кредитно-аналитическая справка корпорации DUN & BRADSTREET представляет собой аналитический документ, содержащий информацию о финансовых показателях фирмы за период до трех лет в сопоставлении с данными по отрасли в целом, а также более детальную информацию о финансовом положении фирмы.

Кредитно-аналитическая справка включает в себя: — сопоставление финансовых показателей данной фирмы и для данной отрасли в целом; — изменения по сравнению с предыдущим годом (в %); — 20 важнейших относительных показателей для компании и отрасли, представляющих собой обобщенные данные по направлениям:

1) ликвидность фирмы, ее способность выполнять свои обязательства;

2) эффективность использования фирмой наемного труда;

3) коэффициенты рентабельности фирмы.

Кредитно-аналитическая справка дает возможность:

— сэкономить время на проведение расчетов и изучение финансовой отчетности;

— определить максимальный размер кредита путем сопоставления уровня ликвидности и ускоренных показателей по отрасли;

— детально изучить покупателей, поставщиков и конкурентов при проведении маркетинга и создании баз данных;

— определить наиболее эффективные направления для инвестирования.

#### Платежно-аналитическая справка

Платежно-аналитическая справка корпорации DUN & BRADSTREET позволяет подробно ознакомиться с практикой и сроками исполнения платежей потенциальным зарубежным партнером.

Платежно-аналитическая справка включает в себя:

— общие сведения о фирме (адрес, телефон, факс, имена руководителей, оборот, год начала деятельности, виды деятельности);

— показатель надежности исполнения платежей и его динамику за последние два года;

— характеристику практики и сроков исполнения фирмой платежей за последний год.

Платежно-аналитическая справка дает возможность:

— регулировать кредитные отношения с фирмой или вообще отказаться от предоставления кредита или ссуды под контракт;

— выбрать оптимальные условия кредитования, регулировать сроки и условия оплаты в каждом конкретном случае;

— прогнозировать сроки исполнения платежей;

— заранее определить приближение финансовой несостоятельности зарубежной фирмы и своевременно принять необходимые меры по возврату своих средств до ее финансового краха.

#### Маркетинговая справка

Одним из наиболее известных подразделений D&B явля-

ется A.C.NIELSEN. С 1923 года A.C.NIELSEN проводит маркетинговые исследования по различным товарам для производителей и экспортеров. Эта информация помогает в производстве товаров, в определении каналов сбыта, эффективных методов рекламы и оптимальной цены.

Маркетинговая справка содержит 24 ключевых показателя, в том числе основные финансовые данные.

Маркетинговая справка корпорации DUN & BRADSTREET предоставляет возможность получить информацию о потенциальных партнерах в любой стране мира по интересующей отрасли.

#### Деловая справочная литература

Издания D&B признаны удовлетворить информационные потребности деловых людей любого уровня и в любых областях деятельности. Например, руководство "Moody's Bank and Finance Manual" представляет углубленные данные по более чем 14000 банкам, финансовым компаниям и учреждениям США. Популярная "Энциклопедия экспортера" (Exporters Encyclopedia) позволяет определить рынки, правила экспорта, связанные с этим информационные и транспортные услуги в 220 странах мира.

Ежемесячный бюллетень "Международный обзор коммерческих рисков и платежей" содержит сжатую информацию о текущей экономической ситуации в различных странах мира, которая необходима для принятия долгосрочных стратегических решений:

— индикатор общей экономической ситуации в данной стране мира;

— фактор риска (краткий обзор политико-экономической ситуации в различных странах мира);

— краткую информацию о текущих платежных обычаях данной страны;

— краткие рекомендации относительно выбора взаимоотношений и форм расчетов с фирмами данной страны.

Информационные обзоры по отдельным странам содержат общую и детальную информацию, а также анализ факторов риска той или иной страны мира.

Обзор состоит из следующих разделов:

— Краткая оценка политической стабильности.

— Анализ экономической ситуации, макроэкономических параметров и внешнеэкономической статистики.

— Подробный анализ инструментов валютного, таможенного и налогового регулирования.

— Обзор внешнеэкономической практики, экспортно-импортного регулирования и ограничений во внешнеэкономической деятельности.

— Обзор практики исполнения платежей.

Каждый раздел, кроме обзорной и аналитической частей, содержит конкретные рекомендации по минимизации риска. Обзоры содержат подробный перечень специфических рисков каждой конкретной страны и рекомендуют способы их устранения, что делает их незаменимыми пособиями при составлении контрактов.

#### Бизнес-справки на эмитентов ценных бумаг

В ответ на растущий спрос со стороны инвесторов и их финансовых консультантов на объективную, стандартизованную и достоверную информацию о российских компаниях корпорация DUN & BRADSTREET в сотрудничестве с российским консультационным агентством "Скайт-Пресс" подготовила совместный продукт — "Бизнес-справки на эмитентов ценных бумаг".

Основные черты этого продукта:

— стандартный формат информационной службы MOODY'S INVESTORS SERVICE. Именно в этом формате финансовые менеджеры во всем мире получают информацию о компаниях, ценные бумаги которых они хотят приобрести;

— высококлассная технология сбора и обработки информации по эмитентам ценных бумаг;

— возможность регулярного получения справок по компаниям и оперативного оповещения о наиболее важных событиях, касающихся их деятельности.

Справки по российским компаниям — эмитентам ценных бумаг предлагаются как в полном, так и в сокращенном виде.

DUN & BRADSTREET устанавливает в офисах банков — своих крупнейших клиентов — программное обеспечение, позволяющее через телекоммуникационную сеть и систему паролей выходить на базу данных корпорации и пользоваться ею в режиме прямого доступа — on-line.

Специалисты банка при этом получают необходимую информацию буквально в считанные секунды на экранах собственных компьютеров. Кстати, практика ряда банков предусматривает, что при обращении к ним за кредитом компания должна оплатить банку услуги по ее финансовой проверке. Та же практика существует и в отношении оплаты по открытому счету иностранного контрагента.

Услугами корпорации DUN & BRADSTREET можно воспользоваться и в Беларуси. Для этого надо обратиться в представительство D&B в нашей республике по адресу:

220002 г. Минск, ул. Кропоткина, 44, к. 607.

Тел. (0172) 341-735,

тел./факс 341-722; 341-762

Людмила ПРИЕМКО,

начальник информационно-

аналитического сектора ИНЭП



За прошедшие три года после образования Содружества Независимых Государств рассмотрено и принято свыше 550 документов, создающих организационно-правовую основу сотрудничества государств-участников Содружества. К сожалению, значительная часть принятых за три года соглашений в сфере экономики пока работает неэффективно по ряду объективных и субъективных причин.

при нахождении их вне государства проживания.

Важным событием 1994 года в области охраны промышленной собственности явилось подписание главами правительств Евразийской патентной конвенции. Она отра-

## Год третий: пора подвести итоги

Поскольку большинство подписанных соглашений носит рамочный характер и не является актами прямого действия, принципиальное значение приобретает координация законодательной деятельности государств-участников СНГ по своевременному внесению изменений в действующие национальные законодательные акты в соответствии с подписанными соглашениями, а также сближение и унификация норм национального законодательства государств на основе модельных законодательных актов.

В связи с этим чрезвычайно важным и своевременным стало решение о создании МЭК, призванного обеспечить формирование и эффективную деятельность Экономического союза, рациональное развитие интеграционных процессов в рамках Содружества. Сфера деятельности МЭК охватывает практически все области экономических взаимоотношений. На МЭК возложены функции анализа состояния экономики и хода экономических реформ, совершенствования и сближения правовой базы сотрудничества и интеграции в сфере экономики, разработки совместных программ и многие другие вопросы.

Важно подчеркнуть, что основными направлениями деятельности МЭК будет создание механизмов практического функционирования платежного и валютного союзов, зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка товаров, капиталов и рабочей силы, а также организация контроля за выполнением ранее принятых обязательств по решениям Совета глав государств и Совета глав правительств Содружества.

Являясь постоянно действующим координирующим и исполнительным органом Экономического союза, МЭК будет осуществлять контрольные и распорядительные функции в пределах полномочий, добровольно делегированных ему государствами-участниками Договора о создании Экономического союза.

Создание Таможенного союза является одним из первых шагов по реализации Договора о создании Экономического союза и направлено на отмену таможенных пошлин и количественных ограничений — квот и лицензий внутри союза при установлении единого тарифа по отношению к третьим странам.

15 апреля 1994 года в Москве Советом глав правительств приняты Соглашение о сотрудничестве и взаимопомощи в таможенных делах и Соглашение о сотрудничестве таможенных служб по вопросам задержания и возврата незаконно ввозимых и вывозимых культурных ценностей.

В развитие вышеуказанных документов Советом руководителей таможенных служб приняты межведомственные соглашения и подготовлен к рассмотрению в высших органах Содружества проект Основ таможенных законодательств государств-участников Содружества, согласована Единая методология таможенной статистики внешней торговли.

Подготовка этих документов обусловлена стремлением государств к гармонизации таможенного законодательства, механизмов тарифного и нетарифного регули-

рования внешних экономических связей, а также к унификации таможенной статистики внешней торговли в интересах развития и укрепления экономической интеграции Содружества.

В Соглашении о создании Платежного союза государств-участников СНГ Межгосударственный банк признан специализированным институтом Платежного союза.

Подписание главами правительств соглашений о содействии в создании и развитии производственных, коммерческих, кредитно-финансовых, страховых и смешанных транснациональных объединений и об общих условиях и механизме поддержки развития производственной кооперации предприятий и отраслей государств-участников СНГ стало отправным моментом в формировании законодательной базы общего рынка товаров, капиталов, услуг и рабочей силы.

Однако в дальнейшем стало очевидным, что без выработки общей концепции и программы действий по их созданию государствам Содружества на пути интеграционного развития не обойтись. Предстоит также подготовить концепцию взаимного правового урегулирования хозяйственных отношений и выравнивания условий хозяйственной деятельности государств — членов Экономического союза.

Наряду с этим необходимо подготовить соглашения о регулировании перемещения рабочей силы, о содействии структурной перестройке экономики, о единстве методологии и создании общей статистической базы Экономического союза и другие.

В рамках Содружества приняты соглашения, обеспечивающие гарантии прав граждан в области выплаты социальных пособий, компенсационных выплат семьям с детьми и алиментов, в возмещении вреда, причиненного работникам увечьем, профессиональным заболеванием либо иным повреждением здоровья, связанным с исполнением ими трудовых обязанностей. Принято решение о приоритетном порядке и свободном переводе (выплате) денежных средств по этим и другим социально значимым платежам.

Признавая первостепенную необходимость социальной защиты отдельных групп населения, государствами-участниками Содружества принято Соглашение о взаимном признании льгот и гарантий для участников и инвалидов Великой Отечественной войны, участников боевых действий на территории других государств, семей погибших военнослужащих. При этом были уточнены категории лиц, на которые распространяется действие этого соглашения, а также перечень взаимно признаваемых для них льгот и гарантий.

Согласованы подходы в области социальной защиты и охраны здоровья граждан, подвергшихся воздействию радиации в результате Чернобыльской и других радиационных катастроф и аварий, а также ядерных испытаний. Для координации работ в этой области был создан Межгосударственный совет.

В сфере трудовых отношений подписаны соглашения о сотрудничестве в области охраны труда, а также о порядке расследования несчастных случаев на производстве, происшедших с работниками

жают современные тенденции в области охраны изобретений, ее положения гармонизированы с действующим патентным законодательством зарубежных стран и положениями международных соглашений. Принятие этой конвенции имеет большое значение для формирования патентного пространства на территории государств СНГ и обеспечения правовой охраны их экономических интересов при расширении торгового и научно-технического сотрудничества, обмена научными технологиями.

Однако проблема воссоздания общего научного пространства Содружества остается одной из важнейших и сложнейших в укреплении сотрудничества в рамках СНГ. Без сохранения и приумножения научного и научно-технического потенциала, эффективного использования достижений современной науки невозможны проведение радикальных экономических реформ, успешный выход из кризиса всех стран СНГ, духовное возрождение их народов.

Стремление государств-участников Содружества восстановить разрушенные связи в различных областях совместной деятельности, создать механизм дальнейшего углубления и расширения интеграционных процессов способствует созданию межгосударственных (межправительственных) органов СНГ. На основании соглашений, принятых в рамках СНГ за три года, создано около 60 межгосударственных (межправительственных) органов Содружества, многие из которых активно способствуют координации деятельности в жизненно важных отраслях политического, экономического и социального развития, военного сотрудничества.

Вместе с тем опыт работы и взаимодействия Исполнительного Секретариата с межгосударственными (межправительственными) органами Содружества показывают, что имеются трудности, обусловленные нерешенностью ряда организационных и финансовых вопросов. По этим и другим причинам некоторые советы практически не действуют либо находятся в стадии становления и не могут в полной мере использовать предоставленные им возможности развития сотрудничества между государствами-участниками Содружества в своей сфере деятельности.

В целях совершенствования деятельности органов Содружества, регулярного обобщения опыта работы, обеспечения постоянного взаимодействия образована Рабочая группа из представителей органов Содружества и Исполнительного Секретариата.

В настоящее время основная работа сосредоточена на разработке и проведении в жизнь мероприятий по реализации перспективного плана интеграционного развития СНГ, других решений Совета глав государств и Совета глав правительств Содружества.

**Ю. БЕЛОУСОВ,**  
первый заместитель  
Исполнительного секретаря  
СНГ

**В. БОЛЬБАСОВ,**  
заместитель начальника  
управления  
социально-экономического  
сотрудничества

Операции на МВБ  
на выгодных условиях

Открытие и ведение  
валютных счетов  
для юридических лиц

**ПРООД  
БАНК**

Минск, пр. Машерова, 21, к. 311, тел. (0172) 23-82-37, 23-88-45

Срочные векселя  
для юридических лиц

Сумма млн. рублей	Годовые процентные ставки при размещении							
	10 дней	11-20 дней	21-30 дней	31-45 дней	46-60 дней	61-90 дней	91-120 дней	
10 - 30	330	360	370	380	390	400	420	
31 - 100	360	380	390	400	420	430	440	
свыше 100	370	390	400	420	430	440	450	

Кредитование  
под залог векселей "ПБ"  
на льготных условиях

**ПРООД  
БАНК**

Минск, пр. Машерова, 21, к. 312, тел. (0172) 23-88-18

### МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

#### Ориентируемся на соседей

На очередной пресс-конференции министра внешних экономических связей Беларуси М.А.Маринича были подведены итоги последних официальных визитов и встреч на правительственном уровне в Литве, Латвии, Бресте, КНР. М.А.Маринич отметил широкий круг обсуждавшихся там вопросов и подчеркнул важность их решения для развития более тесных экономических отношений с государствами Балтии.

Большое значение для нашей республики будут иметь модернизация железнодорожного сообщения (с участием Франции, Германии, России), подготовка и подписание соглашения по защите леса и др.

Анализируя визит Президента Республики Беларусь и правительственной делегации в Китайскую Народную Республику, глава внешнеэкономического ведомства заметил, что КНР сейчас находится в числе лидеров по объемам привлекаемых инвестиций. Причина же как в безграничности его рынка сбыта, так и в политической стабильности общества. Второе условие, по мнению М.Маринича, в полной мере соответствует и Беларуси. Поэтому для восстановления и развития национальной экономики нашей республики также необходимо как можно шире привлекать иностранный капитал, используя при этом обширный рынок России.

#### "КРАСС" и "Планар" — партнеры

Американская фирма "Красс" реализует в Беларуси с НПО "Интеграл" конверсионный проект. Он финансируется Министерством обороны США за счет средств Нанна-Лугара. "Крассу" уже выделено 5,8 млн. долл. США для изготовления и поставки оборудования для белорусского партнера. Соответствующий заказ сделан и оборудование должно быть готово в марте текущего года, — об этом сообщил представитель фирмы Марк Паркер.

Кроме того, фирма "Красс" в ноябре 1994 года подписала Меморандум о сотрудничестве с НПО "Планар", предусматривающий создание совместного предприятия по производству, продаже и обслуживанию на зарубежных рынках технологического оборудования для сборки полупроводников. Часть необходимых для финансирования проекта средств фирма "Красс" планирует привлечь через Индустриальную коалицию США (US Industrial Coalition) в рамках реализуемой Министерством энергетики США программы индустриального партнерства для новых независимых государств (НИГ).

Успешная реализация проектов фирмы "Красс" в РБ имеет важное значение для дальнейшего использования Беларусью средств, выделяемых Соединенными Штатами на конверсию как из фондов Нанна-Лугара, так и по программе индустриального партнерства. В частности, создание СП с НПО "Планар" будет первым проектом в Беларуси в рамках этой программы.

#### Каким быть экспортному контролю

На встрече представителей Госдепартамента США с работниками управления экспортного контроля МВЭС обсуждались также вопросы создания системы экспортного контроля в Республике Беларусь, как место и сроки начала монтажа компьютерной сети системы лицензирования специфических товаров, состояние закупок технических средств и программного обеспечения, передача в МВЭС последних изменений списков товаров двойного применения, а также возможности пребывания в таможенных органах Беларуси двух американских советников, их статус и ряд других вопросов.

Стороны отметили, что работа по созданию системы экспортного контроля в Республике Беларусь идет в соответствии с намеченными сроками. Монтаж компьютерной сети в МВЭС планируется провести в течение марта-апреля текущего года.



## ПРАВОВАЯ ШКОЛА

(Окончание. Начало в № 1-5)

**Статья 153. Обман покупателей и заказчиков**

Обманивание, обещивание, обман, притворение установленных розничных цен, а также цен и тарифов на бытовые и коммунальные услуги, оказываемые населению, или иной обман покупателей и заказчиков в магазинах и иных торговых предприятиях или в предприятиях общественного питания, бытового обслуживания населения и коммунального хозяйства —

наказывается исправительными работами на срок до двух лет или штрафом, или лишением права занимать определенные должности, или заниматься определенной деятельностью на срок от двух до пяти лет.

Те же действия, совершенные по предварительному сговору группой лиц, или в крупных размерах, или лицами, ранее судимыми за те же преступления, —

наказываются лишением свободы на срок от двух до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от двух до пяти лет.

**Статья 154. Выпуск в продажу**

нечестных. Достаточно ясны и понятны условия применения уголовной ответственности за данные преступления. Хотелось бы обратить внимание читателя лишь на одно из изменений, внесенных в статью 156<sup>1</sup>. Суть его в том, что сфера применения уголовной ответственности за нарушение правил торговли сужена. Совершение указанных в этой статье действий (продажа товаров со складов, сокрытие их от покупателей и др.) на предприятиях (в организациях) иного профиля, чем указано в законе (транспорта, связи и др.), либо на предприятиях (в организациях) потребительской кооперации и иных негосударственных форм собственности не влечет ныне ни административной ответственности по статье 144 Кодекса об административных правонарушениях, ни уголовной ответственности по статье 156<sup>2</sup> Уголовного кодекса.

**Статья 157. Подделка знаков почтовой оплаты и проездных билетов**

Подделка почтовых марок или других знаков почтовой оплаты, либо международных ответных купонов, а равно использование или выпуск в обращение поддельных почтовых марок или других знаков почтовой оплаты, либо международных ответных купонов —

наказывается лишением свободы на срок до двух лет или исправительными работами на тот же срок.

Изготовление или сбыт в виде промывки поддельных билетов или иных документов на проезд пассажиров или провоз грузов —

наказывается лишением свободы на срок до трех лет.

Во времена докризисной экономики, когда знаки почтовой оплаты и проездные билеты стоили гроши в буквальном смысле этого слова, наличие в Уголовном кодексе данной нормы было в известной мере данью участия СССР и БССР во Всемирной почтовой конвенции 1964 года. Подделывать знаки почтовой оплаты? Да ведь овчинка не стоит выделки. Но так было вчера. В нынешних условиях, хорошо известных читателю, в массе своей пользующегося услугами общественного транспорта и резко ограничившего спрос на услуги почтового ведомства, такого рода "бизнес" оживился.

Приведенная норма едва ли требует каких-то комментариев. Обращая внимание читателя лишь на достаточно суровое наказание, которое может быть назначено судьей за совершение данного преступления.

**Статья 160<sup>1</sup>. Сокрытие, занижение прибыли и доходов**

Сокрытие или умышленное занижение прибыли, доходов или иных объектов налогообложения, уклонение от подачи декларации о доходах, облагаемых подоходным налогом, совершенные в течение года после наложения административного взыскания за такие же нарушения, а равно сокрытие или занижение прибыли или доходов, повлекшее причинение ущерба в крупных размерах, —

наказывается лишением свободы на срок до трех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от одного года до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации и с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет.

Те же действия, повлекшие причинение ущерба в особо крупных размерах, —

наказываются лишением свободы на срок от одного года до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации и с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет.

Уклонение от уплаты налогов в самых различных формах — явление массовое. Среди его причин можно выделить, например, сверхвысокий, запредельный уровень налогового бремени, которое возлагается на налогоплательщика. С другой стороны, сказывается сверхнизкий уровень правослужности, правовой культуры того же налогоплательщика. Каковы бы ни были причины уклонения от уплаты налогов — эти действия представляют серьезную опасность для интересов общества и государства, каждого из нас, ибо налоги "питают" бюджет, из которого финансируются содержание милиции и по мощь пострадавшим от аварии на Чернобыльской АЭС, поддержание на определенном уровне здравоохра-

нения, образования, культуры и многое, многое другое.

Сокрытие, занижение прибыли, доходов или иных объектов налогообложения (добавленная стоимость, движимость и др.) и уклонение от подачи декларации о доходах, облагаемых подоходным налогом, — вот та деятельность, которая считается недопустимой в нашем государстве под угрозой применения соответствующих санкций.

Отмечу, что совершение любого из названных действий влечет вначале административную ответственность по статье 154<sup>1</sup> Кодекса об административных правонарушениях. Повторение одного из этих действий в течение года лицом после административного взыскания наказывается по статье 160<sup>1</sup> Уголовного кодекса.

Сокрытие или занижение таких объектов налогообложения, как прибыль и доходы, повлекшее причинение ущерба в крупных размерах (на сумму в 40 и более раз превышающую минимум заработной платы), влечет только уголовную ответственность по статье 160<sup>1</sup> Уголовного кодекса. Статья 154<sup>1</sup> к такого рода уклонению от уплаты налогов неприменима.

Причинение ущерба в особо крупных размерах (на сумму в 100 и более

## ДОКУМЕНТ

**АБ ДЗЯРЖАЎНЫМ ФОНДЗЕ БАРАЦЬБЫ СА ЗЛАЧЫННАСЦЮ**

## УКАЗ

Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь  
N 29 ад 25 студзеня 1995г.

У мэтах рэалізацыі Указа Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь ад 27 снежня 1994г. N 274 "Аб неадкладных мерах па барацьбе са злачыннасцю і стабілізацыі абстаёўкі ў Рэспубліцы Беларусь", а таксама матэрыяльнага стымулявання работы праваахоўных органаў ПАСТАНАЎЛЯЮ:

1. Стварыць Дзяржаўны фонд барацьбы са злачыннасцю.

2. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь па ўзгадненню з Дзяржаўным сакратаром Савета бяспекі Рэспублікі Беларусь у месячны тэрмін распрацаваць і зацвердзіць палажэнне аб Дзяржаўным фондзе барацьбы са злачыннасцю.

3. Міністэрству фінансаў сумесна з Міністэрствам юстыцыі, Міністэрствам унутраных спраў, Камітэтам дзяржаўнай бяспекі, Галоўным упраўленнем пагранічных войскаў і Дзяржаўным мытным камітэтам у двухмесячны тэрмін распрацаваць і зацвердзіць палажэнне аб парадку ўліку, ацэнкі і рэалізацыі канфіскаванай і безгаспадарнай маёмасці, сродкі ад рэалізацыі якой залічваюцца ў Дзяржаўны фонд барацьбы са злачыннасцю, а таксама інструкцыю аб парадку выкарыстання фінансавых сродкаў гэтага Фонду і справяднасці па іх.

4. Указ уступае ў сілу з дня яго падпісання.

Прэзідэнт Рэспублікі Беларусь

А. ЛУКАШЭНКА

*Коммерческий банк  
"Российский кредит" (г. Москва)*

Управление по работе с ограниченно  
конвертируемыми валютами (ОКВ)

На 01.01.95

Активы 7,7 трлн. рублей,  
уставный фонд — 242 млрд. рублей

Банк работает с национальными валютами  
всех стран, входивших в состав СССР,  
имеет расширенную сеть  
банков-корреспондентов (более 600)  
и предлагает:

- 1) бесплатное открытие мультивалютных корреспондентских счетов;
- 2) ускоренное прохождение платежей по Украине, Беларуси, Казахстану, Киргизии, странам Балтии в течение 1-2 банковских дней;
- 3) сотрудничество региональным банкам на рынке межбанковского кредитования в национальных валютах стран СНГ.

Наш адрес: 121019, г. Москва,  
ул. Воздвиженка, 7

Тел. (095) 291-41-56, 203-11-41, 203-33-74,

тел./факс (095) 291-43-08, 203-16-17.

## ГРИМАСЫ ЭКОНОМИКИ В ЗЕРКАЛЕ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Рубрику ведет кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного права и криминологии Академии милиции МВД РБ Алексей ЛУКАШОВ

недоброкачественных, нестандартных и некомплектных товаров

Неоднократный или в крупных размерах выпуск в продажу в торговых предприятиях заведомо недоброкачественных, нестандартных или некомплектных товаров заведующим магазином, базой, складом, секцией, а равно товароведом или бракером — наказывается лишением свободы на срок до двух лет или исправительными работами на тот же срок, или штрафом, или лишением права занимать указанные должности.

**Статья 156<sup>2</sup>. Нарушение правил торговли**

Нарушение правил торговли, то есть продажи товаров или лекарственных средств со складов, баз, из подсобных помещений государственных предприятий (организаций) бытового обслуживания, торговли (общественного питания), здравоохранения или при доставке их к месту хранения (реализации), а равно сокрытие товаров или лекарственных средств от покупателей, совершенные в течение года после наложения административного взыскания за такие же нарушения либо из корыстных или иной личной заинтересованности, —

наказываются лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или штрафом.

Те же действия, совершенные по предварительному сговору группой лиц либо в крупных размерах, —

наказываются лишением свободы на срок до трех лет либо лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или штрафом.

Ознакомившись с содержанием приведенных выше статей Уголовного кодекса, кое-кто из читателей может задать себе вопрос: "А не рудимент ли они старого уголовного законодательства, присущего командной экономике?" Нет, уважаемый читатель. И вот почему. Прежде всего ввиду того, что наша нынешняя экономика — это экономика переходного периода. Она — уже не командная, но еще — и не рыночная. Да и в рыночной экономике такие уголовно-правовые нормы, конечно, при определенной корректировке имеют право на существование. Вспомним Н.А. Некрасова, его стихотворение "Утро".

Торгаш просыпается дружно  
И спешит за прилавки засесть:  
Целый день им обмеривать нужно,  
Чтобы вечером сытно поесть.  
А чуть ниже: Дворник вора колотит — попался!

В разных экономических условиях нестремима "потребность" человека в удовлетворении его своеобразных интересов. Но и столь же неодолжима потребность государства в применении соответствующих санкций за такое общественно опасное поведение, грозящее интересам его граждан, потребителя.

Уголовно наказуемые деяния в области торговли, общественного питания и обслуживания населения в особом пояснении, очевидно, не нуждаются. В повседневной нашей жизни они — одна из наиболее распростра-

наказывается лишением свободы на срок до двух лет или исправительными работами на тот же срок.

Изготовление или сбыт в виде промывки поддельных билетов или иных документов на проезд пассажиров или провоз грузов —

наказывается лишением свободы на срок до трех лет.

Во времена докризисной экономики, когда знаки почтовой оплаты и проездные билеты стоили гроши в буквальном смысле этого слова, наличие в Уголовном кодексе данной нормы было в известной мере данью участия СССР и БССР во Всемирной почтовой конвенции 1964 года. Подделывать знаки почтовой оплаты? Да ведь овчинка не стоит выделки. Но так было вчера. В нынешних условиях, хорошо известных читателю, в массе своей пользующегося услугами общественного транспорта и резко ограничившего спрос на услуги почтового ведомства, такого рода "бизнес" оживился.

Приведенная норма едва ли требует каких-то комментариев. Обращая внимание читателя лишь на достаточно суровое наказание, которое может быть назначено судьей за совершение данного преступления.

**Статья 160<sup>1</sup>. Сокрытие, занижение прибыли и доходов**

Сокрытие или умышленное занижение прибыли, доходов или иных объектов налогообложения, уклонение от подачи декларации о доходах, облагаемых подоходным налогом, совершенные в течение года после наложения административного взыскания за такие же нарушения, а равно сокрытие или занижение прибыли или доходов, повлекшее причинение ущерба в крупных размерах, —

наказываются лишением свободы на срок до трех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок от одного года до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации и с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет.

Те же действия, повлекшие причинение ущерба в особо крупных размерах, —

наказываются лишением свободы на срок от одного года до семи лет с конфискацией имущества или без конфискации и с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет.

Уклонение от уплаты налогов в самых различных формах — явление массовое. Среди его причин можно выделить, например, сверхвысокий, запредельный уровень налогового бремени, которое возлагается на налогоплательщика. С другой стороны, сказывается сверхнизкий уровень правослужности, правовой культуры того же налогоплательщика. Каковы бы ни были причины уклонения от уплаты налогов — эти действия представляют серьезную опасность для интересов общества и государства, каждого из нас, ибо налоги "питают" бюджет, из которого финансируются содержание милиции и по мощь пострадавшим от аварии на Чернобыльской АЭС, поддержание на определенном уровне здравоохра-







## АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ

## Производство: признаки стабилизации или самообман?

(Окончание. Начало на стр. 1)

— По-вашему, значит, на наших глазах вследствие недомыслия, а быть может, "идеиной чистоты и социальной справедливости" омертвляется и разрушается национальное богатство?

— Беда в том, что многочисленные контрольные органы — от президентских, парламентских до районных — не рассматривают в числе главных "беспределов" омертвление национального богатства, не ищут и не наказывают виновников этого. Дело, мне думается, в том, что виновники — антирыночники, которые не признают, что нет иного пути оживления омертвленного капитала иначе, как через проведение рыночных реформаций и развитие предпринимательства. Для рыночных механизмов неприемлемы утверждаемые кем-либо цены, затратные оценки и нормативы, нестабильность законодательства и действий в области собственности, аренды, ценных бумаг, денежно-кредитной и фискальной систем.

Виновники — те, кто противится и срывает рыночные механизмы, кто не приемлет предпринимательство, для кого (либо по социальному положению, либо по заблуждению) мила и дорога, как "святая корова", лишь государственная собственность, ценить и лелеять которую можно только по чиновничьим фактическим затратам. Всякое иное отношение к этой "святой корове" — "прихватизация". Под ней понимают не только то, что делается в обход закона, когда какой-то шустрый хозяйственный или иной деятель переписывает на себя или своих родственников акции или имущество государственных и колхозных предприятий, но и то, что официальные оценщики государственного имущества с его затратной стоимостью, скажем, в 100 млрд. рублей "скачивают" трудовому коллективу (арендаторам,

акционерам) 150 тысяч рублей на полностью амортизированное оборудование, давая возможность тем самым использовать эти деньги на приобретение нового оборудования, не говоря уже о том случае, когда безнадежно заброшенный объект попадает в руки предпринимателя по остаточной стоимости, который за счет собственных накоплений может вдохнуть в него жизнь.

— Значит, пора кончать с огульным охвятиванием предпринимателей и предпринимательства?

— Нужно снять пугало "прихватизации", причем образумиться здесь должны все — и коммунисты, и безэховцы, и некоторые контролеры от президента, от парламента, от "райончиков". Ведь все это мы уже пережили во времена раскулачивания.

Для того, чтобы положить реальное начало оживлению производства, для того, чтобы заработать пока еще имеющиеся у наших людей сбережения, необходимо в самое короткое время принять государственный акт о бесплатной передаче в течение ближайших 2-3 лет неиспользуемого государством или бесперспективного для него (отсутствие возможности продажи или сдачи в аренду) имущества гражданам республики, в том числе и хозяйственным руководителям государственных предприятий и организаций в частную (акционерную собственность), включая и земельные участки, на которых располагается это имущество по договорам с органами Госимущества республики и регионов.

Бесплатная передача, во-первых, не явится ущербом для государства, поскольку речь идет о неиспользуемом и не приносящем ему доходов имуществе, в том числе и от его продажи, т.е. об имуществе, утратившем свою стоимость для государства.

Во-вторых, только бесплатная передача может обеспечить указанному

имуществу хозяина, достичь его полезного использования, а следовательно, сделать реальностью без каких-либо фактических затрат со стороны государства новые рабочие места, дополнительные доходы бюджета, пополнение внутреннего рынка и увеличение объемов экспорта.

В-третьих, такая передача имущества позволит предпринимателям наиболее эффективно использовать свои первоначальные накопления, направив их прямо и непосредственно на модернизацию производства, на инновации и ноу-хау, на эффективную организацию процессов производства и реализации.

Сегодня, покупая или арендуя за огромную плату государственное имущество, обескровливает свой инвестиционный запас, а затем прозябает, перебиваясь на кредитах, теневых операциях, дабы тлея огонек в его приобретении. Кончается это, как правило, банкротством.

Лишь единицам из тысяч удастся организовать эффективное производство.

В-четвертых, в целях получения го-

сударством необходимых гарантий в том, что имущество инвестором-предпринимателем будет полезно и эффективно использоваться, возможно применение следующего механизма.

Госимущество и его органы на местах по собственным материалам, данным контрольных организаций, материалам министерств, ведомств и местных органов власти ежеквартально публикуют материалы об имуществе, которое не используется и может быть передано предпринимателям. Последние разрабатывают бизнес-планы, определяющие пути и средства, с помощью которых они намерены запустить производство товаров или услуг, определяя вкладываемые объемы или инвестиции, новые рабочие места и суммарные налоги и платежи в республиканские и местные бюджеты.

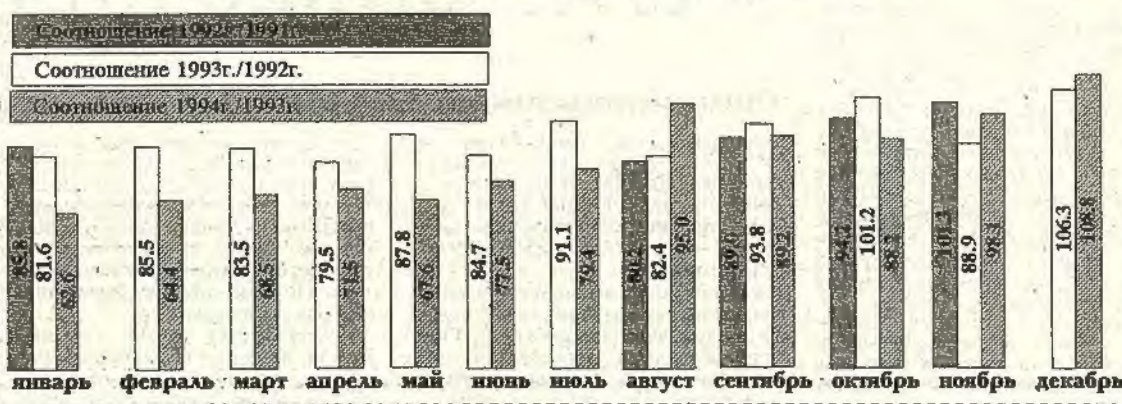
В случае множества предложений по одному и тому же объекту органы Госимущества организуют конкурс, и владельцем объекта становится тот, чей бизнес-план гарантирует более высокую социально-экономическую

эффективность. Предприниматель получает объект в собственность после заключения договора с органами Госимущества, в котором он обязуется полностью реализовать основные показатели бизнес-плана. В случае невыполнения условий договора имущество, полученное предпринимателем, по решению суда конфискуется в пользу государства, и последнее имеет право на получение от предпринимателя штрафа и суммы упущенной выгоды. В свою очередь Госимущество обязано гарантировать выполнение своих обязательств по своевременной передаче имущества предпринимателю, оформлению его организационно-правового статуса, возможности функционирования в качестве полноправного субъекта хозяйствования.

Предлагаемый механизм запуска неиспользуемого имущества содержит стимулы и ответственность для предпринимателей и гарантии для государства. Механизм этот приемлем для предпринимателей.

Беседовал Василий РОЩИН

График изменения роста промышленной продукции в 1991-1994 годах (с учетом деинфляции с 10.08.1994 г.) в процентах



## КОМПЕТЕНТНЫЙ СОВЕЩАНИЕ

Два года назад в структуре Совета Министров Республики Беларусь появилось новое подразделение — комитет по использованию воздушного пространства и управлению воздушным движением (Белавиационик). Сейчас, правда, к его названию и функциям добавлено "...воздушного и космического пространства". В результате реорганизации Кабинета Министров комитет вошел в состав Министерства транспорта и коммуникаций.

На вопросы нашего корреспондента отвечает председатель Белавиационик Владимир ЖУРБА.

— Владимир Иванович, с превозмущением независимости в нашей республике встал вопрос о необходимости создания национальной системы управления воздушным движением — за свое воздушное пространство мы должны отвечать сами.

— Да, вначале был создан комитет, в состав которого вошли профессионалы, разработана концепция развития системы организации воздушного движения, подготовлен и принят Закон РБ "Об основах использования воздушного пространства", создана нормативная база, и на этой основе организован Белорусский центр организации воздушного движения — оперативный орган Белавиационик. Он обеспечивает безопасность, регулярность и экономическую эффективность воздушного движения над территорией Беларуси. Пользователями воздушного пространства являются гражданская и военная авиация, метеорологи, строители, картографы, взрывники, иными словами, все юридические и физические лица, деятельность которых связана с использованием воздушного пространства или может представлять угрозу безопасности полетов.

Естественно, удельный вес авиации самый большой. Это воздушные суда более чем двухсот авиаконструкций шестидесяти четырех государств мира. 42% полетов приходится на авиаконструкции Российской Федерации, 7,3% — на другие страны СНГ, 48% —



на авиаконструкции дальнего зарубежья, 2,7% — на пользователей авиаконструкций Беларуси.

В соответствии с Законом "Об основах использования воздушного пространства" и "Положением о порядке использования воздушного пространства Республики Беларусь" к нашей компетенции отнесено не только регулирование деятельности в воздушном пространстве республики, но и отслеживание действий и явлений, связанных с нахождением и передвижением в воздухе материальных объектов, представляющих угрозу безопасности полетов, защита интересов Беларуси в области международных отношений.

— А много ли "материальных объектов" летает над нашими головами?

— В пиковое сезонное время через белорусское воздушное пространство проходит до 500 воздушных судов, из них более 200 самолетов авиаконструкций дальнего зарубежья: американских, европейских, японских, китайских, корейских и многих других.

— Как работает механизм управления воздушным движением?

— Я уже упомянул о Белорусском центре организации воздушного дви-

жения (БЦ ОВД), реализующем практическую часть функций по обеспечению безопасности использования воздушного пространства. Он осуществляет все виды планирования деятельности в воздушном пространстве Беларуси, его распределение, координирует действия его пользователей, обеспечивает непосредственное управление экипажами воздушных судов. Белорусские авиаторы передали в распоряжение БЦ и здание, и технические средства. К сожалению, все в плачевном состоянии, ресурс оборудования оказался выработанным в среднем на 80%, главный радиолокатор был в нерабочем состоянии. Минобороны помогло своими специалистами и техникой. Ни расчетного счета, ни копеечки денег в БЦ не было, и никто не горел желанием помочь. Узнав о сложившейся ситуации, откликнулись наши коллеги из Латвии. Служба управления воздушным движением соседней страны перечислила БЦ ОВД несколько тысяч долларов, и мы смогли выплачивать зарплату сотрудникам. Эти деньги через три месяца мы с благодарностью вернули.

— Какую же конкретно материальную выгоду имеет наша республика за использование ее неба?

— С созданием нашей структуры Беларусь впервые стала получать деньги за аэронавигационное обслуживание. Например, за полугодие мы заработали 12 млн. долларов и около 3 млрд. рублей. Эти суммы были бы значительно больше, если бы нам платили российские авиакомпании. Правда, и наши авиаторы не рассчитывались за аэронавигационное обслуживание в российских воздушных пространствах. Этим пользовались различные фирмы, которые за аэронавигационное обслуживание в российских воздушных пространствах перевозили своих пассажиров и грузы стало намного дешевле под флагом "Белавиа" или "Аэрофлота". В настоящее время мы с российскими коллегами частично решили эту проблему.

— Сколько надо заплатить России за полеты над ее территорией?

— Для иностранных авиакомпаний в РФ установлен тариф — 45—70 долларов США за 100 км в зависимости от взлетной массы воздушного судна. Для российских авиакомпаний несколько ниже.

— А есть ли у нас подобный тариф?

— В мае 1993 года правительством утверждены базовый тариф и порядок взимания платы за аэронавигационное обслуживание. Он составляет 30 долларов США за 100 км полета. Конкретная сумма рассчитывается по специальной методике в соответствии с рекомендациями ИКАО. Эта методика учитывает массу воздушного судна и пройденный им путь. С пассажирских рейсов белорусских авиакомпаний, выполняющих полеты по расписанию, взимается 10% от установленной суммы, с других, вне расписания — 50%. Полеты с гуманитарной помощью, санитарные, перевозка детей на оздоровительный отдых и лечение и некоторые другие обслуживаются бесплатно.

К сожалению, по уже выработанному стереотипу многие авиакомпании стараются уклониться от платежей. Вызывают к гуманности, дают обещания "немедленно уплатить как только прилетим домой", но едва самолет выходит за пределы воздушного пространства Беларуси, сразу забываются все обещания. Приходится применять сан-

кции. Не пропустили, скажем, самарский рейс — сразу деньги нашлись. Насколько я помню, в тот день это был одиннадцатый случай "вынужденных платежей".

— Какова перспектива развития организации воздушного движения, повышения безопасности полетов, а значит пассажиров?

— Чрезвычайно важной задачей является техническое перевооружение системы ОВД. Кое-что сделано: введен в строй радиолокационный комплекс, смонтирован с помощью коллег из Латвии современный азимутально-дальномерный радиомаяк, по которому "ходят международники", обновлена часть оборудования служб непосредственного управления воздушным движением и планирования использования воздушного пространства. Но это — латание дыр. Сбой системы управления, повлекший за собой жертвы, очень дорого обходится любому государству — несколько сот миллионов долларов. Тут уже никакого бюджета не хватит. Поэтому все силы и средства направлены на модернизацию. Необходимо поднимать не только наш технический, но и технологический уровень, совершенствовать профессиональные знания и навыки специалистов, отвечающих за безопасность полетов. Разработали совместно с промышленностью, военными и гражданскими авиаторами программу модернизации системы ОВД, но осуществить ее как национальную не получилось. Хотя без внимания правительства нам не обойтись.

Беседовал  
Вячеслав МАСЛОВСКИЙ

**Таможенный агент**  
Лицензия № 47

**ВСЕ ВИДЫ  
ТАМОЖЕННЫХ  
УСЛУГ**

(0172) 26-91-83.  
43-36-89 (факс).



# ИнформБанк

Документы, комментарии, реклама

Рекламная  
служба



(0172) 23-63-62  
23-49-13

Февраль '95  
№ 6

## Штриховой код: что это?

Кому не знакомо желание отыскать на яркой упаковке товара отличительный знак фирмы, страны-производителя, международной организации, ограничений по эксплуатации и т.п. Так любой покупатель, желая избежать подделки, ищет признаки подлинности покупки.

Но штриховой код, а именно так называется этот отличительный знак, во-первых, отнюдь не всегда отвечает на этот вопрос, и потому дилетантские попытки заработать на оказании услуг по расшифровке штрихкодов чаще всего приводят к дезинформации наивного потребителя. Во-вторых, штриховой код содержит и другую не менее важную информацию. Прежде всего он идентифицирует продукцию: различные товары должны иметь соответственно и разные коды. В противном случае вы имеете дело с подделкой!

Следует также помнить, что штриховое кодирование, зародившись в 70-х годах в США, получило распространение в мире отнюдь не в одинаковом виде. И только с течением времени производители товаров разных стран почувствовали необходимость согласовывать свои действия и выработать единую тактику.

В настоящее время в мировой практике в основу идентификации товаров с помощью штрихового кода положена международная система товарной нумерации, разработанная совместными усилиями специалистов европейских стран, объединившихся в Европейскую ассоциацию товарной нумерации, ставшую затем мировой, — EAN (European Article Number).

Наша республика не является членом EAN и по договору с российской Ассоциацией автоматической идентификации ЮНИСКАН (действительного члена EAN) до создания своей национальной ассоциации кодирует свои товары кодом бывшего Советского Союза. В настоящее время готовятся документы для создания национальной ассоциации БЕЛСКАН и вступления в EAN. Как только Генеральная Ассамблея EAN примет нас в действительные члены, на отечественных товарах появится отличительный знак Республики Беларусь. А пока...

Для кодирования потребительских товаров в данной системе в основном используется неповторяющийся стандартный номер (EAN-13) или короткий номер (EAN-8).

В общем случае EAN-13 содержит признаки страны-производителя, организации-изготовителя и номера товара, а также контрольное число — всего 13 знаков.

признак страны-изготовителя, код товара и контрольное число — всего 8 знаков и имеет следующую структуру:



Рассмотрим это на примере записи кода: 46 14274 0, где первые две цифры так же, как и в коде EAN-13, означают, что товар произведен в странах СНГ.

Следующие пять цифр — 14274 — номер определенного вида товара в базе данных ЮНИСКАН. Такой пятизначный номер будет иметь только этот вид продукции.

Последняя цифра — 0 — контрольное число, выполняющее те же функции, что и в случае кода EAN-13.



На первый взгляд, код EAN-8 отличается от кода EAN-13 только отсутствием признака предприятия-изготовителя. На самом деле разница глубже. В последнем случае код товару присваивает организация автоматической идентификации товаров (в нашем случае ЮНИСКАН), и поэтому соседние номера могут быть присвоены самым разным товарам. Во-вторых, количество этих кодов ограничено размером кода, и поэтому на подобную кодировку идут только в редких случаях, например, когда размеры товарного ярлыка очень малы и на них не помещается код EAN-13.

Важно и то, что товарный код EAN служит общим для всех стран своеобразным языком, помогающим

ведение соответствующих национальных банков данных. Оказываются также услуги по разработке, установке и вводу в действие систем автоматической идентификации, включая технико-экономическое обоснование, подбор отечественных и зарубежных партнеров, полную подготовку проекта (технические средства и программное обеспечение, закупку оборудования и его обслуживание, обучение специалистов). Кроме того, по заказу клиента делается обзор конъюнктуры рынка по отдельным

видам товаров, готовятся рекомендации по экспорту и импорту товаров и услуг.

За год с небольшим с помощью центра зарегистрированы в EAN и получили право маркировки своих товаров собственными штриховыми кодами свыше двадцати предприятий республики. Наличие штрихового кода на экспортных товарах дало им большую материальную выгоду. Ведь при его отсутствии зарубежные импортеры занижают цену товара на 30 процентов! Стоит посчитать потери наших предприятий из-за отсутствия такой малости — штрихового кода.

Немалую помощь центр оказывает также и предприятиям, фирмам, частным лицам, ведущим закупки товаров (выясняет по штриховому коду истинных производителей товаров с указанием их адресов, фамилий руководителей, номенклатуры производимых изделий, что позволяет избежать посредничества при формировании цены). Это стало возможным благодаря доступу центра к международному банку данных EAN.

Но присвоить код предприятию-изготовителю не единственная задача центра. Для того, чтобы штриховой код появился на упаковке товара, необходимо изготовить фильму-мастер — клише высокой точности, на котором числовое значение кода преобразовано в штриховой образ. С его помощью на этикетках впоследствии печатается штриховой код. Их разрабатывают и изготавливают специалисты центра.

Словом, экономический эффект от внедрения системы автоматической идентификации (штрихового кодирования) налицо. Она дает возможность отказаться от многочисленности бумажных документов (отчетов, накладных и т.п.) и позволяет получать оперативную информацию о движении товаров, снижать коммерческие издержки.

Не случайно, по данным исследований, приведенных рядом зарубежных фирм, эффект от внедрения штрихового кодирования (при наличии 70% товаров со штриховыми кодами в общем объеме товаров) составит 1% от общего объема товарооборота. Примерно на 1% снижаются совокупные издержки обращения.

Мировой опыт показывает, что затраты на внедрение системы с автоматическим считыванием информации со штриховым кодом окупаются менее чем за 3 года. А применение кодов для всего цикла прохождения товара от изготовителя до покупателя дает возможность создавать межотраслевые комплексные автоматизированные системы управления в цепи "предприятие промышленности — оптовое предприятие торговли — магазин" с автоматизированным вводом информации в ЭВМ на всех ее участках.

С точки зрения государства, наличие штриховой кодировки товаров отечественного производства не только расширяет их экспортные возможности, но и является источником увеличения поступлений в национальный бюджет за счет увеличения стоимости экспортных товаров (в объеме до 30 процентов).

Владимир ПАВЛОВСКИЙ, начальник отдела Центра штрихового кодирования

## ЗНАЧЕНИЯ КОДОВ стран-членов EAN по состоянию на 01.01.95г.

Страна и вид печатной продукции	ФЛАГ	Страна и вид печатной продукции	ФЛАГ
США и Канада	00, 01, 03, 04, 06	Израиль	72 (9)
Резерв EAN и внутри предприятий розничной торговли	20—29	Швеция	73
Франция	30—37	Гватемала, Сальвадор, Гондурас, Никарагуа, Коста-Рика, Панама	740—745
Болгария	380	Мексика	75 (0)
Словения	383	Венесуэла	759
Хорватия	385	Швейцария	76
ФРГ	400—440	Колумбия	770
Россия	46 (0) — 46 (9)	Уругвай	773
Латвия	4605	Перу	775
Тайвань	47 (1)	Аргентина	77 (9)
Эстония	474	Чили	780
Филиппины	480	Эквадор	786
Гонконг	489	Бразилия	78 (9)
Япония	49	Италия	80—83
Великобритания и Северная Ирландия	50	Испания	84
Греция	52 (0)	Куба	850
Кипр	52 (9)	Чехословакия	85 (9)
Мальта	535	Югославия	86 (0)
Ирландия	539	Турция	86 (9)
Бельгия и Люксембург	54	Нидерланды	87
Португалия	56 (0)	Южная Корея	880
Исландия	56 (9)	Таиланд	885
Дания	57	Сингапур	88 (8)
Польша	590	Индонезия	899
Венгрия	59 (9)	Австрия	90—91
ЮАР	60 (0) — 60 (1)	Австралия	93
Марокко	611	Новая Зеландия	94
Тунис	619	Малайзия	955
Финляндия	64	Папуа-Новая Гвинея	95 (9)
Китай	690	Периодические издания (журналы, и пр.) (ISSN)	97 (7)
Норвегия	70	Книги (ISBN)	97 (8) — 97 (9)
		Купоны	98-99

## НОВЫЕ

ВАЗ-2107

со склада в Минске по цене

1500 см<sup>3</sup>, КПМ - 5 ст. .... 6100 USD  
КПМ - 4 ст. .... 6000 USD

ВАЗ-2109

1300 см<sup>3</sup>, КПМ - 5 ст.  
с дп. крылом .... 6200 USD  
с хор. крылом .... 6000 USD

ВАЗ-21099

1500 см<sup>3</sup>, КПМ - 5 ст.  
..... 7600 - 7800 USD

Форма оплаты — любая. Оформляем документы.

/0172/ 69-59-22, 69-59-30



Рассмотрим пример записи кода: 46 00566 00010 8.

Он присвоен Мозырскому солевому комбинату. Итак, первые две цифры — 46 — означают код страны-изготовителя продукции. В данном случае — принадлежность данного товара производителю, зарегистрированному на территории бывшего СССР.

Следующие пять цифр — 00566 — индивидуальный номер Мозырского солевыварочного комбината в базе данных ЮНИСКАН. (Такой номер имеет в Беларуси только он и никто другой.)

Следующие пять цифр — 00010 — код одного из видов продукции указанного комбината по внутренней классификации самого комбината.

Последняя цифра — 8 — контрольное число, рассчитываемое по особому алгоритму в результате некоторых арифметических действий над предыдущими двенадцатью и служит для контроля правильности считывания штрихового кода.

В общем случае EAN-8 содержит

идентифицировать товар на любом этапе его движения от производителя к покупателю. Наиболее широко он применяется при производстве и продаже товаров народного потребления. Это позволяет автоматизировать учет производства и продажи товаров, повысить скорость и культуру обслуживания покупателей, вести оперативный учет поступлений в магазин, секции, на складе и т.д.

Разобраться во всем многообразии кодов, помочь производителю правильно промаркировать свой товар, а покупателю — определить интересующую его информацию и призван в нашей республике Центр штрихового кодирования (тел. 36-10-54), который функционирует при Научно-исследовательском проектно-технологическом институте межотраслевых проблем информатизации (НИИ информатики). Центр ведет работы в области автоматической идентификации товаров с 1993 года.

Основная задача центра — выдача белорусским предприятиям и фирмам любой формы собственности кодов-производителей в системе EAN и



# О внесении изменений и дополнений в Методические указания по исчислению подоходного налога с граждан

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 11.01.95 г., N 03/6

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 24.01.95г., N 718/12

В связи с принятием Верховным Советом Республики Беларусь Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь по вопросам налогообложения" в Методические указания по исчислению подоходного налога с граждан от 21 апреля 1993 г. N 11 вносятся следующие изменения и дополнения.

В абзаце 5 подпункта "х" пункта 3 слово "Советом" заменить словом "Кабинетом".

Пункт 6 дополнить подпунктом "к" следующего содержания:

для рабочих и служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан по заработной плате и другим видам денежных вознаграждений — на сумму налога, исчисленного исходя из месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка до 18 лет и иждивенца у каждого гражданина. Аналогичная льгота предоставляется гражданам, осуществляющим предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, по доходам от этой деятельности при отсутствии у них другого основного места работы.

Льгота на детей предоставляется только по основному месту работы и на основании паспорта и свидетельства о рождении.

Льгота на иждивенцев предоставляется на основании документов, приведенных в подпункте "в" настоящего пункта.

**ПРИМЕР:** У гражданина, имеющего двоих детей до 18 лет, заработная плата за январь 1995 г. 610000 рублей.

Налог определяется следующим образом.

С общей начисленной суммы 610000 рублей снимается месячная минимальная заработная плата 30000 рублей, не облагаемая налогом. С оставшейся суммы 580000 рублей (610000 руб. — 30000 руб.) исчисляется налог, который составит 64500 рублей.

Затем исчисляется налог с месячной минимальной заработной платы 2700 руб. (30000 руб. x 9% : 100%).

На двоих детей 5400 руб. (2700 руб. x 2)

К уплате подлежит 59100 рублей налога (64500 руб. — 5400 руб.).

В подпункте "а" пункта 6 слова "исполнительного комитета сельского (поселкового) Совета народных депутатов" заменить словами "местного исполнительного и распорядительного органа", а слово "народных" исключить.

В пункте 7 слово "народных" исключить, а вместо слов "исполнительные комитеты" записать "местные исполнительные и распорядительные органы".

Таблицу ставок, приведенных в пункте 18, изложить в следующем виде:

Размер месячного дохода	Ставка налога
1. До 10-кратной месячной минимальной заработной платы	9% с суммы дохода
2. От 10-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 15-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 1 + 12% с суммы, превышающей 10-кратную месячную минимальную заработную плату
3. От 15-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 20-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 2 + 15% с суммы, превышающей 15-кратную месячную минимальную заработную плату
4. От 20-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 30-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 3 + 20% с суммы, превышающей 20-кратную месячную минимальную заработную плату
5. От 30-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 60-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 4 + 25% с суммы, превышающей 30-кратную месячную минимальную заработную плату
6. От 60-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 80-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 5 + 30% с суммы, превышающей 60-кратную месячную минимальную заработную плату
7. От 80-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. до 100-кратной месячной минимальной заработной платы	Сумма налога по пункту 6 + 35% с суммы, превышающей 80-кратную месячную минимальную заработную плату
8. От 100-кратной месячной минимальной заработной платы + 1 руб. и выше	Сумма налога по пункту 7 + 40% с суммы, превышающей 100-кратную месячную минимальную заработную плату

Часть вторую пункта 40 после слова "зачисляется" записать "по ставкам, предусмотренным в пункте 18", а слова "в следующих размерах" и таблицу ставок исключить, а также вместо слов "По этим же ставкам" записать "В таких же размерах".

В пункте 45 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 Закона исходя из годового дохода и суммы, сложившихся минимальных заработных плат в расчете за год", а таблицу ставок исключить. В абзаце втором вместо слов "по ставкам, указанным в статье 18 Закона", записать "в порядке, предусмотренном главой V Закона".

В пункте 53 слова "в следующих размерах" заменить словами "по ставкам статьи 8 Закона исходя из годового дохода и суммы, сложившихся минимальных заработных плат в расчете за год", а таблицу ставок исключить.

В разделе VII в пункте 63 абзацы 2, 3, 4 исключить, а вместо них записать:

"Физические лица, реализующие продукцию (работы и услуги) за наличный расчет через стационарные торговые (обслуживающие) пункты, обязаны осуществлять прием денежных средств с использованием кассовых суммирующих аппаратов или специальных компьютерных систем, зарегистрированных в государственной налоговой инспекции. Соответствующие требования к кассовым суммирующим аппаратам и программному обеспечению компьютерных систем, применяемых для этих целей, определяются Кабинетом Министров Республики Беларусь.

В остальных случаях при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет прием денежных средств осуществляется по приходным кассовым ордерам или отрывным талонам (билетам), зарегистрированным в государственной налоговой инспекции.

Физическим лицам, занимающимся торговой деятельностью, запрещается хранение и реализация товаров в пунктах продажи без наличия соответствующих документов, являющихся бланками строгой отчетности, и подтверждающих приобретение (поступление) товаров.

Нарушение вышеуказанного порядка рассматривается как сокрытие дохода.

Для сопровождения и хранения товарно-материальных ценностей используются документы единого образца, утвержденного уполномоченными государственными органами.

"Пункт 83 изложить в следующей редакции: При применении мер ответственности следует руководствоваться Законом Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь и Методическими указаниями по его применению".

Пункты 84, 85, 86, 87, 88 и 89 исключить.

Пункты 90, 91, 92 и 93 раздела X считать соответственно пунктами 84, 85, 86 и 87.

Письмо Главной государственной налоговой инспекции от 6.01.94г. N 13-06/51 "О внесении изменений и дополнений в Методические указания по исчислению подоходного налога с граждан" с 1 января 1995 г. не применяется.

Заместитель председателя  
Главной государственной  
налоговой инспекции

А. ДОРОШЕНКО

## О НАЛОГЕ НА ПРИБЫЛЬ

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 25.01.1995г. N 02/13

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27 января 1995 г., рег. N 724/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает изменения и дополнения, внесенные с 1 января 1995 года в порядок исчисления налога на прибыль Законом Республики Беларусь от 29 декабря 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь по вопросам налогообложения".

1. На предприятия розничной торговли не распространяется ставка налога на прибыль 15 процентов, установленная частью второй пункта 8 статьи 4 Закона Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, ст.77, N 12, ст.20; N 3, ст.206; 1994 г., N 3, ст.24, N 11, ст.151).

2. Прибыль сельскохозяйственных предприятий индустриального типа (кроме льготированной в соответствии со статьей 5 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций") облагается налогом по ставкам, установленным пунктом 8 статьи 4 названного Закона.

3. По приоритетным направлениям, определяемым Кабинетом Министров Республики Беларусь, сумма льготированной прибыли, использованной на расширение (развитие) произ-

водства не ограничивается. Перечень приоритетных направлений будет сообщен дополнительно после определения этих направлений Кабинетом Министров Республики Беларусь.

4. Согласно новой редакции подпункта з) пункта 2 статьи 5 Закона Республики Беларусь "О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций" облагаемая налогом прибыль предприятий, исчисленная в соответствии со статьей 2 указанного Закона, уменьшается на суммы, переданные зарегистрированным на территории Республики Беларусь предприятиям, учреждениям и организациям здравоохранения, народного образования, социального обеспечения, культуры, физкультуры и спорта, финансируемым за счет средств бюджета, или суммы, использованные на оплату счетов за приобретенные и переданные указанным предприятиям, учреждениям и организациям товарно-материальные ценности. Расходы, указанные в настоящем подпункте не могут превышать 5 процентов балансовой прибыли.

Вышеуказанные изменения и дополнения распространяются на прибыль, полученную после 1 января 1995 года.

Заместитель председателя  
И.С. ПУНЬКО

## ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ИСЧИСЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ В 1995 ГОДУ

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ от 25.01.1995г. N 02/14

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27.01.95г., рег. N 723/12

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает изменения и дополнения, внесенные с 1 января 1995 года в порядок исчисления налога на прибыль Законом Республики Беларусь от 29 декабря 1994 года "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь по вопросам налогообложения".

Пунктом 1 части "Б" вышеуказанного закона предусмотрены следующие особенности налогообложения в 1995 году.

Негосударственные производственные предприятия освобождаются от уплаты налога на прибыль, полученную в 1995 году от реализации собственной продукции, изготовленной работниками, находящимися в штате предприятия, если со дня их регистрации прошло не более двух лет. Отнесение предприятий к негосударственным производственным предприятиям осуществляется в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 29 июня 1993 года "О порядке применения пункта 2 Постановления Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения".

К производственным предприятиям следует относить лишь те хозяйствующие субъекты (юридические лица), основными видами деятельности которых не являются страховая, банковская, лизинговая, торговая, торговозакупочная, посредническая, информационная, маркетинговая, консультационная, туристическая и иные непроизводственные виды деятельности, в том числе и виды деятельности, облагаемые налогом на доход.

Основные виды деятельности — это виды деятельности, реализация

результатов которых составила большую часть общего объема реализации продукции юридического лица.

К негосударственным предприятиям относятся предприятия, в уставном фонде которых нет и не было доли, принадлежащей государству либо доли, представляющей собой реинвестицию государственной доли в уставном фонде другого юридического лица независимо от числа реинвестиций.

Объектом льготного налогообложения является прибыль, полученная негосударственным производственным предприятием только от реализации продукции собственного производства.

К продукции собственного производства относятся продукция, изготовленная работниками, находящимися в штате предприятия, из сырья, материалов, полуфабрикатов, комплектующих изделий с использованием имущества, находящегося в его собственности (в аренде), если в результате выполненных работ изменилась позиция готового изделия, описанного в товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД), по одному из первых четырех знаков девятизначного кода.

Принадлежность к продукции собственного производства удостоверяется в сертификате, выдаваемом Торгово-промышленной палатой.

В том случае, когда для производства продукции привлекаются кроме штатных работников работники по договорам подряда и трудовым соглашениям, льгота может быть предоставлена на прибыль, полученную от использования собственного труда, а не привлеченного. В данном случае льготированная прибыль может быть рассчитана пропорционально выплаченной (начисленной) заработной плате штатных работников. При этом удельный вес заработной платы, выплаченной по договорам подряда, не должен превышать 50 процентов заработной платы по предприятию в целом.

Пунктом 1 части "Б" вышеуказанного закона на 1995 год также предусмотрено, что:

Производственным предприятиям, создающим дополнительные рабочие места, налог на прибыль уменьшается на процент прироста количества рабочих мест в сравнении с предыдущим периодом.

Отнесение предприятий к производственным предприятиям осуществляется в соответствии с Постановлением Верховного Совета Республики Беларусь от 29 июня 1993 года "О порядке применения пункта 2 Постановления Верховного Совета Республики Беларусь "О порядке введения в действие Закона Республики Беларусь "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения" (Ведомости Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 26, ст.334).

**ПРИМЕР**

Балансовая прибыль 1000,0 тыс.рублей  
Налогооблагаемая прибыль 1000,0 тыс.рублей  
Налог на прибыль по ставке 30% 300,0 тыс.рублей  
Прирост количества рабочих мест в сравнении с предыдущим периодом 1,5%

Сумма уменьшения налога на прибыль составит 4,5 тыс.рублей.  
(300 тыс.рублей \* 1,5/100)

Сумма налога, причитающаяся к уплате, — 295,5 тыс.рублей.

(300 тыс.рублей - 4,5 тыс.рублей)

Методика определения процента прироста количества рабочих мест в сравнении с предыдущим периодом будет сообщена дополнительно.

Вышеуказанные изменения и дополнения распространяются только на прибыль, полученную в 1995 году.

Заместитель председателя  
И.С. ПУНЬКО

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР

**ОПАСЕРВИС**

тел: (0172) 253-222, 303-971.

**ПРЕДСТАВЛЯЕТ**

СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗАЦИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

"БЭМБИ" бух. учет МП.

"БЭСТ" профессиональная бух. система



INSTITUTE FOR PRIVATIZATION  
AND MANAGEMENTИНСТИТУТ ПРИВАТИЗАЦИИ  
И МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В СЕМИНАРАХ:

**“КАК НЕ ПОТЕРЯТЬ ДЕНЬГИ И ЗАСТАВИТЬ ИХ РАБОТАТЬ НА ВАС”**

- 20 - 24 ФЕВРАЛЯ 1995 г.

**“КАК ОРГАНИЗОВАТЬ РАБОТУ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ АО”**

- 14 - 16 ФЕВРАЛЯ 1995 г.

**“ПРИВАТИЗАЦИЯ В БЕЛАРУСИ: КУРСЫ ДЛЯ ДИРЕКТОРАТА”**

- 13 - 17 ФЕВРАЛЯ 1995 г.

**“ОТ ФИЛОСОФИИ К ПРАКТИКЕ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ”**

- 21 - 23 ФЕВРАЛЯ 1995 г.

**“ОЦЕНКА СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА”**

- 21 - 24 ФЕВРАЛЯ 1995 г.

☎ 35 82 71, 36 43 95

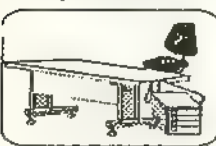
✉ Г. МИНСК, УЛ. ЗАХАРОВА, 76

**ПКФ “ВОГАРТ”**официальный дилер завода  
м/а “РАФ” (Латвия) в РБ,  
постоянно со склада в Минске  
реализует

- ☛ микроавтобусы РАФ — всех модификаций;
- ☛ кузова м/а РАФ — разной комплектации;
- ☛ холодильники МЗХ-130-3М по заводской цене.

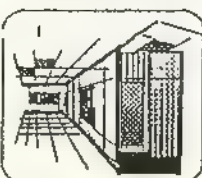
Выдается сервисная книжка,  
обеспечивается гарантийное обслуживание.  
Тел./факс (0172) 70-33-92.

ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА



belacolorb

ПРЕДЛАГАЕТ

разработку, изготовление  
мебели и оборудования для банков,  
офисов, магазинов, ресторанов...  
и оформление интерьера.тел. (0172) 691727  
факс 691692**Траст-Комплексбанк**  
приглашает на работу**главного  
бухгалтера  
бухгалтеров  
юристов**  
(с опытом работы  
в банковской сфере)

Новый банк — новые возможности!

т. 328 138,  
390 250,  
320 018**фирма «БЕЛИНТЕРПАЙП»**реализует со складов  
в МОГИЛЕВЕ и областиТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ  
(ГОСТ 3262-75)

Ду 20х2,8 Ду 25х3,2 Ду 32х3,2

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ  
ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)

Ф 152х4,5

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕКАТАНЫЕ  
(ГОСТ 8732-78)

Ф 57х4

Ф 76х4

Ф 89х4-7

Ф 102х4

Ф 159х6-7

Ф 168х8

ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ СВАРНЫЕ, ПРЯМОШОВНЫЕ  
ДЛЯ МАГИСТРАЛЬНЫХ ГАЗО-НЕФТЕПРОВОДОВ  
(ГОСТ 20295-85)

Ф 273х6-7

Ф 325х9

Ф 630х10

ВСЕ ТРУБЫ С СЕРТИФИКАТАМИ КАЧЕСТВА  
ВЕДУЩИХ ЗАВОДОВ  
РОССИИ, УКРАИНЫ, БЕЛАРУСИТел. в Могилеве: (0222) 23-73-95, 23-72-64  
Факс (0222) 23-65-14**ФГП**РОССИЯ  
УКРАИНА  
МОЛДОВА  
КАЗАХСТАН  
УЗБЕКИСТАН  
БЕЛАРУСЬ  
БАЛТИЯсрочные платежи  
(до 1 дня)  
предоставление  
счетов в СНГ  
покупки и продажи  
б/н валют  
конвертация СКВМинск  
0172/ 358612 ф,  
0172/ 35 8332  
0172/ 35 8801 ф,  
0172/ 35 8623Гомель  
0232/ 55 8618  
0232/ 53 1485  
0232/ 53 1168  
0232/ 53 2156**АО «ХК «ТИВАЛИ»**

ПРЕДЛАГАЕТ

**• ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ**КХ-Т 123210 ..... 1950\$  
КХ-Т 61610 ..... 880\$  
КХ-Т 30810 ..... 530\$**• ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ NEC**От 128 до 18000 номеров  
(Сертификат Минсвязи РФ № ОС/1-У-36)**• ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ**DBS 96 (24 внешн. тел. лин -74 внутр.)  
DBS 72 (24 внешн. тел. лин -48 внутр.)**• ТЕЛЕФАКСЫ**КХ-Т 500 ..... 420\$  
РХ-5 ..... 555\$  
РХ-360 ..... 1155\$

ГАРАНТИЯ — 12 МЕСЯЦЕВ

ТЕЛЕФОН (0172) 27-00-11

Вилейский завод “ЗЕНИТ” освоил  
серийное производство:

- 1) карбюраторов однокамерных мембранного типа,  
предназначенных для работы с однократным  
регулятором оборотов;
- 2) магнето бесконтактное для работы в качестве  
прибора зажигания одноцилиндровых пусковых  
двигателей типа ПД-104, П-104Д, ПД-15, П-350, П-350-1,  
П-350-2.

За справками обращаться: 222410, Вилейка,  
ул. Чапаева, 26, завод “Зенит”.  
Тел.: 5-77-79, 5-88-72,  
факс: 5-31-89, 5-88-63**ДЕНЬГИ**ПРОДАЕМ И ПОКУПАЕМ  
РОССИЙСКИЕ БЕЗНАЛИЧНЫЕ РУБЛИ.  
ОПЛАЧИВАЕМ ВАЛЮТНЫЕ КОНТРАКТЫ.  
КОНВЕРТИРУЕМ.**БЕЛРЕСУРСИНВЕСТ**

Тел.: (0172) 961218, 961279, факс: 687445.

**Уважаемые господа!**

Внимание! А-76, ДТ, А-92, А-95

Если вы

— Занимаетесь  
перегоном— Владелец крупного  
автопарка— Имеете престижную  
иномарку

— Крупный потребитель

— Владелец небольшого  
автокрана

— Все виды топлива. Круглосуточно.

Без выходных.

Цены всегда ниже государственных.

— Выбор вида, количества и места —

за вами. Доставка и сервис — за нами.

— А-95 за наличный и безналичный расчет.

— Цистернами в любую точку Беларуси.

— Цены за оплаченный объем постоянны.

Работая с нами, вы сэкономите время и деньги

Тел. 98-25-80, тел./факс 98-34-22

**ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ НАЛОГОВ И УСПЕХ!****Безналоговая фирма, фонд или банк**

- \* Открытие банковских счетов (возможность получения Виза-карты)
- \* Учреждаем фирмы во всех странах мира
- \* SECOND TRAVEL DOCUMENTS (натурализация и иммиграция)

**Мы гарантируем вам полную  
конфиденциальность**

Представительства SFI:

Минск, тел.: (0172) 23-70-19, 20-33-65

Таллинн, тел.: (0142) 55-51-22, факс 55-79-78

Рига, тел.: (0132) 62-40-79, 23-21-74

Вильнюс, тел./факс (0122) 62-91-73, тел. 75-17-22

**Молодечненский завод легких  
металлоконструкций**

предлагает:

- универсальные здания из ЛМК многоцелевого назначения  
одно- и многопролетные, крановые и бескрановые с шириной  
пролета 12, 18, 24, 30 м. Комплектация, изменение размеров  
здания и фасадов — по желанию заказчика;
- профили стальные гнутосварные замкнутые квадратного  
и прямоугольного сечения с минимальным размером 50 мм,  
максимальным — 200 мм, которые предназначены  
для изготовления строительных конструкций  
и других видов продукции;
- профили стальные листовые гнутые с трапециевидными  
гофрами из оцинкованной стали с высотой гофра 35, 50, 57, 75,  
114 мм (профнастил) для покрытия кровли и обшивки стен;
- универсальные утепленные блок-контейнеры, используемые  
как павильоны для бытовых нужд, торговые точки и т.д. размером  
2,3 x 6,0 м, 2,7 x 6,0 м;
- изящные утепленные киоски размером 1,9 x 2,5 м;
- гаражные ворота с калиткой.

**Высокое качество нашей продукции известно  
во всем СНГ и за его пределами. Металлоконструкции  
аттестованы международным знаком качества фирмы  
“Ллойд Регистр”.****Изготовление и поставка в кратчайшие сроки.****В нашей продукции нуждаются****все предприятия и предприниматели.**Наш адрес: 222310, Минская обл., г. Молодечно,  
Великий Гостинец, 31а.

Тел.: (01773) 5-45-01, 5-27-56, 5-35-68,

телетайп: 301761 “Булат”, факс 5-24-01

Приглашаем  
к сотрудничеству  
**аудиторов,  
главных  
бухгалтеров.**

Тел. 39-75-94

Турбюро  
“Достоинство”  
предлагает  
шоп-туры, отдых:

- Италия, Индия;
- Таиланд, Германия  
(визы);
- РП;
- ж/д грузоперевозки  
по СНГ.

Тел. (0172) 36-91-94

Фирма “Аврора”  
предлагает со склада в Молодечно**НИТКИ**для швейной, обувной,  
кожгалантерейной, меховой  
промышленности, машинной  
вышивки, изготовления мягкой  
мебели  
Предусмотрены оптовые скидки.  
тел. (8-01773) 6-16-65КАЛЬКУЛЯТОРЫ, ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ  
**CITIZEN** 80 видов.  
8 - 16 разрядные с печатью и без**КАССОВЫЕ АППАРАТЫ  
CASIO, ROYAL, OKA**  
соответствующие требованиям  
налоговой инспекции РБ.  
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, СЕРВИС, ГАРАНТИЯ.ПЕЧАТНЫЕ МАШИНЫ, ДИКТОФОНЫ, ПЛЕЙЕРЫ,  
ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕВОДЧИКИ, СЧЕТЧИКИ БАНКОТ**CASIO**

220050, Минск, Колосовская, 15

Тел. в Минске: 768199, 768219, 768263

**TIKO**Могилев 222120  
Гродно 233489  
Лиды 26842  
Борисов 24420Гомель 674948  
Барановичи 58589  
Брест 24139  
Пинск 21612  
Жэст 44513  
Витебск 24150



# РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗРАБОТКЕ И ОЦЕНКЕ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОСНОВАННИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Утверждены Министерством экономики 14 декабря 1994г.

## КОММЕНТАРИЙ

Настоящие рекомендации разработаны в соответствии с решением Совета Контрольной палаты Республики Беларусь от 15 июня 1994 года N С-46/1 и во исполнение поручения Совета Министров Республики Беларусь от 29 июня 1994 года N 02/441-31.

Рекомендации подготовлены на основе общепринятых международных стандартов. В мировой практике наибольшее распространение получила методология по технико-экономическим исследованиям и обоснованию инвестиционных проектов, разработанная специалистами Организации Объединенных Наций по промышленному развитию ("COMFAR" UNIDO), широко применяется также программный продукт Project Expert и другие.

Методология базируется на принципе расчета движения денежной наличности. Она принципиально отличается от отечественных и имеет ряд преимуществ. Во-первых, использование динамического метода расчета инвестиций или метода дисконтирования денежных потоков позволяет одновременно затраты приводить к единому моменту времени и оценивать проект в динамике в течение всего периода его существования. Во-вторых, использование программного продукта COMFAR, разработанного на этой методологии, дает возможность быстро проводить многовариантные расчеты и выбирать наиболее эффективный. Кроме того, уже при реализации проекта в случае отклонения реальных данных от заложенных в проекте или изменения условий можно быстро уточнить расчеты, ввести новую информацию. В-третьих, расчеты можно производить на достаточно длительный период — до восьми лет на строительство и до 15 лет — производства.

Отделы бюджетно-налоговой политики, инвестиций  
прогнозирования и регулирования промышленности

Тел. 29-69-00

### I. Общие положения

Настоящие рекомендации являются важным элементом общей системы разработки, согласования, оценки и реализации инвестиционных проектов, которая позволит осуществлять их отбор и обеспечивать государственную поддержку наиболее эффективных.

Рекомендации обязательны в следующих случаях:

если для реализации проекта требуется участие государственных структур (финансирование, льготы, гарантии и другие);

если реализация проекта может оказать заметное влияние на социально-экономическую среду, а именно: экологию, социальную обстановку, а также рынки (финансовый, материальных продуктов, услуг, труда) в масштабе города, региона, отрасли или республики.

Выбор обоснованных инвестиционных проектов должен быть таким, чтобы они обеспечивали оптимальное использование производственных, материальных, научно-технических, трудовых ресурсов и средств для достижения социальных целей и экономического роста.

Предлагаемые рекомендации позволяют разработчикам и экспертам подготовить обоснованные с технической, финансовой и экономической позиций инвестиционные проек-

ты, а также осуществлять стандартизацию промышленных технико-экономических исследований.

Источником средств для финансирования разработки ТЭО инвестиционных проектов, а также проведения их независимой экспертизы могут быть:

собственные средства предприятий, организаций и учреждений;

внебюджетные фонды министерств;

средства потенциальных инвесторов.

### II. Методические рекомендации по проведению прединвестиционных и технико-экономических исследований

Рекомендации состоят из двух разделов:

1. Аспекты и категории прединвестиционных исследований, в котором рассматриваются различные их типы и которые могут проводиться в промышленности, сельском хозяйстве, торговле и других отраслях народного хозяйства, приводятся сведения, необходимые на различных стадиях принятия решений при выборе проектов.

2. Техничко-экономические исследования — основной раздел рекомендаций, в главах которых сходные проблемы сгруппированы таким образом, что их выводы можно исполь-

зовать в последующих главах. В трех главах речь идет об основе проекта: его истории и общих экономических условиях его функционирования; оценке рынков; условиях поставок и получасмой продукции, а также программе снабжения. В заключительных главах рассматриваются вопросы ритмичности осуществления проекта, финансового анализа и проблем экономической оценки. Каждая глава второго раздела рекомендаций состоит из трех параграфов: кратких вступительных замечаний, данных и информации, подробных пояснительных замечаний (кроме глав 1 и 2).

### Глава 1. АСПЕКТЫ И КАТЕГОРИИ ПРЕДИНВЕСТИЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Цикл осуществления проекта включает: прединвестиционную, инвестиционную и операционную фазы. Каждая из этих трех фаз подразделяется на стадии, некоторые из которых являются важными промышленными мероприятиями.

В рамках прединвестиционной фазы промышленных проектов проводится несколько параллельных мероприятий, которые завершаются уже в следующей, инвестиционной фазе. После того как на первых стадиях прединвестиционных исследований определены достаточно надежные показатели рентабельности проекта, начинается проведение мероприятий по содействию инвестициям и планированию его осуществления, однако при этом основной объем работы приходится на стадию окончательной оценки и инвестиционную фазу.

1. ПРЕДИНВЕСТИЦИОННАЯ ФАЗА охватывает несколько стадий: выявление инвестиционных возможностей (исследование возможностей); предварительный выбор проекта и определение (предварительные технико-экономические исследования); формулирование проекта (технико-экономические исследования); окончательная оценка и решение об инвестировании. Частью стадии "предварительное технико-экономическое исследование" являются вспомогательные или функциональные исследования.

1.1. Исследование возможностей. На этой стадии должны быть выявлены возможности инвестирования или осуществлены наброски проекта, которые, как только будет доказана рентабельность данного предложения, подлежат дальнейшему тщательному исследованию посредством анализа:

а) природных ресурсов, потенциально пригодных для обработки и производства;

б) существующей структуры сельского хозяйства, которая может служить основой для отраслей промышленности, базирующихся на нем;

в) спроса в будущем на некоторые потребительские товары, на которые он может возрасти в результате повышения покупательной способности или в результате увеличения населения, или на новые товары;

г) импортных товаров для выявления категорий с целью импортозамещения;

д) секторов обрабатывающей промышленности, успешно функционирующих в других странах и имеющих сходные показатели в уровне развития, капитале, рабочей силе, природных ресурсах и общей экономической ситуации;

е) возможных связей с другими отраслями производства как республиканскими, так и межреспубликанскими и международными;

ж) возможного расширения существующих цепочек производства на основе восходящей или нисходящей интеграции;

з) возможностей диверсификации;

и) возможного расширения существующих производственных мощностей в целях достижения выгод от оптимального объема производства;

л) общего инвестиционного климата;

м) промышленной политики;

н) стоимости и наличия производственных факторов;

о) экспортных возможностей.

Исследование возможностей имеет довольно общий характер и основывается главным образом на обобщенных оценках, а не на подробном анализе. В зависимости от характера изучаемых условий следует проводить исследование либо общих возможностей, либо возможностей для конкретного проекта, либо и то, и другое вместе.

Исследование общих возможностей проводится в целях выявления конкретных предложений об инвестициях. Существуют три типа таких исследований:

исследования районов, предназначенные для выявления возможностей в конкретном районе (административном, отставных, районах, тяготеющих к порту, крупному железнодорожному узлу);

исследования отраслей (подотраслей) предназначены для выявления возможностей в указанной отрасли (подотрасли);

исследования в области ресурсов предназначены для выявления возможностей, основывающихся на использовании природной, сельскохозяйственной или промышленной продукции.

Исследования возможностей конкретных проектов проводятся в соответствии с первоначальным выявлением общих возможностей инвестирования в виде продукции, потенциально пригодной для производства внутри республики. Исследования возможностей конкретных проектов применяется гораздо шире, чем исследование общих возможностей, может быть определено как трансформация первоначальных замыслов о проекте в широкое предложение об инвестировании.

Информация, содержащаяся в исследовании возможностей какого-либо проекта, не требует сколько-нибудь значительных затрат на ее подготовку, так как она предназначена главным образом для выявления основных инвестиционных аспектов возможного предложения по промышленному объекту. Цель такого исследования заключается в быстром и недорогом определении характерных моментов возможности инвестирования.

1.2. Предварительные технико-экономические исследования. Формулирование исследования технико-экономических возможностей, позволяющего принять определенное решение по проекту, является дорогостоящим и длительным процессом. Поэтому перед выделением средств на такое исследование следует сделать предварительную оценку замысла проекта в предварительном технико-экономическом исследовании. Главная цель такого исследования заключается в определении того, что:

а) возможность инвестирования является настолько перспективной, что решение об инвестировании может быть принято на основе информации, полученной на стадии предварительного технико-экономического обоснования;

б) концепция проекта оправдывает детальный анализ, проводимый в технико-экономическом исследовании;

в) все аспекты проекта имеют важное значение с точки зрения его выполнения и определяют необходимость тщательного изучения путем проведения функциональных или вспомогательных исследований;

г) данной информации достаточно для определения того, что проект является либо нежизнеспособным, либо достаточно привлекательным для инвестора.

Предварительное технико-экономическое исследование — это промежуточная стадия между исследованием возможностей проекта и подробным технико-экономическим исследованием, причем различные заключается главным образом в степени подробности полученной информации. Соответственно даже на стадии предварительного технико-экономического исследования необходимо всесторонне изучить экономические альтернативы:

а) рынка и мощности предприятия — провести исследования спроса и рынка, продаж и маркетинга, производственной программы и мощности предприятия;

б) материальных затрат;

в) места размещения предприятия и площадки под проект;

г) технических аспектов проекта — технологии и оборудования, объектов гражданского строительства;

д) накладных расходов — общезаводских, административных, коммерческих;

е) кадров — рабочих, инженерно-технических работников и служащих;

ж) осуществления проекта;

з) финансового анализа — инвестиционных затрат, финансирования проекта, издержек производства и коммерческой прибыльности.

Предварительное технико-экономическое исследование должно иметь ту же структуру, что и подробное технико-экономическое исследование.

В случаях проведения исследования возможностей проекта с точки зрения выявления инвестиционных возможностей стадия предварительного технико-экономического исследования проекта чаще всего необходима. Эта стадия также иногда опускается, если исследование возможностей отрасли или ресурсов содержит данные о проекте, достаточные либо для проведения технико-экономического исследования, либо для решения об отказе от его проведения. В тех же случаях, когда экономическая сторона проекта представляется неясной, то проводится предварительное технико-экономическое исследование проекта.

1.3. Техничко-экономическое исследование должно быть основой (технической, экономической и коммерческой) для принятия решения об инвестировании какого-либо промышленного проекта. Оно должно определить и проанализировать важные элементы, влияющие на производство данного продукта, одновременно с альтернативными вариантами такого производства; способствовать разработке проекта определенной производственной мощности в каком-либо конкретном районе с использованием конкретного вида или видов технологии в зависимости от наличия материалов и затрат при установленных размерах инвестиций, издержек производства и доходах от продаж, способных принести доход (прибыль) установленного размера на вложенный капитал.

Для этого необходимо наладить многократный процесс с обратными перекрестными связями, охватывающий возможные альтернативные решения производственных программ, выбора места размещения производственных площадок, технологий, проблем общезаводского, технического, электротехнического и гражданского строительства и организационных мероприятий, которые необходимо увязать в целях снижения объема инвестиций и издержек производства. Если полученные данные свидетельствуют о нежизнеспособности проекта, то следует провести корректировку некоторых его параметров и производственной программы, материальных факторов производства или видов используемой технологии с тем, чтобы доработать этот проект и сделать его рентабельным. Техничко-экономическое исследование предназначено для разработки процесса такой оптимизации, обоснования рабочих гипотез и выбранных решений, а также для определения масштабов проекта путем частичного обобщения некоторых альтернативных вариантов.

Проведение технико-экономического исследования является лишь средством принятия решения об инвестировании, которое может и не совпадать с выводами исследования. Решения об инвестировании должны приниматься на различных прединвестиционных стадиях, а последствия какого-либо конкретного инвестирования должны тщательно анализироваться еще до его принятия.

## минская городская дирекция

предлагает

### вексель "Белбизнесбанка" —

эффективное средство платежа и

высокодоходную ценную бумагу

Векселя  
срочные

Векселя  
по предъявлению

Срок размещения	Годовые процентные ставки			
	2-10 млн.	10.1-30 млн.	30.1-50 млн.	св. 50 млн.
3 банк. дня	275	285	305	320
12 к. дн.	320	330	340	355
20 к. дн.	360	370	380	390
30 к. дн.	380	385	390	400
45 к. дн.	385	390	400	405
60 к. дн.	390	395	405	410
90 к. дн.	400	405	410	415
120 к. дн.	405	410	415	420
150 к. дн.	410	415	420	425
180 к. дн.	415	420	425	430
210 к. дн.	420	425	430	435
360 к. дн.	425	430	435	440

Срок размещения	Годовые процентные ставки			
	2-10 млн.	10.1-30 млн.	30.1-50 млн.	св. 50 млн.
до 5 б. дн.	255	270	275	280
6-12 к. дн.	280	285	290	295
13-20 к. дн.	320	325	330	335
21-28 к. дн.	340	345	350	355
29-45 к. дн.	360	365	370	375
46-60 к. дн.	370	375	380	385
61-90 к. дн.	380	385	390	395

Приезжайте:

г. Минск,

ул. Ленина, 16

Звоните:

(0172) 27-15-15

НАДЕЖНОСТЬ — НАША ПОЛИТИКА



Вследствие чрезвычайно большого разнообразия промышленной деятельности не представляется возможным принять единообразный подход или модель для всех видов промышленных проектов, так как они могут иметь различные категории и масштабы, а также по-разному поставленные акценты на компоненты проекта. Однако для большинства промышленных проектов можно рекомендовать общий подход, которого следует придерживаться при подготовке технико-экономического исследования:

## СТРУКТУРНЫЙ ПЛАН

### I. ОБЩИЕ ИСХОДНЫЕ ДАННЫЕ И УСЛОВИЯ

### II. РЫНОК И МОЩНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Исследование рынка и спроса  
Продажа и маркетинг  
Производственная программа  
Мощность предприятия

### III. МЕСТО РАЗМЕЩЕНИЯ И ПРОМЫШЛЕННАЯ ПЛОЩАДКА

Размещение  
Промышленная площадка и местные условия

### IV. ПРОЕКТНО-КОНСТРУКТОРСКАЯ РАЗРАБОТКА

Разбивка и физическая компоновка проекта  
Технология и оборудование

### V. МАТЕРИАЛЫ И ИНЫЕ ЗАТРАТЫ

Материалы и другие материальные затраты  
Программа поставок

### VI. ОРГАНИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И НАКЛАДНЫЕ РАСХОДЫ

Организация предприятия  
Накладные расходы

### VII. КАДРЫ

Рабочие  
ИТР и служащие

### VIII. ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРОЕКТА

Общая инвестиционная разбивка  
Финансирование проекта  
Производственные издержки  
Коммерческая прибыльность

### IX. ФИНАНСОВАЯ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА

Общая инвестиционная разбивка  
Финансирование проекта  
Производственные издержки  
Коммерческая прибыльность  
Национальная экономическая оценка

### X. ПРИЛОЖЕНИЯ

1.4. Рамки проекта должны быть абсолютно четкими с тем, чтобы можно было точно предвидеть размеры инвестиций и издержки производства. В связи с тем, что деятельность промышленных проектов довольно часто не ограничивается производственной площадкой, необходим более широкий учет такой "нерегламентированной" деятельности путем включения в проект инвестиций и издержек производства, относящихся к поставкам требуемых материалов, доставке произведенной продукции и дополнительных инвестиций. Поэтому под термином "рамки проекта" следует понимать все виды деятельности, которые намечаются проводить на площадке предприятия; дополнительные операции, относящиеся к производству, экстракции, внешней транспортировке и складированию материалов и произведенной продукции (то есть конечной и промежуточной продукции, отходов и сбросов); внешние вспомогательные мероприятия: жилищное строительство, создание объектов социально-культурного и бытового назначения, просвещения, подготовки кадров.

1.5. Изучение альтернатив и предположений. Подготовка технико-экономического исследования часто связана с наличием нескольких альтернатив (относящихся к выбору технологии, оборудования, производственной мощности, места размещения, финансирования и т.д.) и предположений, которые необходимо учитывать при принятии решения. В тех случаях, когда есть альтернативы для решения конкретной проблемы, следует дать их краткое описание, из их числа выбрать один вариант и сопроводить его методикой и формулами, использованными при его отборе. Предположения также должны быть обоснованы путем их перечисления и указания причин их использования.

1.7. Предлагаемая структура расходов

При анализе расходов следует проводить различие между расходами на инвестирование и производство, а при подсчете общих инвестиционных

издержек и общих издержек на производство определенного количества продукции следует различать инвестиционные и производственные издержки.

1.7.1. Общие инвестиционные издержки. Инвестиционные издержки на земельный участок и на подготовку строительной площадки, капитальные затраты на подготовку производства и оборотный капитал относятся ко всему проекту в целом, и их не следует подсчитывать отдельно по компонентам проекта, как указывалось ранее, в "Рамках проекта". Лишь инвестиционные затраты на приобретение технологии, оборудования и строительство зданий и сооружений должны подсчитываться по компонентам проекта и его элементам или группам (категориям издержек).

1.7.2. Общие издержки на производство и изготовление. Оценка производственных издержек должна определяться с учетом реальной нормальной мощности, на которую можно выйти в нормальных рабочих условиях, с учетом мощности установленного оборудования и технического состояния производства. Под реальной нормальной мощностью понимается совокупность единиц, произведенных за один год при указанных выше условиях и готовых для продаж. Эти цифры должны соответствовать цифрам, полученным при исследовании рынка. И наоборот, под номинальной максимальной мощностью понимается технически реальная мощность, и она часто соответствует проектной мощности, гарантируемой поставщиком предприятия.

1.7.3. Схемы. Каждая глава должна содержать несколько схем для подсчета инвестиционных и производственных издержек. В большинстве случаев для определения инвестиционных и производственных издержек проект необходимо расчленить на его компоненты (например, по категориям расходов или доходов).

1.7.4. Непредвиденные расходы и инфляция. При планировании инвестиционного проекта встречаются два типа непредвиденных расходов: материальные и финансовые.

Непредвиденные расходы физического характера зависят от точности прогнозирования события, инженерных потребностей, материальных и иных затрат. Поскольку не всегда представляется возможным точно определить требуемые размеры факторов производства — вспомогательных средств, в частности, потребностей в энергии, рабочей силе и т.п. — то этот недостаток компенсируется путем завышения физических объемов на несколько процентов (например, на 5—10%). Хотя ошибки по разным статьям при этом весьма различны, общая практика заключается в применении стандартной для всех случаев величины.

Непредвиденные расходы финансового характера (инфляция), возникающие в процессе осуществления проекта, оказывают значительно большее влияние на финансовую рентабельность проекта, чем непредвиденные расходы физического характера, так как они влияют на сумму установленных инвестиций, оборотный капитал, производственные издержки и объем продаж. Представляется очень трудным определить воздействие инфляции на эти четыре статьи, так как обычно объем продаж, уровень заработной платы и окладов, цена на оборудование, услуги и т.п. будет возрастать различными темпами.

Воздействие инфляции на инвестиционные издержки особенно сильно проявляется в тех случаях, когда проект осуществляется несколько лет. В целях корректировки плана финансирования для учета предполагаемой инфляции сметные годовые или полугодичные платежи по общим инвестиционным издержкам (включая непредвиденные расходы физического характера в тех случаях, когда это необходимо) следует по совокупности факторов увеличить на установленный фактор инфляции. Этот прием применяется и для корректировки производственных издержек.

Потребности в оборотном капитале следует оценивать не только с точки зрения постепенного выхода на полную мощность, но также и усиления воздействия инфляции на статьи издержек, финансируемых за счет оборотного капитала. Следовательно, при планировании оборотного капитала следует применять различные коэффициенты инфляции в отношении местных и импортируемых материалов, вспомогательных средств, трудовых ресурсов и т.п.

Что касается прогнозов объема

продаж, то недостаточно проектировать только объем продаж, необходимо также предусматривать и изменение цен

1.8. Группа специалистов по проектированию предприятия, разработке инвестиционных проектов и программ. Проведение технико-экономического исследования целесообразно поручить группе экспертов, в состав которой должны входить специалисты по основным аспектам проблем, затрагиваемым в проекте.

1.9. Проекты расширения производства. Данная методика применяется как для создания новых проектов, так и для расширения существующих производственных предприятий путем:

увеличения количества выпускаемой продукции и побочной продукции без изменения производственной программы за счет перехода на сменную работу, расширения мощности самых слабых звеньев производственной цепи в целях увеличения общей мощности, модернизации технологии и повышения мощности всего производства;

изменения производственной программы на основе освоения новой однотипной продукции за счет создания новых производственных линий на существующем предприятии или в зависимости от масштабов производства новых видов продукции, создания новых производственных предприятий, однако такое расширение следует считать новым проектом;

сочетания двух вышеприведенных методов.

Для составления комплексного предложения о проекте необходимо объединить данные о проекте расширения производства с данными об уже существующем предприятии. В зависимости от масштабов проекта по расширению производства в новом предложении должны содержаться четкие ответы на следующие вопросы: удовлетворяет ли существующая внутренняя организационная структура и вспомогательные сооружения (например, вспомогательные службы, администрация, коммерческий отдел) новым требованиям или необходима их перестройка, или же предположение о расширении требует создания новой структуры, в которую войдут уже существующие подразделения. В крайнем случае размещение нового производства может предусматриваться на новом месте.

Для финансовой оценки проекта расширения производства следует:

а) расширить таблицу потока наличности в соответствии с притоком дополнительных наличных средств (например, расширение в необходимых случаях объема продаж и финансовых ресурсов) и оттоков наличности (например, основного капитала, оборотного капитала, производственных издержек). При выполнении этого требования станет ясно, превалирует ли проект расширения над существующим производством или нет;

б) провести анализы рентабельности и динамики производства.

1.10. Стоимость исследования. Общепринятых норм, устанавливающих стоимость предпроектных исследований, не существует. Стоимость проектов и исследований весьма различна и зависит от таких факторов, как масштабы и характер проекта, тип, тематика и тщательность предпроектного исследования, организаций-заказчиков и подрядчиков, а также затрат времени и усилий, необходимых для сбора и оценки необходимых материалов.

Инвестиционные издержки предпроектных исследований примерно составляют: исследование возможностей — 0,2-1,0%; предварительное технико-экономическое исследование — 0,25-1,5%; технико-экономическое исследование — от 1,0 до 3,0% для мелких предприятий и до 0,2-1,0% для крупных предприятий, использующих сложную технологию.

1.11. Учреждения-заказчики и разработчики (исполнители)

В качестве заказчиков предпроектных исследований могут выступать различные учреждения. Чаще всего заказчиками исследований возможностей проектов выступают правительственные ведомство и институты, цель которых заключается в привлечении инвестиций и создании отечественных, совместных (смешанных) или иностранных предприятий (производства). В некоторых случаях заказчиками предварительных технико-экономических исследований выступают общественные организации, а также банки.

В роли заказчика технико-экономических исследований обычно выступает предприятие (организация), отечественное или иностранное, которое прямо заинтересовано в данном инвестировании. Это может быть, например, государственное предприятие, стремящееся к расширению и диверсификации производства, или банк промышленного развития.

Предпроектные исследования проводятся различными организациями как государственными, так и негосударственными форм собственности (институты, консалтинговые фирмы и т.д.), а также генеральными подрядчиками и поставщиками оборудования.

## 2. ИНВЕСТИЦИОННАЯ ФАЗА (фаза осуществления) подразделяется на следующие большие стадии:

а) подготовка проектно-конструкторской документации предполагает разработку графика работ, выбор и уточнение места площадки, подготовку технической документации и проектирование завода, разработку подробного плана эксплуатации и монтажа оборудования и окончательный выбор технологии и оборудования;

б) на этапе проведения переговоров и заключения контрактов определяются правовые обязательства в области финансирования проекта, приобретения технологии, строительства зданий и служб, а также поставки станков и оборудования для эксплуатационной фазы. На этой стадии подписываются контракты между инвестором, с одной стороны, и финансовыми учреждениями, консультантами, архитекторами и подрядчиками, поставщиками оборудования, держателями патентов и лицензий, смежниками и поставщиками используемых материалов и вспомогательных средств, с другой стороны;

в) стадия строительства предполагает подготовку строительной площадки, строительство зданий и других гражданских объектов в сочетании с монтажом и установкой оборудования в соответствии с принятой программой и графиком работ;

г) от стадии подготовки кадров, которая совпадает со стадией строительства, часто зависит темпы роста производительности и эффективности производства;

д) сдача предприятия в эксплуатацию или пуск (стадия передачи), как правило, непродолжительный, но технически важный момент осуществления проекта, так как он связывает предшествующую и последующую, то есть эксплуатационную, фазы.

3. ЭКСПЛУАТАЦИОННАЯ ФАЗА. Проблемы, возникающие на этой фазе, необходимо рассматривать как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе. Под краткосрочной перспективой понимается начальный период производства, при котором могут возникнуть многочисленные проблемы по таким вопросам, как применение технологических методов, использование оборудования или недостаточная производительность труда, а также нехватка квалифицированного управленческого персонала и рабочей силы. Однако большую часть этих проблем следует рас-

сматривать и вносить соответствующие коррективы в фазе осуществления проекта. "Долгосрочный" подход учитывает издержки производства, с одной стороны, и поступления от продаж, с другой стороны, то есть факторы, прямым образом связанные с оценками, сделанными в предпроектной фазе. Если такие оценки окажутся ошибочными, то технико-экономическая обоснованность какой-либо производственной деятельности будет неизбежно поставлена под угрозу, а если такие недостатки выявятся в эксплуатационной фазе, то исправить их будет не только трудно, но и исключительно дорого.

4. МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОДЕЙСТВИЮ ИНВЕСТИЦИЯМ (ПРОЕКТАМ) начинаются с принятия решения, определяющего потенциальные источники финансирования, маркетинг и другие затраты, необходимые для успешного осуществления проекта. Они могут охватывать поиск частных, государственных и иностранных партнеров, местных заказчиков, различных источников финансирования и т.д. Мероприятия по содействию осуществлению проекта следует начинать сразу после того, как исследование возможностей (или, что еще лучше, предварительное технико-экономическое исследование) предварительного показало рентабельность проекта. Эта первоначальная оценка технических, финансовых и экономических аспектов проекта осуществляется в широких рамках, и от ее исхода зависит принятие решений о проведении мероприятий по содействию и полному технико-экономическому исследованию.

При финансировании промышленных объектов и осуществлении мероприятий по содействию инвестициям ощущается недостаточность увязки с другими столь же важными элементами проектного цикла, в частности, с выявлением проекта и стадий формулирования проекта. Это послужило причиной того, что многие проекты по технико-экономическим исследованиям, давшим положительные результаты, либо остались неосуществленными или, если и были осуществлены, оказались нерентабельными.

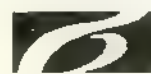
## III. Методические рекомендации по подготовке технико-экономического обоснования проекта

После проведения предпроектных и технико-экономических исследований, анализа различных альтернатив подготавливается технико-экономическое обоснование проекта, в котором должны содержаться окончательные заключения по всем основным его проблемам.

Технико-экономическое обоснование состоит из резюме исследования и 9 глав, посвященных следующим вопросам:

Резюме исследования  
Глава I. Предыстория и основная идея проекта  
Глава II. Анализ рынка и стратегия маркетинга

(Продолжение на 14 стр.)



БЕЛБИЗНЕСБАНК

**АКБ "Белбизнесбанк"**  
Расчетно-кассовый центр городской дирекции "Белбизнесбанка"

Приглашаем юридических лиц обратиться к услугам "Белбизнесбанка".  
Ждем вас с 8.30 до 15.00.

Приезжайте: г. Минск,  
пр. Ф. Скорины, 77  
(Белорусский Дом печати)  
Звоните: тел. 32-38-04,  
32-38-05, 32-21-16

**Надежность — наш принцип**



# РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗРАБОТКЕ И ОЦЕНКЕ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБОСНОВАНИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

(Продолжение. Начало на 12-13 стр.)

Глава III. Место осуществления, строительная площадка и экологическая оценка

Глава IV. Инженерное проектирование и технология

Глава V. Сырье и материалы

Глава VI. Организация производства и накладные расходы

Глава VII. Планирование и сметная стоимость работ по проекту

Глава VIII. Финансовая оценка

Глава IX. Экономический анализ издержек и прибыли

Резюме исследования и первые восемь глав должны содержать подробный анализ и информацию, как указано ниже. В девятой главе следует охарактеризовать вклад проекта в достижение национальных социально-экономических целей.

Резюме исследования

В резюме исследования необходимо кратко изложить выводы и рекомендации, касающиеся всех основных аспектов исследования, и его структура должна соответствовать структуре самого технико-экономического обоснования.

**Предыстория и основная идея проекта** (глава I). Следует представить информацию по следующим вопросам:

- предыстория проекта;
- наименование (наименования) и адрес (адреса) учредителя (учредителей) проекта;
- стратегия проекта;
- история проекта;
- меры экономической и промышленной политики, способствующие осуществлению проекта.

**Анализ рынка и стратегия маркетинга** (глава II). Необходимо обобщить результаты анализа рынка (спрос, прогнозируемый объем продаж, целевые рынки) и пояснить стратегию маркетинга.

**Место осуществления, строительная площадка и экологическая оценка** (глава III). Следует описать место осуществления проекта и строительную площадку, а также кратко охарактеризовать экологические последствия.

**Инженерное проектирование и технология** (глава IV). Необходимо изложить производственную программу и указать производственную мощность предприятия, описать выбранную технологию, кратко охарактеризовать основные виды производственных активов (оборудование и т.д.), их наличие и стоимость; описать схему расположения объектов и охват проекта, а также основные необходимые инженерные сооружения.

**Сырье и материалы** (глава V). Необходимо привести общие данные о сырье (необработанного и полуфабрикатов);

• обработанных промышленных материалов и комплектующих изделий;

• вспомогательных материалов; вспомогательных производственных ресурсов; запасных частей; коммунальных услуг

и указать годовые потребности в материальных ресурсах, а также сметные расходы.

**Организация производства и накладные расходы** (глава VI). Следует описать основные элементы организационной структуры и управления, а также указать необходимый состав и численность рабочей силы, инженерно-технического персонала и служащих. Следует также привести данные о стоимости и наличии этих ресурсов, потребностях в профессиональной подготовке и т.д.

**Планирование и сметная стоимость работ по проекту** (глава VII). Необходимо указать сроки строительства и монтажа оборудования, ввода в эксплуатацию и достижения проектной мощности, а также принципиально важные меры для своевременного осуществления проекта.

**Финансовая и экономическая оценка** (глава VIII)

**Общие инвестиционные затраты.** Следует привести основные показатели необходимых инвестиционных затрат в национальной и иностранной валюте по следующим статьям:

- земля и подготовка строительной площадки
- производственные объекты и инженерные сооружения
- производственные машины и оборудование
- вспомогательное и эксплуатационное оборудование
- фиксированные активы
- капитальные издержки подготовки производства
- потребности в чистом оборотном капитале
- общие инвестиционные затраты

**Финансирование проекта** (предполагаемое). Необходимо указать источники финансирования; воздействие расходов, связанных с финансированием и погашением задолженности, на проектное предложение; структурные финансовые коэффициенты.

**Полная себестоимость реализованной продукции.** Следует привести годовые показатели по следующим статьям:

- производственная себестоимость
- административные накладные расходы
- издержки производства
- расходы на маркетинг
- амортизационные отчисления
- затраты на финансирование
- полная себестоимость реализованной продукции.

**Финансовый анализ.** Следует привести выдержки из требуемых финансовых отчетов (таблицы движения наличности, отчеты о прибылях и убытках и общие балансы), а также представить следующие показатели:

- Чистая дисконтированная стоимость (ЧДС)
- Внутренняя ставка дохода (ВСД)
- Период окупаемости
- Простая ставка дохода
- Анализ безубыточности
- Анализ чувствительности конъюнктуры

**Экономический анализ издержек и прибыли** (глава IX). Необходимо изложить резюме выводов оценки проекта с точки зрения национальной экономики, а также наиболее важные доводы в пользу или против осуществления проекта, которые позволили бы убедить тех, кто будет принимать решения, в достоинствах или недостатках данного проекта.

**ВЫВОДЫ.** Необходимо показать основные преимущества и недостатки проекта, возможности его осуществления.

## Глава I. Предыстория и основная идея проекта

**1.1. Изложение идеи проекта.** Следует перечислить основные параметры проекта, которые были использованы в качестве руководящих принципов при проведении исследования: продукция и ассортимент продукции, производственная мощность и место расположения предприятия, рыночная или сырьевая ориентация проекта, график осуществления и прочие параметры, а также изложить цель и стратегию проекта, экономические, промышленные, финансовые, социальные и прочие меры государственной политики, имеющие отношение к проекту. Кроме того, необходимо охарактеризовать отраслевой или подотраслевой охват проекта.

**Учредитель или инициатор проекта.** Необходимо указать наименование и адреса. Охарактеризовать финансовые возможности. Сказать о роли в рамках проекта, области деятельности в прошлом и в настоящее время. Привести прочую соответствующую информацию.

**1.2. История проекта.** Описать историю разработки проекта (даты важных событий в истории разработки проекта). Охарактеризовать уже проведенные исследования и изыскания (название, автор, дата завершения, заказчик). Представить сделанные выводы и принятые решения на основе таких ранее проведенных исследований и изысканий для дальнейшего использования в рамках данного исследования. Пояснить, почему проект еще не был осуществлен.

## Глава II. Анализ рынка и стратегия маркетинга

**2.1. Анализ рынка** является ключевым мероприятием для определения масштабов инвестиционной и производственной программы, производственной мощности предприятия, требуемой технологии и часто также для выбора места осуществления проекта.

Первым шагом является подготовка подробной оценки фактического объема и потенциальных возможностей рынка, вторым — прогнозирование изменения объема рынка в будущем и определение возможной роли рынка для данного проекта. Эта целевая доля рынка служит основой для прогнозирования объема продаж и, следовательно, для определения производственной программы и производственной мощности предприятия и обусловленных этим потребностей в материалах, ресурсах, рабочей силе, инвестициях и т.д.

**2.1.1. Данные и альтернативные методы прогнозирования.** Следует перечислить и охарактеризовать данные, необходимые для проведения анализа рынка, возможные альтернативные методы оценки данных и определения текущего и будущего спроса, обосновать выбор метода оценки данных, подробно описать методы оценки данных и определения спроса, которые будут использоваться в отношении рассматриваемого проекта.

**2.1.2. Определение размеров рынка для продукции.** На основе оценки данных необходимо представить окончательные результаты по следующим вопросам:

- масштабы и структура фактического текущего спроса (совокупного и по отдельным сегментам);
- выявленные целевые рынки;
- характер и острота конкуренции, основные конкуренты, их доля рынка;
- особенности основных конкурентов, их стратегии маркетинга;

прогнозы в отношении проникновения продукции на рынок;

прогнозы в отношении динамики спроса на данном рынке (совокупного и по сегментам) на протяжении всего срока функционирования проекта.

## 2.2. Программа сбыта и маркетинг продукции

**2.2.1. Программа сбыта.** Следует указать необходимые данные в дополнение к результатам анализа рынка; описать возможные альтернативные программы сбыта и выбранную программу сбыта, а также обосновать ее выбор (с использованием соответствующих таблиц, графиков и диаграмм, позволяющих проследить динамику операций на протяжении всего срока функционирования проекта).

**2.2.2. Стратегия маркетинга.** Следует изложить возможные стратегии маркетинга, подробно изложить окончательно выбранную стратегию маркетинга с указанием причин выбора, включая следующие данные:

- продукция и политика в отношении продукции (ассортимент продукции);
- установление цен на продукцию (диапазон цен);
- рекламные мероприятия на этапах до и после начала производства (набор мер по информированию);
- мероприятия по организации распределения и сбыта (набор мер по распределению).

На основе программы сбыта и рыночной стратегии следует оценить годовой объем доходов от продаж, а также сделать оценку расходов на операции по сбыту и распределению (расходы на маркетинг).

## Глава III. Место осуществления, строительная площадка и экологическая оценка

В инвестиционном исследовании необходимо определить место и строительную площадку, пригодные для осуществления данного промышленного проекта. Выбор места осуществления проекта следует производить на территории довольно обширного географического района, в пределах которого, возможно, потребуется рассмотреть несколько альтернативных площадок. После выбора строительной площадки необходимо оценить воздействие строительных работ и эксплуатации промышленного предприятия на состояние окружающей среды.

**3.1. Место осуществления проекта.** Следует указать основные требования к месту расположения, связанные с эксплуатацией предприятия, перечислить возможные места осуществления проекта, описать их и указать на картах соответствующего масштаба.

Необходимо обосновать выбор места осуществления проекта и описать его с указанием: страны, географического положения, района, города. При выборе места осуществления проекта следует принимать во внимание, в частности, следующие аспекты:

- государственная политика;
- наличие сырья с учетом рыночной ориентации;
- местные условия (физическая и социально-экономическая инфраструктура: климат, строительная площадка и прилегающая местность, транспортные средства, водоснабжение, удаление отходов, рабочая сила, фискальный и правовой режимы, строительные, монтажные и ремонтные предприятия, условия жизни).

**3.2. Строительная площадка.** Следует указать данные и требования в отношении площадки для строительства (расширения, реконструкции) предприятия (или создания нового производства на имеющейся площадке), перечислить возможные альтернативные площадки, описать их и указать на картах соответствующего масштаба.

Необходимо обосновать выбор площадки и подробно ее описать, указав следующие данные:

- место осуществления проекта (город, улица, номер дома и т.д.);

географические и геодезические условия;

используя карты соответствующего масштаба, показать: расположение, границы, прилегающие строения, линии контура, дороги и другие транспортные линии, линии коммунальных сетей, ближайшую точку подсоединения, существующие препятствия и сооружения, подпочвенные условия, существующие права прохода.

При выборе площадки для предприятия (производства) необходимо учитывать, в частности, следующие аспекты:

- стоимость земли;
- местные условия (физическая и социальная инфраструктура);
- государственная политика в сопоставлении с частными интересами;
- свойства площадки и существующие условия;
- степень подготовленности и освоения площадки.

Необходимо также указать соответствующие сметные затраты:

- инвестиционные затраты; например, земля, налоги, расходы на юридические услуги, выплаты соседям, права прохода (единовременные платежи);

- производственные затраты, например, ежегодные платежи за права прохода, аренду помещений.

Кроме того, инвестиционное исследование должно содержать тщательный и реалистичный анализ воздействия данного инвестиционного проекта на состояние окружающей среды. Зачастую такое воздействие является важнейшим фактором при оценке осуществления любого проекта в социально-экономическом, финансовом и техническом отношении. Этот анализ должен охватывать:

**Определение возможных экологических последствий.** Следует указать размеры предприятия, охарактеризовать производственный процесс, отходы производства и описать предлагаемые методы их удаления (количественные и качественные аспекты).

**Выявление потенциальных рецепторов.** Необходимо указать район расположения объекта, рецепторы (рецепторы) сточных вод, описать методы удаления твердых отходов и отработанных газов.

**Анализ воздействия на окружающую среду:**

- способность окружающей среды абсорбировать отходы;
- степень воздействия на людей, фауну и флору в долгосрочной перспективе.

**Анализ требуемых (предлагаемых, рекомендуемых) мер по смягчению последствий и соответствующие затраты.** Необходимо представить результаты "рационального ведения хозяйства" и ресурсосбережения, рециркуляции и повторного использования ресурсов, а также описать возможные изменения производственного процесса.

## Глава IV. Инженерное проектирование и технология

Программа сбыта, разработанная на основе анализа рынка и стратегии маркетинга, позволяет определить производственную программу. При определении производственной программы следует в полной мере учитывать последствия технологии и ноу-хау, которые будут использоваться для проекта. Следующим шагом является определение производственной мощности предприятия с учетом альтернативных показателей прогнозируемого объема продаж, инвестиционных затрат и доходов от реализации продукции, а также технологических и экологических последствий.

**4.1. Производственная программа.** Следует указать данные, которые использовались для определения производственной программы, а также возможные альтернативные производственные программы. При подготовке производственной программы следует учитывать, в частности:

- ожидаемый объем продаж;
- оптимальные запасы готовой продукции;
- показатели производственной мощности предприятия;

**подвесные потолки "Armstrong", "Atena"**

**потолочные светильники**

**смесители**

**алюминиевые и жестяные радиаторы**

**зеркальная продукция**

**стеклообои**

**Строительные материалы из Европы.**

**Со склада в Минске и под заказ.**

**ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ!**

По вопросам обращаться по тел. 324519, 395024, факс 325583.



требования, касающиеся послепродажного обслуживания;

резервы, необходимые по практическим соображениям, например, в связи с необходимостью замены бракованной продукции.

Необходимо обосновать выбор данной производственной программы, подробно изложить производственную программу по каждому виду продукции (включая и побочную продукцию):

- спецификации качества;
- ежегодный объем производства;
- график ввода в эксплуатацию (запуск, испытания, опытное производство и выход на полную мощность);
- график ремонтных работ и технического обслуживания.

**4.2. Производственная мощность предприятия.** Следует указать данные, необходимые для определения производственной мощности предприятия (обычный рентабельный уровень в отличие от номинальной полной производственной мощности), а также перечислить возможные альтернативные показатели производственной мощности предприятия.

Необходимо выбрать, обосновать и подробно описать обычный рентабельный уровень производственной мощности предприятия, необходимо также описать номинальную полную производственную мощность предприятия. Выбор обычного рентабельного уровня производственной мощности предприятия должен основываться на:

- параметрах производственной программы;
- параметрах минимальных оптимальных размеров оборудования.

Следует определить обычный рентабельный уровень производственной мощности для всего предприятия и его главных цехов.

**4.3. Технологии.** Следует указать данные, касающиеся технологии, которую предполагается использовать, а также описать альтернативные виды технологий.

Необходимо обосновать выбор оптимальной технологии, описать ее с указанием типа, источника, спецификаций и т.д. При выборе технологии следует учитывать следующие факторы:

- особенности рынка и необходимые ресурсы;
- производственную программу и производственную мощность предприятия;
- характер требующихся технологий (например, трудоемкие или капиталоемкие, новые технологии, ноу-хау);
- возможности освоения технологий;
- источники технологии;
- методы приобретения: лицензирование, покупка, совместное предприятие;
- социальные, экономические и экологические последствия;
- стоимость технологии.

Необходимо также показать сметную стоимость технологии, состоящую из инвестиционных затрат (расходы на технологию/ноу-хау, выплачиваемые в виде единовременной суммы) и производственных расходов (ежегодные лицензионные платежи в форме процента от годового дохода от реализации продукции, лицензионные платежи в форме фиксированной суммы).

**4.4. Оборудование.** Оборудование следует подразделить на производственное, вспомогательное и эксплуатационное, запасные части и инструменты.

Следует привести данные, касающиеся организации эксплуатации оборудования, перечислить необходимое оборудование и описать альтернативные варианты.

Необходимо подробно описать выбранное оборудование (указать спецификации, мощность, источник и т.д.), обосновать выбор и привести сметные расходы на:

- производственное оборудование;
- вспомогательное оборудование;
- эксплуатационное оборудование;
- основные запасы запасных частей, изнашиваемых деталей и инструментов.

**4.5. Охват проекта.** Проект должен охватывать не только работы на площадке, на которой будет или уже расположено предприятие, но и все другие виды деятельности, необходимые для организации снабжения ресурсами и поставок продукции, а также обеспечения инвестиций для создания вспомогательной инфраструктуры. Такой комплексный подход будет

способствовать определению того, какие инвестиции должны быть осуществлены инвестором или какой-либо третьей стороной. Основой для определения охвата проекта и последующих проектных работ служат схемы производственного процесса и схемы размещения оборудования.

После определения общего охвата проекта следует на основе установленной производственной мощности предприятия определить соответствующие технологические процессы, типы и размеры требуемых машин и оборудования, а также стоимость соответствующей технологии и оборудования, а также характер различных объектов и инженерных сооружений (заводских зданий, вспомогательных сооружений и объектов заводской инфраструктуры) и подготовить соответствующую смету расходов.

Следует привести данные, необходимые для определения охвата проекта, подготовить и описать альтернативные варианты.

Необходимо определить и подробно описать оптимальный охват проекта, обосновать выбор. Для характеристики охвата проекта и его различных компонентов можно использовать чертежи общей планировки объекта.

**4.6. Схемы расположения объектов.** Следует указать данные, необходимые для подготовки схем расположения объектов (производственная программа, программа снабжения, технология, оборудование, инженерные работы, местные условия) и обосновать выбор оптимальных схем расположения.

**4.7. Инженерные работы.** Инженерные работы следует классифицировать на:

- подготовку и освоение строительной площадки, строительство заводских и других зданий;
- работы, связанные с сооружением сетей, транспортных объектов, очистных сооружений, внутренних дорог;
- системы безопасности и других систем и объектов предприятия.

Следует перечислить инженерные работы, которые необходимо осуществить, описать альтернативные варианты, а также привести данные о наличии и качестве строительных материалов, оборудовании и рабочей силе, указать технические требования, предъявляемые к эксплуатации оборудования, определить расходы.

Необходимо определить и подробно охарактеризовать оптимальные масштабы инженерных работ, а также определить их сметную стоимость, включая затраты на подготовку и освоение площадки, здания и специальные инженерные работы, внезаводские работы.

## Глава V. Сырье и материалы

Существует тесная взаимосвязь между определением потребностей в ресурсах и другими этапами разработки проекта, такими, как определение производственной мощности и места расположения предприятия, а также выбор технологии и оборудования, поскольку все они неизбежно взаимосвязаны. Главной основой для выбора сырья и материалов является анализ спроса, применяемая технология, производственная программа и определяемая исходя из этого производственная мощность предприятия.

В технико-экономическом обосновании необходимо рассмотреть следующие вопросы, касающиеся потребностей в сырье и материалах.

**5.1. Характеристика сырья и материалов.** Сырье и материалы необходимо классифицировать на:

- сырье (необработанное сырье и полуфабрикаты);
- обработанные промышленные материалы (промежуточные продукты);
- готовые изделия (комплектующие изделия);
- вспомогательные материалы;
- вспомогательные производственные ресурсы;
- коммунальные услуги;
- запасные части.

Следует указать данные, необходимые для выбора сырья и материалов, перечислить все необходимые виды сырья и материалов с указанием: требований к качеству, объема предложения, источников снабжения, наличия (графика поставок), удельных издержек, а также привести альтернативные варианты и обосновать выбор.

**5.2. Программа снабжения.** Следует указать данные, необходимые для подготовки программы снабжения, подготовить программу снабжения с указанием альтернативных вариантов. При разработке программы

снабжения следует учитывать следующие факторы: производственная программа, наличие и характеристика материалов, технология и оборудование, потери сырьевых ресурсов в процессе транспортировки и хранения, потери полуфабрикатов и готовых изделий в процессе обработки, распределения и хранения, замена на гарантии, местные условия.

Необходимо подробно описать оптимальную программу снабжения и обосновать выбор принимаемой программы. При этом по каждому ресурсу следует указывать количественные параметры, источники снабжения, график поставок, меры по хранению, наличию складских средств. Кроме того, необходимо привести годовую смету расходов на материальные ресурсы по классификации, приведенной в 5.1.

## Глава VI. Организация производства и накладные расходы

Проектно-конструкторские работы и организационное планирование тесно взаимосвязаны, и поэтому должны осуществляться одновременно в рамках серии взаимодополняемых операций. Организационное планирование имеет большое значение для обеспечения оптимальной координации и контроля за использованием всех ресурсов проекта. Организационная структура может быть построена по функциональному принципу (администрация, маркетинг, закупки, производство и т.д.) или по отдельным видам продукции, или производственным линиям (например, в случае производства нескольких различных изделий), или же по отдельным географическим регионам или рынкам. Организационное планирование позволяет определить структуру инвестиционных затрат и издержек производства, а также установить расходы, связанные с деятельностью соответствующих организационных подразделений.

**6.1. Организационное планирование.** Организационное построение зависит в значительной степени от размеров и типа промышленного предприятия, а также от стратегии и политики этого предприятия. Следует привести различные типы организационных структур, которые могут быть приемлемы для данного предприятия с учетом социальных условий и технических потребностей, выбрать оптимальную организационную структуру и обосновать ее, а также представить организационную схему предприятия.

**6.2. Накладные расходы.** Для оценки и распределения накладных расходов необходимо разделить предприятие на производственное подразделение (подразделения) и подразделение по вопросам обслуживания (управления) или же на учетно-калькуляционные подразделения. Следует указать, каким образом предприятие делится на составные элементы (учетно-калькуляционные подразделения), например, производство, обслуживание, администрация и т.д. Необходимо определить и перечислить статьи накладных расходов (косвенных затрат) и разделить их на следующие категории:

- общезаводские накладные расходы;
- административные накладные расходы;
- амортизационные отчисления;
- затраты на финансирование.

## 6.3. Трудовые ресурсы.

Следует привести оценку потребностей в персонале для данного проекта на различных уровнях управления, производства и других смежных видов деятельности наряду с потребностями в профессиональной подготовке на различных уровнях и на различных этапах осуществления проекта.

## Глава VII. Планирование в сметная стоимость работ по проекту

Стадия осуществления проекта охватывает период с момента принятия решения об инвестировании до начала коммерческого производства. Осуществление проекта включает ряд этапов от переговоров и заключения контрактов, разработки проекта до строительства и ввода в эксплуатацию. Без надлежащего планирования этот этап может затянуться на весьма длительное время, что поставит под угрозу потенциальную рентабельность проекта.

Поэтому основная цель планирования осуществления проекта состоит в определении финансовых послед-

ствий стадии осуществления в целях мобилизации достаточных ресурсов для финансирования проекта до и после начала производства. Особое внимание следует уделять выбору механизма финансирования (акционерный капитал или ссуда), а также финансовым последствиям задержки инвестиций. На стадии реализации проекта осуществляется ряд одновременных и взаимодополняющих инвестиционных операций, имеющих различные финансовые последствия. Для их оценки в технико-экономическом обосновании следует изложить оптимальную программу осуществления и график работ.

В этой главе следует указать наиболее важные данные для осуществления проекта, разработать программу осуществления и график работ, привести альтернативные варианты с учетом следующих факторов:

- создание механизма управления для осуществления проекта;
- организация поставок технологии;
- подробная проектная документация по оборудованию, торгам, оценке заявок, заключению контрактов;
- подробное планирование инженерных работ, торгов, оценки заявок, заключения контрактов;
- организация финансирования;
- сроки строительства;
- приобретение земли;
- контроль и координация работ, проведение испытаний и ввод в эксплуатацию оборудования и инженерных сооружений;
- создание системы администрации, наем и профессиональная подготовка инженерно-технического персонала и рабочей силы;
- организация снабжения;
- организация сбыта;
- установление контактов с государственными органами в целях своевременного утверждения лицензий и т.д.;
- расходы на подготовку и эмиссию ценных бумаг.

Необходимо детально разработать оптимальную программу осуществления проекта и график работ, перечислить мероприятия и показать их последовательность на диаграммах и (или) в сетевых графиках.

## Глава VIII. Финансовая оценка

**8.1. Финансовый анализ.** После подготовки всех элементов технико-экономического обоснования в соответствии с подходом, изложенным в предыдущих главах, следует рассчитать общие инвестиционные затраты и годовой объем издержек производства.

**Общие инвестиционные затраты.** Необходимо рассчитать общие инвестиционные, сложившиеся все элементы инвестиционных затрат, указанные в главах I, III, IV, V, VII:

- земля и подготовка строительной площадки;
- производственные объекты и инженерные сооружения;
- производственные машины и оборудование;
- вспомогательное и эксплуатационное оборудование;
- фиксированные активы;
- капитальные издержки подготовки производства;
- потребности в чистом оборотном капитале;
- общие инвестиционные затраты.

**Финансирование проекта.** Следует описать и обосновать предполагаемые или фактические источники финансирования, рассчитать годовой объем затрат на финансирование,

охарактеризовать воздействие расходов, связанных с финансированием и погашением задолженности, на проектное предложение, а также указать структурные финансовые коэффициенты (соотношение собственных и заемных средств).

**Полная себестоимость реализованной продукции.** Необходимо рассчитать полную себестоимость реализованной продукции, сложив все элементы затрат, указанные в главах II — VII. При этом для обобщения всех накладных расходов следует использовать данные главы VI, включив их в отдельную таблицу для определения полной себестоимости реализованной продукции. Расчеты себестоимости реализованной продукции должны быть приведены по годам в соответствии с предполагаемым уровнем загрузки производственных мощностей в первые годы эксплуатации и в последующий период, а также указать себестоимость единицы продукции.

**8.2. Финансовые отчеты.** В этом разделе на основе таблиц прогнозируемого движения наличности, отчетов о прибылях и убытках и общих балансов на весь период эксплуатации проекта необходимо рассчитать показатели промышленной рентабельности:

- срок окупаемости;
- простая ставка дохода;
- чистая дисконтированная стоимость;
- внутренняя ставка дохода.

Следует также провести анализ безубыточности, то есть определить точки безубыточности в отношении доходов от продаж, объема производства и степени использования производственных мощностей, а также анализ чувствительности конъюнктуры (влияние изменения цен на реализуемую продукцию, переменных и постоянных издержек производства и инвестиционных затрат на финансовую жизнеспособность проекта).

Кроме того, необходимо указать основные факторы риска и вероятность их возникновения, а также меры по их нивелированию. При этом следует указать, в какой степени проект подвержен воздействию непредсказуемых факторов, насколько данный проект можно рассматривать в качестве надежного вложения капитала.

## Глава IX. Экономический анализ издержек и прибыли (анализ экономической рентабельности)

По всем крупномасштабным проектам требуется провести анализ экономической рентабельности, то есть в этой главе следует показать значение проекта для достижения национальных социально-экономических целей. При этом необходимо проанализировать такие аспекты, как создание новых рабочих мест, распределение доходов, экономия иностранной валюты, экологические последствия.

## Глава X. Юридические аспекты

В данном разделе рассматриваются юридические аспекты осуществления проекта, права и обязанности сторон.

**ПРИЛОЖЕНИЯ.** Это не регламентируемый по объему раздел, в который включаются все дополняющие основные разделы материалы (спецификации, техническое описание сертификата, патента, результаты маркетинговых исследований и т.д.), а также помещаются данные на руководителя предприятия (проекта), экспертов, консультантов проекта, рекламные материалы и прочее.

*Фирма-производитель постоянно  
продает со склада в Минске:*

- игрушку пластмассовую;
  - масштабные копии моделей боевой техники;
  - пакеты п/э любых размеров и цветов.
- Принимает заказы на изготовление:*
- изделий из пластмассы;
  - пакетов п/э с фирменным знаком или рисунком заказчика;
  - упаковки блистер, скин, корекс.

Тел. (0172) 23-44-53.





# Stiam

## — НАДЕЖНЫЙ МОСТ В МИР

### УРОКИ БИЗНЕСА

Рассмотрим три жизненных ситуации:

1. У вас большое количество должников, которые скрывают вас по рукам и ногам и из-за недостатка средств вы не можете нормально работать либо принимать участие в очень перспективных проектах.

2. У вас быстрорастущая компания, располагающая большим количеством заказов на будущее, но в настоящий момент вам необходимы финансы для расширения.

3. Вы экспортер, который начинает осваивать новый рынок сбыта либо посылает большую партию товара незнакомой фирме и хочет застраховать себя от мошенников.

Во всех этих случаях (и во многих других) вы решаете свои проблемы, прибегнув к факторингу либо счет-фактурному дисконтингу (с/ф дисконтинг). И все же что это такое? Обратимся к классикам и процитируем определение, которое дает Британская ассоциация компаний, занимающихся факторингом и с/ф дисконтингом (ABFD).

Факторинг — это покупка факторинговой компанией и продажа клиентом своих долгов на продолжительный срок для текущего финансирования. Факторинговая компания занимается ведением дел клиента по этим долгам. В частности, она взимает деньги с его заказчиков, посылает клиенту ежедневные отчеты о суммах, которые выплачены, балансе вложенных в долги денег, сумм еще не оплаченных долгов. В договоре факторинговой компании может быть заложен риск на тот случай, если должники (заказчики клиента) не выплатят долги.

Здесь особо следует отметить, что этот вид финансовых услуг имеет мало общего с взиманием долгов. Его главная задача — дать немедленные дополнительные финансы, а не выслеживать должников. Общепринятой практикой является немедленная выплата 80 процентов от общей суммы долгов и 20 процентов позднее.

С/ф дисконтинг — покупка долгов клиента на продолжительный срок. Однако клиент здесь ответственен за получение денег со своих заказчиков и за ведение своих дел по долгам. В этом и есть его основное отличие от факторинга, которое существенно разграничивает категории пользователей. Клиенты факторинга — это в основном небольшие и средние компании с оборотом не более 1 миллиона долларов, а у клиентов с/ф дисконтинга оборот в среднем 7 миллионов долларов (данные по Великобритании за 1994 год). Это и очевидно, поскольку крупные компании не нуждаются в административных услугах, а финансовый пресс воздействует вне зависимости от размера компании. Естественно, что плата за с/ф дисконтинг значительно меньше, поскольку уменьшается объем бумажно-административной работы. Плату за эти виды финансовых услуг можно разделить на две части: плата за администрирование, которая взимается в виде процентов с оборота и плата за предоставленные финансы, которая взимается в виде процентов от выделенной суммы. Поскольку плата за услуги сильно зависит от оборота компании, то существует нижняя планка объема оборота для предоставления факторинга и с/ф дисконтинга. Для Великобритании, где за последние три года отмечается значительный возросший конкуренция в этой области, он находится примерно на отметке 75.000 фунтов стерлингов.

	Администрирование (проценты с оборота)	Финансовая услуга (проценты от суммы)
Факторинг	0.75 - 3.0	1.75 - 3.25
С/ф дисконтинг	0.15 - 1.5	2.0 - 3.5

Плата за эти виды услуг взимается в виде процентов с оборота компании, и поэтому доходы этого сектора растут во времена экономического подъема. Это еще раз показывает существенное отличие этих услуг от взимания долгов, так как для компаний, занимающихся взиманием долгов, экономический спад отнюдь не означает уменьшения их дивидендов, скорее наоборот. Хотелось бы отметить одно из

главных преимуществ факторинга и с/ф дисконтинга по сравнению с банковским займом. Банк, оценивая кредитоспособность, основывается на стоимости ваших основных средств. В частности, если взять стоимость вашего имущества, то она со временем изменится слабо, и, следовательно, сумма банковского кредита тоже мало изменится. Факторинговая компания в противоположность банку обращает внимание на ваш потенциал и увеличение оборота вашей компании. По документам о ваших будущих продажах (например, счета, которые будут оплачены вашими заказчиками) вы пол-

5. Клиент получает ежемесячные счета, где отражены суммы продаж, которые прошли через факторинговую компанию, стоимость услуг и баланс средств, инвестированных в долги.

6. Если клиент уже имеет страховой кредитный полис, то услуги экспортного факторинга ему предоставляются при условии, что интересы факторинговой компании в нем учтены.

Административная плата за такую услугу обычно составляет 1 — 2,5 процента от оборота. Несмотря на очевидную привлекательность экспортного факторинга он состав-

Я бы предложил рассмотреть эту таблицу с точки зрения факторинговой компании, т.е. здесь представлены отрасли, в которые она наиболее охотно вкладывает деньги. Факторинг и с/ф дисконтинг базируются на том, что контрактная цена между поставщиком и заказчиком не должна изменяться. Это и является основной чертой производства и сферы сбыта. В строительстве же конечная цена определяется скоростью, с которой выполнены работы, ее качеством, и поэтому здесь появляется неясность конечного вознаграждения.

мые суммы. К тому же идея с/ф дисконтинга встречает значительно меньшее сопротивление, чем достаточно сложная процедура факторинга. Все это приводит к тому, что основная масса клиентов факторинга — небольшие компании, и хотя их количество значительно превышает число клиентов дисконтинга, доходы от факторинга значительно меньше. Рост доходов этого сектора рынка привел к значительной конкуренции и снижению стоимости услуг, поскольку каждый хочет завоевать свою часть быстрорастущего рынка. Многие факторинговые компании стали предлагать кредиты, обеспеченные не только суммой долгов, но и стоимостью фондов (сырье, работы, находящиеся в стадии выполнения, готовые изделия), землей и т.д. К тому же для обеих услуг характерно уменьшение требуемого объема оборота компании. В последнее время многие факторинговые компании выступают против узаконивания штрафных процентов за просроченные платежи. Так как услугой факторинга пользуются в основном небольшие компании, это приведет к отсылке множества уведомлений о просроченных платежах на небольшие суммы, что само по себе очень дорого и ведет к увеличению бумажной работы. К тому же необходимо помнить, что маленькие компании являются очень медленными плательщиками. Т.е. факторинг предлагает финансовую дисциплину, отличную от банковской, которая ведет не к финансовому давлению, а к индивидуальному подходу для каждого клиента.

Что касается опыта применения этих услуг в Беларуси, то такой практически отсутствует. Частично это можно объяснить тяжелым экономическим кризисом и слабо развитой финансовой инфраструктурой. Особенно следует отметить рынок финансовых инструментов, который у нас находится в зачаточной стадии. Из всего их спектра действительно работающими можно назвать только четыре: валюта, депозитные сертификаты, банковские векселя и ТКО (в последнее время начинают терять ликвидность, поскольку у Национального банка нет средств для выставления лотов на продажу). Обращение некоторых финансовых инструментов законодательно окончательно не урегулировано, что значительно снижает к ним доверие. А ведь развитие регулируемого рынка ценных бумаг дало бы почву для возникновения новых финансовых услуг. В частности, долг компании можно оформлять в виде ипотечного векселя и тем самым ввести упрощенную процедуру продажи долгов как своих, так и чужих. Подобный опыт имеется в России, где "Тверьинвестбанк" уже давно проводит котировки межбанковских долгов. Вторая причина — это отсутствие налаженной информационной системы, которая бы содержала постоянно обновляющуюся информацию о большинстве объектов хозяйствования. Предоставлению любой финансовой услуги всегда предшествует тщательная финансовая проверка партнера, поэтому подобные системы уже давно существуют во всех развитых странах и зачастую являются главным источником информации для компаний о потенциальном партнере. Отсутствие подобных баз данных сразу ставит Беларусь в ряд стран, сотрудничество с которыми небезопасно и существенно снижает приток действительно серьезных предложений и партнеров. При этом создается подобная система необходимо в соответствии с уже существующими стандартами представления информации и с открытым доступом. Создание такой системы не под силу одной компании без помощи государства, поскольку для этого требуются значительные средства и доступ к информации, которая имеется у ряда министерств.

В настоящее время большая часть финансового рынка за рубежом принадлежит именно тем компаниям, которые вкладывают в информационные технологии, позволяющие в считанные минуты установить связь с клиентом, получить справку о финансовом состоянии партнера, сделать заказ на выставление долгов и т.д. Компании, работающие по старинке, начинают постепенно ограничивать область своего влияния независимо от того, факторинговая это компания либо агентство по взысканию долгов. Здесь есть над чем задуматься как нашим компаниям, так и правительству. Давайте не будем себя лишить хотя бы тех услуг, которые являются неотъемлемыми атрибутами цивилизованного рынка.

Николай ЛУКЬЯНОВ,  
эксперт ООО "SIAM"

## Факторинг и счет-фактурный дисконтинг

учите серьезный капитал, который может существенно превысить стоимость ваших основных средств.

Конечно, используя овердрафт, вы можете получить и в банке сумму, превышающую ваши основные средства, но проценты, выплачиваемые по ней, будут выше, чем, например, при с/ф дисконтинге. Еще важен и психологический момент. По результатам опроса, проведенного в 1993 году британской компанией Trade-Indemnity Heller, большинство клиентов факторинга и с/ф дисконтинга признали, что их отношения с компаниями, предоставляющими эти услуги, гораздо лучше, чем с банками. Т.е. финансовая дисциплина, предлагаемая этими компаниями, значительно лучше банковской. А согласно анализу ABFD, проведенному в 1991 году, 80 процентов компаний, которые пользовались этими услугами, росли значительно быстрее, чем их конкуренты. Из вышесказанного очевидно, что факторинг и с/ф дисконтинг помогают получить немедленный дополнительный капитал, чтобы профинансировать свой рост, либо закрыть финансовые бреши, связанные с многочисленными должниками. Сейчас рассмотрим, как эти финансовые услуги помогают застраховать свой бизнес при освоении новых рынков сбыта, когда практикуется передача товара на консигнацию, при работе с незнакомыми заказчиками и т.д. Для этого многие факторинговые компании предлагают экспортный факторинг, при котором реализуется следующая схема:

1. Оценивается кредитоспособность заказчика клиента и для каждого устанавливается разумный предел кредита.

2. Клиент предоставляет копии счетов и доказательства отгрузки товара в местное представительство факторинговой компании, которое выдает 80 процентов от сумм счетов сразу и 20 процентов позднее. Сумма, которую вы получаете сразу, сильно зависит от оценки риска и колеблется от 80 до 100 процентов.

3. Факторинговая компания информирует заказчика клиента о том, что все оплаты должны осуществляться в ее местное представительство. При получении денег факторинговая компания перечисляет их на счет клиента, вычитывая свой процент.

4. Клиенту ежедневно сообщается о всех суммах, полученных от его заказчиков. Каждый месяц клиент получает анализ должников и информацию о еще не оплаченных долгах.

ляет менее 4 процентов оборота факторинговых компаний.

Ниже приведена таблица, которая показывает, каким образом компании финансируют свой бизнес (данные в %)

	Овердрафт	Лизинг	Факторинг	Прибыль	Акции	Займы
Бельгия	59	32	7	42	29	62
Дания	67	12	4	56	13	44
Франция	42	42	28	62	12	65
Германия	37	56	5	32	22	76
Греция	58	11	0	36	22	55
Ирландия	73	49	6	49	12	55
Италия	82	30	14	26	8	41
Люксембург	50	40	12	58	11	44
Нидерланды	85	34	8	51	24	55
Португалия	27	30	13	47	12	67
Испания	33	39	17	61	22	67
Англия	70	42	6	55	13	47
Среднее по ЕС	57	36	12	45	16	57
Австрия	43	43	5	21	22	65
Мальта	84	11	3	55	12	46
Швеция	65	21	2	40	14	55
Общее среднее	57	36	11	44	16	57

Из таблицы следует, что в большинстве стран наиболее распространенным видом долга является овердрафт. И этот вывод полностью подтверждается последующими исследованиями. Например, согласно опросу, который провела Британская ассоциация промышленностью, основная масса долгов у небольших и средних компаний в Великобритании существует в виде овердрафта.

Основной чертой большинства факторинговых компаний является их организация при крупных банках. В последнее время это в некоторой степени стало их недостатком. Обычно крупные банки крайне консервативны и неохотно идут на нововведения, в то время как независимые факторинговые компании увеличивают свои прибыли за счет быстрой реакции на новые требования рынка и соответственно введении новых видов услуг: новых схем покупки долгов; выдачи денег не только против сумм долгов, но и против стоимости фондов.

Также представляет интерес распределение клиентов по отраслям (данные по Великобритании):		
	1991 г.	1993 г.
Производство	47	48
Распределение	29	30
Обслуживание	17	15
Транспорт	5	5
Строительство	2	2

луги в отличие от товара не так легко экспортируются и доходы от них в основном приходятся на долю местного рынка. В неблагоприятные времена производитель может выйти из бизнеса и заняться экспортом, а то время как в сфере услуг зачастую единственным выходом является закрыть компанию.

Производство находится на первом месте в таблице, так как обычно проходит длительный срок с момента подписания договора до момента поставки товара заказчику. Производитель на первых стадиях изготовления несет большие расходы (часто на 1-2 года вперед) и поэтому очень нуждается в дополнительных финансах.

За последние три года значительно вырос спрос на с/ф дисконтинг по сравнению со спросом на факторинг. Это можно дать несколько объяснений. Во-первых, дисконтинг не подразумевает такого большого объема бумажной и административной работы. Вторая причина, видимо, кроется в основном предназначении этих услуг — дать немедленные дополнительные финансы, и обычно к ним прибегают, когда все остальные источники финансирования, в частности, банковские кредиты, уже исчерпаны. Как показывает статистика, у компаний с оборотом от 6 до 80 миллионов долларов всегда возникает дилемма, где взять деньги для расширения, поскольку банки не склонны выделять требуе-

### ГОСПОДА!

Если вы нашли себе иностранного партнера, ведете переговоры и намерены заключить с ним контракт, то фирма

**"SIAM"**

готова предоставить комплекс услуг, который поможет снизить коммерческий риск для вашего предприятия (фирмы) и принять объективное решение:

справка о платежеспособности, солидности фирмы — точное наименование фирмы — адрес фирмы — юридическая форма собственности — год образования, учредители и их долевое участие — данные из торгового регистра — менеджмент — число сотрудников — капитал — годовой оборот и сравнительные финансовые данные развития фирмы — описание рода деятельности — негативная (если имеется) и другая информация (например: как фирма делала платежи, как идут дела на фирме, какие перспективы развития фирмы и отрасли, банкротства, вопросы кредитов и их возврата, оборот капитала, эффективность работы фирмы и т.д.).

Тел. (0172) 43-77-67, 42-87-07

Факс (0172) 43-25-46



# ДЕЛОВОЙ ИНФОРМАЦИИ ПЛАНЕТЫ

АДРЕС БИЗНЕСА

## ПРЕДЛОЖЕНИЕ/ПОИСК ТОВАРА И ПАРТНЕРА

(данные на 8.02.1995 года)

### ГОСПОДА!

**ВЫ ГОТОВЫ НЕМНОГО ЗАПЛАТИТЬ,  
ЧТОБЫ МНОГО ЗАРАБОТАТЬ?**

Предположим, ваша компания планирует продвигаться на европейском рынке. Но как найти фирму, заинтересованную в сотрудничестве? Можно обратиться к знакомым; можно обзавестись справочниками и каталогами и направить предложение крупным производителям; можно, наконец, самим поехать за рубеж. Однако все это не лучшие способы поиска оптимального партнера.

Мы хотим предложить еще один способ — самый простой и надежный, требующий минимум усилий со стороны заказчика и обеспечивающий максимум гарантий.

#### ИТАК, ЕСЛИ ВЫ ХОТИТЕ:

- донести свои предложения до западных фирм;
  - найти поставщика или импортера товаров и услуг;
  - обзавестись представительством или дочерним предприятием в Европе;
  - иметь детальную информацию об интересующей вас отрасли рынка в Европе;
- SIAM ПРЕДЛАГАЕТ ВАМ** разместить данные о вашем предприятии и ваши предложения в периодических электронных изданиях в сети 220-ти европейских информационных центров, включая Европейскую комиссию в Брюсселе, в торговых палатах, национальных министерствах, посольствах, торговых представительствах европейских стран, таких как Бельгия, Англия, Италия, Нидерланды, Люксембург, Австрия, Франция, Португалия, Швейцария, Испания, Германия, Ирландия, скандинавские страны, страны восточной Европы, Турция, Мальта, Кипр, Ирак.

**К вашим услугам ВЕДУЩИЕ ЕВРОПЕЙСКИЕ КОМПЬЮТЕРНЫЕ БАНКИ ДАННЫХ ПО КООПЕРАЦИИ, БИЗНЕС КОНТАКТАМ, НОУ-ХАУ И ОБМЕНУ ТЕХНОЛОГИЯМИ.**

Ваши предложения будут доступны в течение года более чем 2 миллионам фирм и предпринимателей. Стак клиентом фирмы "SIAM" вы:

- не потратите массу времени, нервов и денег, пытаясь установить бизнес-контакты;
- не будете нуждаться в услугах переводчиков;
- обязательно найдете стабильного и надежного партнера.

**"SIAM" — ваш помощник в мире бизнеса,  
фирма, которой вы можете доверять!**

Тел. (0172) 43-79-84, 42-87-07, факс 43-25-46

### ЗАПАДНЫЕ ФИРМЫ ПРЕДЛАГАЮТ

**43010043 Пакистан**  
Ищем контакты с импортерами трикотажных рубашек. Предложение товара.

**43000053 Пакистан**  
Предлагаем простыни (хлопок 100%). Предложение товара.

**43000051 Пакистан**  
Производитель ищет покупателя текстильных товаров и одежды. Предложение товара.

**43000050 Пакистан**  
Ищем покупателя спецовок, спортивных перчаток. Предложение товара.

**42990021 Пакистан**  
Производитель женского нижнего белья. Предложение товара. Предложение сотрудничества. Поиск технологий.

**42970022 Пакистан**  
Предлагаем сумки из текстиля. Предложение товара.

**42970020 Пакистан**  
Предприятие ищет импортера кожаных курток, кожаных юбок. Предложение товара.

**42970018 Пакистан**  
Предлагаем текстильные товары и одежду, кожаные куртки. Предложение товара.

**42970017 Пакистан**  
Торговый агент ищет покупателя текстильных товаров, одежды. Предложение товара.

**42970015 Пакистан**  
Предпринимательская группа ищет заказчика текстильных изделий. Предложение товара.

**43000049 Марокко**  
Предлагаем марганец, медь, свинец и другие руды. Предложение товара.

**43000048 Мальта**  
Предлагаем одежду (рубашки, брюки, джинсы). Предложение товара.

**43000047 Латвия**  
Предлагаем омазочные материалы. Предложение товара.

**43000042 Иран**  
Ищем покупателя одежды, продуктов питания, соков. Предложение товара.

**43010003 Индия**  
Кожаные сумки, чемоданы. Предложение товара.

**43000038 Индия**  
Производитель велосипедов и запасных частей к ним ищет импортера. Предложение товара.

**43000036 Индия**  
Фирма предлагает различные рельефные поздравительные карты ручной работы. Предложение товара.

**43000034 Индия**  
Предлагаем текстильные товары из шелка, хлопка, кожи. Предложение товара.

**43000031 Индия**  
Предлагаются хозяйственные сумки и мешки из джута. Предложение товара. Предложение представительства.

**43000028 Индия**  
Экспортер предлагает сумки для досуга. Предложение товара.

**43000027 Индия**  
Предлагаем кофе, чай, черный перец и другие сельскохозяйственные продукты. Предложение товара.

**43000026 Индия**  
Производитель ищет покупателя хлопчатобумажной ткани и пряжи. Предложение товара.

**43000025 Индия**  
Предлагаем обработанные отшлифованные драгоценные камни. Предложение товара.

**43000024 Индия**  
Предлагаем гимнастические маты из кокосового волокна. Предложение товара.

**43000023 Индия**  
Производитель ищет покупателей винилсульфонных красителей. Предложение производства.

**43000020 Индия**  
Ищем покупателя приправ, текстильных изделий, одежды. Предложение товара.

**43000019 Индия**  
Предлагаем изделия из кожи. Предложение товара.

**42990010 Индия**  
Предприятие производит ленточные транспортеры, клиновые ремни. Предложение сотрудничества. Поиск технологий.

**42980062 Индия**  
Предприятие производит и экспортирует гранит, мрамор, песчаник. Предложение представительства.

**42980061 Индия**  
Предприятие производит и экспортирует ночные рубашки, пеньюары, халаты, майки. Предложение представительства.

**42980059 Индия**  
Экспортируем лекарственные растения, галстуки, шарфы. Предложение представительства.

**42940057 Индия**  
Ищем покупателя кинескопов для цветных телевизоров. Предложение товара. Предложение представительства.

**42940052 Индия**  
Предлагаем скульптуры и другие товары из сандалового дерева. Предложение товара.

**42930032 Индия**  
Производитель и экспортер мелкой кожгалантереи ищет представителя торговой фирмы. Предложение представительства.

**42940084 Индия**  
Предлагаем эфирные масла и приправы. Предложение товара.

**42940082 Индия**  
Предлагаем текстильные изделия, одежду, майки, кофе, чай. Предложение товара.

**42940081 Индия**  
Производитель предлагает товары из кожи, одежду из кожи. Предложение товара.

**42940079 Индия**  
Предлагаем украшения, обувь из натуральной кожи. Предложение товара.

**42940077 Индия**  
Экспортное агентство ищет заказчика товаров из кожи. Предложение товара.

**42940076 Индия**  
Экспортер ищет покупателей клееной древесины, хлопчатобумажной пряжи. Предложение товара.

**42940068 Индия**  
Производители предлагают носовые платки, носки, галстуки. Предложение товара.

**42940066 Индия**  
Экспортер предлагает машиностроительную продукцию. Предложение товара.

**42940064 Индия**  
Предлагаем в большом количестве свежие овощи и фрукты. Предложение товара.

**42940063 Индия**  
Экспортное предприятие предлагает жевательный и другие виды табака, земляные орехи, рис. Предложение товара.

**42940060 Индия**  
Предлагаем гасящие ключи из углеродистой стали EN8. Предложение товара.

**42940059 Индия**  
Предлагаем изделия, вырезанные из дерева, кожаные сумки, обувь. Предложение товара.

**42940058 Индия**  
Предлагаем рис (необработанный и молотый). Предложение товара.

**43000017 Гречия**  
Предлагаем лимоны и апельсины. Предложение товара.

**43000012 Франция**  
Предлагаются расходные материалы для типографий. Предложение товара.

**43000010 Франция**  
Предприятие ищет покупателя уплотнительных колец. Предложение патента и лицензий. Предложение товара.

**43000009 Эстония**  
Поиск покупателя кормов, химикатов. Предложение товара.

**43000008 Эквадор**  
Предлагаем рыбу свежую или свежемороженую

(в основном тунец). Предложение товара.

**43000007 Эквадор**  
Предлагаются консервы сардины в томатном соусе или масле. Предложение товара.

**43000005 Чили**  
Предлагаем древесину сортов "ТЕРА". Предложение товара.

**42990042 Бразилия**  
Предлагаем изделия из агата. Предложение товара.

**42990041 Бразилия**  
Купальники и бикини, тенниски и другая спортивная одежда. Предложение товара.

**42990040 Бразилия**  
Предлагаем свитеры, шарфы, перчатки и прочую одежду. Предложение товара.

**42990039 Бельгия**  
Предлагаем серебряные украшения и часы. Предложение товара.

**42990028 Словакия**  
Предлагаем зерновой элеватор со смесительной установкой. Предложение сотрудничества. Поиск технологий.

**42990016 Италия**  
Компания производит фильтры, очистители. Предложение товара. Предложение сотрудничества.

**42980069 Франция**  
Типография производит рекламные материалы, печатает газеты. Предложение по изготовлению. Предложение сервиса.

**42970041 Венгрия**  
Предлагаем инструменты для отбеливания и переработки синтетических материалов. Предложение товара.

**42970038 Тунис**  
Торговая предприятие ищет заказчика тактильных товаров. Предложение товара.

**42970029 Замбия**  
Ищем покупателя (представителя) слюды. Предложение товара. Предложение представительства.

**42970025 Польша**  
Предлагаем спортивную обувь. Предложение товара.

**43000018 Гонконг**  
Предлагаем древесину, половые покрытия (линолеум и т.д.), плитематериалы, мебель. Предложение товара.

**42940050 Гонконг**  
Предлагаем рождественские и пасхальные украшения. Предложение товара.

**42940049 Гонконг**  
Предлагаем шапки, шляпы, береты. Предложение товара.

**42940042 Гана**  
Предприятие по выпуску художественных изделий предлагает африканскую резьбу по дереву. Предложение товара.

**42940041 Гана**  
Предлагаем золото (99,5%). Предложение товара.

**42930024 Гана**  
Поиск представительства фирм, выпускающих настенные и настольные календари. Поиск представительства.

**42940040 Филиппины**  
Торговое предприятие предлагает клееные древесные плиты. Предложение товара.

**42940037 Китай**  
Предлагаем одежду. Предложение товара.

**42940034 Бразилия**  
Предлагаем текстильные изделия, одежду, вышивку. Предложение товара.

**42940029 Венгрия**  
Предлагаем производство металлических и пластмассовых деталей. Предложение изготовления.

**42930035 Судан**  
Предприятие ищет торгового агента по реализации скота, мяса, фруктов. Предложение представительства.

**42970012 Индонезия**  
Торговая фирма предлагает кокосовые орехи. Предложение товара.

**42970011 Непал**  
Торговый дом экспортирует статуи из меди и латуни. Предложение товара.

**42970010 Непал**  
Предлагаются украшения, ковры, одежда. Предложение товара.

**42970008 Малайзия**  
Фирма экспортирует плитематериалы и клееную древесину. Предложение товара.

**42970007 Малави**  
Предлагаем редкостные вещи. Предложение товара.

**42970004 Республика Корея**  
Торговая фирма специализируется на экспорте галстуков. Предложение товара.

**42970003 Республика Корея**  
Предлагаем контейнеры для бюро, магазинов и квартир. Предложение товара.

**42970002 Республика Корея**  
Предлагаем желатин для пищевых продуктов. Предложение товара.

**42940086 Камерун**  
Фирма предлагает какао, кофе, зеленые бобы, перец. Предложение товара.

**43270075 Швейцария**  
Швейцарский производитель всех видов мыла,

шампуней, гелей для ванн и душа. Предложение товара, представительства, кооперирования.

### ЗАПАДНЫМ ФИРМАМ ТРЕБУЕТСЯ

**43010052 Мальта**  
Торговое предприятие ищет контакты с производителями препаратов по уходу за телом. Поиск товара.

**43010021 Гонконг**  
Ищем металлический лом и отходы синтетических материалов. Поиск товаров.

**43180031 Гонконг**  
Интересуемся импортом Urea-46, дивония и фосфата.

**43010011 Бахрейн**  
Предприятие хотело бы импортировать украшения и аксессуары. Поиск товара.

**42990027 Сингапур**  
Предприятие занимается экспортом и импортом консервированных продуктов, специй. Поиск товара.

**42990003 Гречия**  
Предприятие ищет монтажные заказы в области электротехники. Предложение по изготовлению.

**42980044 Кипр**  
Фирма ищет контакты с производителями мужской и женской одежды. Поиск товара.

**42980037 США**  
Торговое предприятие ищет контакты с поставщиками мыла и шампуней. Поиск товара.

**42980036 США**  
Импортер ищет контакты с производителями жидкого металла, латуни, кованого металла. Поиск товара.

**43030023 США**  
Предприятие ищет контакты с производителями подарков. Поиск товара.

**43180026 США**  
Интересуемся глазами в коробках весом 50 фунтов (22,5 кг). Поиск товара.

**42980019 Непал**  
Фирма ищет предложения по программному (математическому) обеспечению.

**42980016 Корея**  
Ищем радиотелеуправление, сигнальные установки. Поиск товара.

**42980015 Япония**  
Торговая фирма ищет контакты с предприятиями по экспорту канцелярских товаров. Поиск товара.

**42980008 Англия**  
Фирма по импорту ищет контакты с производителями оборудования и оснащений для гольфа. Поиск товара.

**42980002 Китай**  
Поиск химических минералов (50% цинка) медных минералов. Поиск товара.

**42980001 Египет**  
Фирма интересуется предложениями от производителей товаров из кожи. Поиск товара.

**42970035 Турция**  
Фирма по производству станков импортирует прессы. Поиск товаров.

**42980006 Гана**  
Торговое предприятие предлагает для импорта мяса. Поиск товара.

**43220003 Коста-Рика**  
Компания по импорту ищет поставщиков детской одежды. Поиск товара.

**43220002 Чили**  
Ищем экспортеров текстиля. Поиск товара.

**43250001**  
Компания по оптовой торговле сыром и деликатесами. Поиск товара.

**43270076**  
Предприятие функционирует в сфере учета расходов по обогреву (отоплению), менеджмента собственности. Поиск товара.

**43180035 Италия**  
Интересуемся импортом механического, электрического оборудования, натуральных волокон. Поиск товара.

**43180033 Норвегия**  
Интересуемся импортом дизельных двигателей в Японию и Европу. Поиск товара, поддержанных товаров.

**43180032 Нидерланды**  
Компания по торговле акустическим оборудованием. Поиск товара.

**43180028 Австралия**  
Фирма по торговле нефтью и производству пластмасс. Поиск товара.

**43180027 Объединенные Арабские Эмираты**  
Интересуемся импортом химических веществ промышленного применения. Поиск товара.

**43180025 Сирия**  
Интересуемся импортом электродвигателей. Поиск товара.

**43180024 Шри-Ланка**  
Ищем неоновые трансформаторы с входными характеристиками: 50Гц, 240В. Поиск товара.

**43180023 Южная Африка**  
Производители шитков-козырьков для передних стекол автомобилей. Поиск товара.

**43180018 Малайзия**  
Интересуемся импортом машин для обработки цветных фотографий.

### ГОСПОДА!

Если вы не смогли застраховать себя от неплатежей со стороны деловых партнеров, SIAM дает шанс вернуть ваши деньги.


### НОВАЯ УСЛУГА:

\* Взыскание дебиторской задолженности с зарубежных фирм-должников. Регионы: Западная и Восточная Европа, США, Канада, Прибалтика, Россия. Доверьтесь нам, и мы сможем защитить ваши интересы компетентным образом и с минимальными затратами.


Дополнительную информацию вы получите, позвонив по тел. 43-79-84.



Безграничное финансовое пространство.



- \*срочные платежи
- \*предоставление счетов в СНГ
- \*покупка и продажа б/н валют
- \*конвертация
- \*кредитование

 **ПРИОРИТЕТ**  
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Республика Беларусь, Гомель 532156, 531186, 531168ф, 558618, 531485ф.  
Минск 358801ф, 358312, 358612ф, 358623.



## АФЦЫЙНА

ПАСТАНОВА  
Вярхоўнага Савета  
Рэспублікі Беларусь

Аб прагнозе

сацыяльна-эканамічнага

развіцця Рэспублікі Беларусь  
на 1995 год

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь ПАСТАНАЎЛЯЕ:

1. Прыняць да ведама падрыхтаваны на аснове Праграмы неадкладных мер па выхадзе эканомікі з крызісу прагноз сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на 1995 год і яго важнейшыя параметры:

1995 год  
у працэнтах  
да 1994 года  
(у супастаўных  
цэнах)

валовы ўнутраны прадукт 93 - 95,8

прадукцыя прамысловасці 91 - 94

валовая прадукцыя сельскай гаспадаркі ва ўсіх катэгорыях гаспадарак 102 - 105

вытворчасць тавараў народнага спажывання — усяго 100,5

у тым ліку:

прадуктовай 100

непрадуктовай 100,3

знешнегандлёвы абарот 110

капітальныя ўкладанні за кошт усіх крыніц фінансавання 83,9

індэкс росту спажывецкіх цэн, разоў 3,9

грашовыя даходы насельніцтва ў цэнах адпаведных гадоў, разоў 3,5

удзельная вага прадукцыі прамысловых прадпрыемстваў у агульным аб'ёме прамысловай прадукцыі 30

увод у дзеянне аб'ектаў сацыяльна-культурнай сферы за кошт усіх крыніц фінансавання: жылыя дамы, тыс.кв.метраў агульнай плошчы 3800

агульнаадукацыйныя школы, тыс.месцаў 15

дашкольныя ўстановы, тыс.месцаў 4,3

бальніцы, тыс. ложкаў 2,05

амбулаторна-паліклінічныя ўстановы, тыс.наведванняў у змену 5,55

2. Лічыць асноўнымі задачамі на 1995 год рэалізацыю Праграмы неадкладных мер па выхадзе эканомікі з крызісу, зніжэнне ўзроўню інфляцыі і на гэтай аснове ажыццяўленне інвестыцыйнай дзейнасці, запавольванне спаду вытворчасці, забеспячэнне сацыяльнай абароны насельніцтва, у першую чаргу маламасных грамадзян, актывізацыю па ўсіх накірунках правядзення рынковых рэформ.

3. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь зацвердзіць на 1995 год аб'ёмы паставак тавараў для рэспубліканскіх дзяржаўных патрэб, ліміты цэнтрыялізаваных капітальных ўкладанняў і вольных рэсурсаў і ў месячны тэрмін давесці іх да міністэрстваў, ведамстваў, выканаўчых камітэтаў абласных і Мінскага гарадскога Саветаў дэпутатаў, аб'яднанняў, прадпрыемстваў і арганізацый.

4. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь разгледзець заўвагі і прапановы пастаянных камісій Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, дэпутатаў Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, выказаныя пры разглядзе прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі Беларусь на 1995 год, і прыняць па іх неабходныя меры.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

М. ГРЫБ

17 студзеня 1995 г. Мінск.

№ 3531-ХІІ

## ПРИВАТИЗАЦИЯ

по продаже специализированным инвестиционным фондом акций государства в капитале акционерных

обществ за именные приватизационные чеки "Имущество"

Аукцион состоится 22 февраля 1995 года в 10.00 по адресу: Республика Беларусь,

г. Минск, ул. Мясникова, 39, Большой зал коллегии

Наименование АО, адрес	Общее количество акций, выпускаемых обществом, шт.	Номинальная стоимость акций, руб.	Цена одной акции в ИПЧ "Имущество"	Количество выставленных на аукцион акций, шт./ИПЧ	в том числе по пакетам, шт. акций (начальная цена продажи пакета в ИПЧ)				
					1 лот	2 лот	3 лот	4 лот	5 лот
Пинский комбинат строительной индустрии. 225710, г. Пинск, Западный промузел	259419	10000	4	19682/78728	3682/14728	4000/16000	4000/16000	4000/16000	4000/16000
Полесьежилстрой. 224001, г. Брест, ул. Базановой, 19	252725	10000	4	17692/70768	3292/13168	3600/14400	3600/14400	3600/14400	3600/14400
Пинсксовхозстрой. 225710, г. Пинск, ул. Иркутско-Пинской дивизии	516642	5000	2	30944/61888	6144/12288	6200/12400	6200/12400	6200/12400	6200/12400
Водостройавтотранс. 225710, г. Пинск, Западный промузел	363445	10000	4	10115/40460	1715/6860	2100/8400	2100/8400	2100/8400	2100/8400
Чернавчицкий завод железобетонных изделий. 225030, Брестский р-н, д. Чернавчицы	333920	10000	4	2382/9528	2382/9528	-	-	-	-
Брестторгпроект. г. Брест, ул. Героев Обороны Брестской крепости	1702	10000	4	52/208	52/208	-	-	-	-
Элсан. 210605, г. Витебск, пр. Московский, 120	25177	10000	4	1310/5240	1310/5240	-	-	-	-
Раднотехника. г. Ошмяны, ул. Я. Коласа, 1	167512	5000	2	3103/6202	1503/30006	1600/3200	-	-	-
Строитель ПМК-160. г. Ошмяны, ул. Советская, 2	38069	10000	4	1108/4432	1108/4432	-	-	-	-
Каскад-93. 220007, г. Минск, ул. Могилевская, 43	171377	10000	4	13583/54332	2783/11132	2700/10800	2700/10800	2700/10800	2700/10800
Автомобильное транспортно-экспедиционное предприятие-5. 220600, г. Минск, пер. Асаналиева, 4а	197981	10000	4	10198/40792	1798/7192	2100/8400	2100/8400	2100/8400	2100/8400
Минский комбинат хлебопродуктов. 220088, г. Минск, ул. Слесарная, 48	128028	10000	4	33724/134896	8124/32496	6400/25600	6400/25600	6400/25600	6400/25600
АСиТ. г. Минск	73025	5000	2	6408/12816	2208/4416	2100/4200	2100/4200	-	-
Щетка. 220050, г. Минск, ул. Р. Люксембург, 48	30688	10000	4	1577/6308	1577/6308	-	-	-	-
Беллепромпромпроект. г. Минск, ул. Маяковского, 115а	20953	1000	4	1153/4612	1153/4612	-	-	-	-
Солдгорскводстрой. 223710, г. Солдгорск, ул. Строителей, 30	272200	10000	4	19103/76412	3903/15612	3800/15200	3800/15200	3800/15200	3800/15200
Стройдетали. 222410, г. Вилейка, ул. Стахановская, 134	96008	10000	4	7441/29764	2541/10164	2400/9600	2500/10000	-	-
Пуховичский комбинат хлебопродуктов. 222810, г. М. Горка, ул. П. Гучка, 125	262395	10000	4	96368/385472	17768/71072	26200/104800	26200/104800	26200/104800	-
Автотранстрой. 222310, г. Молодечно, ул. Профсоюзная, 2	70543	10000	4	5665/22660	1265/5060	1100/4400	1100/4400	1100/4400	1100/4400
Молодечностройкомплект. 222310, г. Молодечно, ул. Элеваторная, 3	55505	10000	4	5037/20148	1037/4148	1000/4000	1000/4000	1000/4000	1000/4000
Строймехсервис. 222160, г. Жодино, ул. Сухогрядная, 3	55958	10000	4	4198/16792	1198/4792	1000/4000	1000/4000	1000/4000	-
Завод сборного железобетона. 222120, г. Борисов, ул. 30-летия ВЛКСМ	31049	10000	4	2300/9200	1200/4800	1100/4400	-	-	-
Старобинское предприятие рабочего снабжения. 225730, г. Старобин, ул. Лесная	9828	10000	4	343/1372	343/1372	-	-	-	-
Строитель-210. 222310, г. Молодечно, ул. Машерова	7992	10000	4	279/1116	279/1116	-	-	-	-
ТамМ. 213880, г. Бобруйск, ул. Гоголя, 177	684428	10000	4	41339/165356	8539/34156	8200/32800	8200/32800	8200/32800	8200/32800
Према. 213410, г. Горки, ул. Черникова, 15	123342	10000	4	8889/35556	2089/8356	1700/6800	1700/6800	1700/6800	1700/6800
Комвентери. 213844, г. Г. Луша	83660	1000	4	6145/24560	1345/5380	1200/4800	1200/4800	1200/4800	1200/4800
Автомотосервис и торговля. 213320, г. Осиповичи, ул. Юбилейная	17560	10000	4	1497/5988	1497/5988	-	-	-	-
Автомотосервис и торговля. 213320, г. Быхов, ул. Советская, 71	6812	5000	2	538/1076	538/1076	-	-	-	-
Автомотосервис и торговля. 213860, г. Г. Луцк, ул. Швалкова, 5	4092	5000	2	241/482	241/482	-	-	-	-
Щучинский завод "Автопровод". 231520, г. Щучин, ул. Советская, 15	428368	5000	2	149744/299488	21236/42472	42836/85672	42836/85672	42836/85672	-
Трансэкспедитор. г. Витебск	138298	10000	4	49498/197992	8011/32044	13829/55316	13829/55316	13829/55316	-
Березовский комбикормовый завод. 225320, г. Береза, ул. Первомайская	76096	10000	4	34628/138512	4192/16768	7609/30436	7609/30436	7609/30436	7609/30436
Белстройматериалы. 220992, г. Минск, ул. Казинца, 2	72093	10000	4	30707/122828	1871/7484	7209/28836	7209/28836	7209/28836	7209/28836
Могилевстрой. 212029, г. Могилев, ул. Шмидта, 80	174655	10000	4	55618/222472	3223/12892	17465/69860	17465/69860	17465/69860	-
Спартак. 246655, г. Гомель, ул. Советская, 63	159036	5000	2	4876/9752	2476/4952	2400/4800	-	-	-
Брестгазоаппарат. 224663, г. Брест	225408	5000	11	2761/30371	2761/30371	-	-	-	-
Белорусские обом. 220004, г. Минск, ул. Обойная, 12	93539	5000	2	2338/4676	2338/4676	-	-	-	-
Ковры Бреста. 224629, г. Брест, ул. Я. Купалы, 1	325661	10000	4	8141/32564	2741/10964	2700/10800	2700/10800	-	-
Витебские ковры. 210647, г. Витебск, ул. Горького, 75	300436	5000	2	7511/15022	2511/5022	2500/5000	2500/5000	-	-
Коммунарка. 220033, г. Минск, ул. Аранская, 18	82516	10000	4	2063/8252	2063/8252	-	-	-	-

Заявки на участие в аукционе принимаются до 21 февраля 1995 г. по адресу: 220097, г. Минск, ул. Мясникова, 39, каб. 832, Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь.

Плата за регистрацию в размере 1/4 минимальной месячной заработной платы и специальный сбор в сумме 4 месячных заработных

плат за подачу заявления перечисляются в Мингосимущество на р/с 149106 в Главное управление Национального банка РБ по г. Минску и в Минской области, МФО 153001, код 007.

Ознакомившись с условиями участия в аукционе, получить более подробные сведения о работе предприятия, их рентабельности и других показателях из проспектов эмиссии можно по адресу: г. Минск,

ул. Берсона, 16, ком. 207, инвестиционно-брокерская фирма "Эспас".

Контактные телефоны: 20-33-23, 20-71-40, 26-54-25. Претензии к предприятиям, акции которых предложены к продаже на аукционе, принимаются в течение 30 дней со дня опубликования информационного сообщения.

## СОДРУЖЕСТВО

## РЕШЕНИЕ о мерах по улучшению работы железных дорог государств-участников Содружества

Рассмотрев доклад Совета по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества о мерах по улучшению работы железных дорог государств-участников Содружества, Совет глав правительств Содружества Независимых Государств

## РЕШИЛ:

1. Министрствам экономики, финансов, железнодорожным администрациям и другим заинтересованным органам государственного управления государств-участников Содружества разработать в I квартале 1995 года программы государственной поддержки железных дорог государств-участников Содружества по содержанию их технических средств в работоспособном состоянии, использованию имеющейся ремонтной базы подвижного состава, с тем чтобы полностью обеспечить выполнение плановых видов ремонта, а также по реализации Соглашения о сотрудничестве в области технического перевооружения и обновления железнодорожного подвижного состава от 9 сентября 1994

года и представить их на утверждение правительства своих государств.

Совету по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества обеспечить необходимые содействия в подготовке указанных программ.

2. Железнодорожным администрациям, пограничным и таможенным органам государств-участников Содружества до 1 марта 1995 года скорректировать организацию пограничного контроля и таможенного досмотра пассажирских поездов в межгосударственном сообщении, с тем чтобы максимально сократить время стоянок поездов на пограничных переходах, в том числе за счет организации совместного досмотра в одном пункте или проведения его во время движения поездов.

3. Министрствам внутренних дел государств-участников Содружества совместно с заинтересованными органами государственного управления в месячный срок рассмотреть ход выполнения Решения Совета глав правительств Содружества Независимых Государств о мерах по обеспечению безопасности

пассажиров, грузов, подвижного состава и поездов бригад на железных дорогах государств-участников Содружества Независимых Государств от 24 сентября 1993 года и принять необходимые меры по его реализации в полном объеме.

О проведенной работе информировать Исполнительный Секретариат СНГ в I квартале 1995 года.

4. Министрствам экономики, финансов, железнодорожным администрациям государств-участников Содружества совместно с заинтересованными органами государственного управления в месячный срок рассмотреть положение с взаиморасчетами за перевозки по железным дорогам, использование подвижного состава и другие работы и услуги в межгосударственном сообщении на железнодорожном транспорте и принять меры к ликвидации допущенной задолженности.

Совету по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества рассмотреть вопрос по совершенствованию тарифной политики в межгосударственном сообщении по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества.

сударственным сообщением по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества и доложить его на очередном заседании Совета глав правительств Содружества Независимых Государств.

Межгосударственному экономическому Комитету Содружества совместно с Советом по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества рассмотреть вопрос о взаиморасчетах между железными дорогами государств-участников Содружества и доложить по данному вопросу на очередном заседании Совета глав правительств Содружества Независимых Государств.

5. Соответствующим органам и организациям государств-участников Содружества организовать для нужд железнодорожного транспорта приоритетное снабжение топливно-энергетическими ресурсами, маслами и смазочными материалами, выделенных им отдельной строкой в топливном балансе с гарантированным кютированием и лицензированием.

6. Принять к сведению, что государства-участники Содружества имеют необходимые меры по обеспечению беспрепятственного движения поездов в межгосударственном сообщении по своим территориям и не допускают вмешательства посторонних лиц в работу железных дорог.

7. Настоящее Решение вступает в силу со дня его подписания.

Совершено в городе Москве 9 декабря 1994 года в одном подлинном экземпляре на русском языке. Подлинный экземпляр хранится в Архиве Правительства Республики Беларусь, которое направит каждому государству, подписавшему настоящее Решение, его заверенную копию.





КОМПЬЮТЕРЫ														
Модель	С О П	R M	H D D	F D D	Мо- нитор	В R A M	М м ш ь	Примечание	Га- ра- нтия, мес.	Цена USD	Продавец	Теле- фон		
287-20	1	40	//		SVGA 39			MT	12	630	Программа	32-87-35		
286-20	1	100	//		mSVGA	512	+	28 моно м.т.	12	579				
AT386SX40	7	1	100	//	SVGA	512	+	39, много м.т.	12	685				
AT386SX40	7	2	260	//	SVGA	512	+	конфигурация, сериал, РФ	12	770	SUNRISE	34-43-56		
AT386DX40	7	4	260	//	SVGA	512	+		12	910				
386SX40	1	170	//		моно	256		SC	15	579				
386SX40	1	170	//		PHILIPS	256		SC	15	616				
386SX40	1	170	//		SVGA	256		39, SC	15	683				
386SX40	2	170	//		SVGA	256		39, SC	15	718				
386DX40	4	170	//		моно	256		KRint, MT	15	748	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии		
386DX40	4	170	//		SVGA	256		KRint, MT	15	815				
386DX40	4	250	//		SVGA	256		KRint, MT	15	832				
386DX40	4	170	//		моно	256		KI28, MT	15	762				
386DX40	4	170	//		SVGA	256		KI28, MT	15	829				
386DX40	4	250	//		SVGA	512		KI28, 28, MT	15	897				
386SX40	2	130	3.5"		SVGA 28			MT, Lintek, Герм.	12	732	Программа	32-87-35, 32-43-43		
386DX40	4	210	3.5"		SVGA 28			KI28, Lintek, Герм.	12	865				
386SX40	1	210	1.44		mVGA	256	+	MT	12	570				
386SX40	1	210	1.44		SVGA	256	+	MT	12	720	Юнилайб	66-65-75, 66-15-16		
MAS386SX40	4	420	//		SVGA 28	512		AMD	18	930	MAC	35-12-01		
MAS386DX40	4	420	//		SVGA 28	512		KI28, AMD	18	990	Электроник	35-12-01		
386SX33	2	106	//		mSVGA	256				602	Информатика	37-06-62 37-45-19		
386SX33	2	170	//		SVGA 39	256				741				
386SX25	2	170	//		VGA	256		BC1863.11	12	680				
486SX25	4	170	//		SVGA 512			BM2002	12	940				
486SX33	4	340	//		SVGA 512			ICS, 28, MT	12	1090	МПОВТ	32-45-83 31-35-49 32-71-39 33-26-74 33-36-27		
486DX33	4	340	//		SVGA 512			ICS, 28, MT	12	1150				
486SX2-50	4	340	//		SVGA 512			ICS, 28, MT	12	1220				
Компьютерный класс под заказ												1600		
AT486DX33	+	4	260	//	SVGA	512	+	39, 40, 41, 42, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 56, 57, 58, 59, 60, 61, 62, 63, 64, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78, 79, 80, 81, 82, 83, 84, 85, 86, 87, 88, 89, 90, 91, 92, 93, 94, 95, 96, 97, 98, 99, 100	18	1080				
AT486DX2-66	+	4	260	//	SVGA	512	+		18	1195	SUNRISE	34-43-56		
AT486DX2-66	+	8	340	//	SVGA	1	+	39, DOS 6.22, CPU Intel, GS, много конфигураций	18	1405				
AT486DX2-66	+	16	510	//	SVGA	1	+		18	1800				
486DLC40	4	260	//		SVGA	512	+	28, DOS 6.22, серт. РФ	12	1000				
486/7DLC40	4	170	//		SVGA	256		KRint, MT, 39	15	895				
486/7DLC40	4	250	//		SVGA	512		KRint, MT, 28	15	949	ДАЙНОВА	30-23-56 4 линии		
486DX2-50	4	250	//		SVGA	256	+	VLB, K256, 39LR	24	1053				
486DX2-50	8	250	//		SVGA 512			VLB, K256, 28LR, MT	24	1262				
486DX2-50	4	540	//		SVGA 1Mb		+	28, K256, MT	24	1110				
486DX2-50	8	340	//		SVGA 512		+	28, K256, MT	24	1283				
486DX2-50	8	340	//		SVGA 512		+	28, K256, MT	24	1354				
486SX25	4	210	3.5"		SVGA 28				12	1250	Программа	32-87-35, 32-44-43		
486DX33	4	210	3.5"		SVGA 28			INTEL Champion	12	1360				
486DX2-66	4	210	3.5"		SVGA 28			K256, Lintek, Герм.	12	1073				
486DX2-66	8	540	//		SVGA 28	1Mb		INTEL Champion	12	1465				
486SX33	4	210	//		mVGA	512		VLB Win, MT, CPGA	12	1278				
486SX33	4	210	//		SVGA 512			K256, VLB	18	990	Юнилайб	66-65-75 66-15-16		
486SX33	4	210	//		SVGA 28	512		K256, VLB, LR	18	1050				
486DX2-66	8	520	//		SVGA 28	1		Decwood	18	1495				
486DX2-66	4	210	//		SVGA 28	1			18	1170	Comtris	61-12-11		
486DX40	4	420	3.5"		SVGA 28	512		MT, Lintek, Герм.	12	1065				
486SX40	4	210	3.5"		моно	512	+	MT, Green Bios	24	833				
486SX40	4	210	//		SVGA 512		+	MT, 28LR, NI	24	1041				
486SX40	4	210	//		SVGA 512		+	K256, 28LR, NI	24	1084				
486SX40	8	210	//		SVGA 512		+	Green Bios	24	1264				
486SX40	4	352	//		SVGA 512		+	28LR, NI, MT	24	1108				
486SX40	4	352	//		SVGA 512		+	K256, 28LR, NI, MT	24	1121				
486SX40	8	210	//		SVGA 1		+	K256, VESA	24	1309				
486SX40	8	352	//		SVGA 1		+	28LR, NI, MT, Green Bios	24	1346				
486SX40	4	528	//		SVGA 512		+	28LR, NI, MT	24	1147				
486SX40	8	528	//		SVGA 1		+	K256, 28LR, NI, VESA	24	1416				
486DX33	4	210	//		SVGA 512		+	K256, 28LR, NI	24	1211	BelABM	34-79-72 34-81-05		
486DX33	4	210	//		SVGA 1		+		24	1270				
486DX33	4	352	//		SVGA 1		+		24	1307				
486DX33	8	352	//		SVGA 1		+		24	1487				
486DX33	4	528	//		SVGA 1		+		24	1376				
486DX33	8	528	//		SVGA 1		+		24	1557				
486DX40	4	210	//		SVGA 1		+		24	1284				
486DX40	4	352	//		SVGA 1		+	K256, 28LR, NI, MT, VESA, VLB COMBO	24	1320				
486DX40	8	352	//		SVGA 1		+		24	1501				
486DX40	4	528	//		SVGA 1		+		24	1390				
486DX40	8	528	//		SVGA 1		+		24	1570				
486DX2-66	4	210	//		SVGA 1		+		24	1311				
486DX2-66	4	352	//		SVGA 1		+		24	1348				
486DX2-66	8	352	//		SVGA 1		+		24	1528				
486DX2-66	4	528	//		SVGA 1		+		24	1417				
486DX2-66	8	528	//		SVGA 1		+		24	1597				
486DX2-66	16	1083	//		SVGA 1		+	K256, LRB, NI, T, VLB COMBO, VESA	24	2235				
P-66	8	528	//		SVGA 1		+	K512, LR, NI, T	24	2245				
P-66	16	1086	//		SVGA 1		+		24	3139				
MAS486SX33	4	420	//		SVGA 28	512		KRint, UMC Super33	18	1040				
MAS486DLC40	4	420	//		SVGA 28	512		KI28, Cyrix	18	1020				
MAS486DX40	4	420	//		SVGA 28	512		K256, VLB/ISA	18	1240				
MAS486DX40	4	420	//		SVGA 28	1		K256, LR, VLB/ISA	18	1292				
MAS486DX40	8	540	//		SVGA 28	1		K256, LR, VLB/ISA	18	1590	MAC Электроник	35-12-01		
MAS486DX2-66	8	420	//		SVGA 28	1			18	1790				
MAS486DX2-66	8	540	//		SVGA 28	1			18	1850				
MAS486DX2-66	16	1	//		SVGA 28	1		K256, LR, VLB/ISA, SCSI	18	2900				
MAS Pentium60	16	540	//		SVGA 28	1		K256, LR, PCI/VLB/ISA, VLB Cache, 2Mb	18	3807				
MAS Pentium60	16	1	//		SVGA 28	1		K256, LR, PCI/VLB/ISA, SCSI	18	3510				
MAS Pentium90	16	1	//		SVGA 28	1		K256, LR, PCI/VLB/ISA	18	3780				
NOTEBOOK														
486SX25	4	170	3.5"		моно	1Mb		GoldStar trackball	12	1450	SUNRISE	34-43-56, 34-44-70		
486SX25	4	170	3.5"		color	1Mb		Intel Inside	12	2155				
486DX4-75	4	340				1Mb		Texas Instr M4800E color active	3650					
486SL33	4	210						NHC Vanta 5/33C color active	2950		Триумф	66-63-36		
486SX33	4	250						IBM ThinkPad 355C, m-color active	2790					
486SL33	4	200						Toshiba T190CS dualscan	2190					
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH														
PowerPC6100/60, 7100/66, 8100/80	4-7	160-2	3.5"		13-21"	1Mb-7		DOE, WIN, sound, Ethernet, CD-ROM	12		INTERMICRO 36-32-47, 36-34-10			
LC	4-2	80-7	3.5"		13-21"	512		Local Talk, CD-ROM, sound	12					
Quadra	4-2	80-7	3.5"		13-21"	1Mb		b/w v. ltr, sound, Ethernet	12					
PowerBook	4-7	80-7												
РАБОЧИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ														
GMC486DX2-66	8	2x540	//		mSVGA 28	1Mb		VLB Win, MT, CPGA	12	1935	Программа	32-87-35		
486SX40	4	270	//		SVGA 39	256			112	873				
486DX2-66	4	340	//		SVGA 39	512				1154				
486DX2-66	4	270	//		SVGA 39	256				1128				
486DX2-50	4	270	//		SVGA 39	256				1014	Информатика	37-06-62 37-45-19		
486DX2-66	4	210	//		SVGA 39	256				1012				
486DX2-66	8	425	//		SVGA 28	512				1392				
486DX2-66	16	540	//		SVGA 28	1024				1803				
Intel P-60	8	540	//		SVGA 28	512				1788				
Intel P-60	8	540	//		SVGA 28	1								

Размещение рекламы в таблице — тел./факс 61-64-22

Цена за одну строку — 30 тыс. рублей

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 12-00

COMPUTERS FROM U.S.A.

Phone/Fax (0172) 347-515, 347-123



Micro Express The computer value center

## ОФИСНЫЕ СИСТЕМЫ



Струйные				
Fujitsu B 100plus	A4, 1 г.г.	275	ЮНИЛЭБ	66-65-75
Epson Stylus-color	A4, 360dpi, рус., 1 г.г.	844	SUNRISE	34-43-56
Epson Stylus-1000	A3, 360dpi, рус., 1 г.г.	615		
Epson Stylus-1000	A3	640	Информатика	37-06-62
HP DeskJet 5000	A4, 300dpi	340	Программа	32-87-35
Breze 100 Plus	300x300 dpi 180 cps 128Kb, A4, рус.	250	ВолКом-Бридж	34-79-72
Лазерные				
Panasonic KX-P4400	A4, 300dpi, рус., 1 г.г.	666		
Panasonic KX-SP100	A4, 300dpi, прогр. рус., факс, ксерокоп, 1 г.г.	1520	SUNRISE	34-43-56
Wang LDP 8	A4, 300x300dpi, 40ppm, 512k, двоич. рус., 1 г.г.	962		
Epson EPL 5600	600dpi	1267		
Epson EPL 5200	300dpi	903	Информатика	37-06-62
Panasonic KX-P4400	300dpi	582	матрица	37-45-19
Panasonic KX-P4401	300dpi	618		
SEIKOSHA OP-104	300dpi, 4ppm, 512Kb-1,5 Mb, 1 г.г.	720	MAC Электроник	35-12-01
STAR LS-STT Laser	A4, 5 ppm, 300 dpi, эм. HP LJ III	1698	Дайноа	30-23-56
OKI OL400ex	A4-A6, 300dpi, 4ppm, RAM 0.5Mb (up to 4.5Mb)	617		
Для Notebook				
CITIZEN PN48	A4, 1,17 кг. 2 г.г.	тис. 66н	3808	Минтех-пром
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
BNC connector	for RG 58	2		
Terminator	for RG-58 / 50	2		
Карта ETHERNET	NE2000 Jumper/Jumperless BNC&UTP	43	Дайноа	30-23-56
	NE 2100 BNC/UTP/AUI	70		
Remote boot rom	for ethernet	16		
Кабель RG-62	930 Ом, для сети ARCNET	0,65	ДИАРЕС	26-18-67
Кабель	RG 58	0,48/м	Программа	32-87-35
Коннекторы, терминаторы (в ассортименте)				
ETHERNET	NE2000	62		
LAN CARD	NE2000 10Base 2, 32bit, VL, 1 г.г.	110	MAC	
RG-58 Cable	Twist Ethernet 100M, 1 г.г.	70	Электроник	35-12-01
LAN Connector		2		
EtherLink III ENET	16 bit (AUI/BNC/UTP) 3C509 COMBO LifeTime Warranty	133		
Ethernet card 16 bit	GP2000II-2 (BNC/UTP), NOVELL cert, LifeTime Warranty	30		
Ethernet Repeater	NE-5020C 2-Ports (2AUI/2BNC)	260	ВолКом-Бридж	34-79-72
Pocket Ethernet	Adapter BNC/UTP/2 Centronix	150		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
Установка локальных вычислительных сетей "под ключ"		от 60	Datastream	26-17-86
ДИСКЕТЫ				
VERBATIM тифлон	5,25"/3,5", 2HD, формат, 10 шт.	тис. 66н	70,21/107,1	Минтех-пром
BASF	5,25"/3,5", 2HD, 10шт.	тис. 66н	95,2/119	25-33-86
BASF MEGA/EXTRA	3,5", 2HD		0,97/0,97	30-82-01
BASF MEGA	3,5", 2HD, 10 шт., пил. блок, ч. н. в.		111	COMTRIS
VERBATIM DataLife	5,25" HD, гар. LifeTime, опт./роз.		56,7/9	Тануиф
Бокс для дискет	3,5"/5,25" на 2, 5, 10, 30, 180 шт.		1 - 21	МинСофт
NASHUA	3,5"/5,25", HD		0,7/0,52	СНАП
"3M"	5,25" DS/HD (10 шт.)		7	
	3,5" DS/HD (10 шт.)		9	
	3,5" (на 80 шт.) DB-380		6	Дайноа
	3,5" (на 40 шт.) DB-340		4	4 янв
Бокс для дискет	комбинир. 5,25" - 200шт. или CD - 20шт. или 3,5" - 170шт.		10	
	3,5", 1,44Mb 25/HD, 10 шт.		5,9	Программа
Toscan Technologies	3,5", 1,44 Mb 25-HD, CPUA		0,75	Бон трансфер
POLAROID	3,5"/5,25", 1,44Mb/1,2Mb, 10шт.		10/6	Polaroid RB
СКАНЕРЫ				
Image Artist	800dpi, 64/256gray, ручной, Twain, 1 г.г.	125		
TwainScan 256	400dpi, 256gray, ручной, Twain, 1 г.г.	130		
TwainScan Color24	400dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1 г.г.	370		
TwainScan Color800	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1 г.г.	235		
Color Artist Pro	800dpi, 16M color, 256gray, ручной, Twain, 1 г.г.	335		
PrintScan 105	400dpi, 64gray, ручной для Notebook/LPT, Twain, 1 г.г.	240	MAC	
PrintScan Color	400dpi, 262144 color, 64gray, ручной для Notebook/LPT, Twain, 1 г.г.	330	Электроник	35-12-01
ScanPlus Color	600/1200dpi, 16M color, 256gray, листовой, Twain, 1 г.г.	530		
ScanPlus Gray	600/1200dpi, 256gray, листовой, Twain	350		
Paragon 600	600/1200dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	815		
Paragon 1200	1200/2400dpi, 16M color, 256gray, планшетный, Twain	1220		
Slide Module for Paragon		380		
ИСТОЧНИКИ БЕСПРОВОДНОГО НАПЯТИЯ				
Exide ONE UPS	250VA, standby, USA, 1 г.г.	170		
	400VA, standby, LAN, USA, 1 г.г.	258		
	600VA, standby, LAN, USA, 1 г.г.	378		
	900VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	635		
	1200VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	817		
	100VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	1129		
	1250VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	1522	MAC	
	1500VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	1600	Электроник	35-12-01
	3000VA, on-line, LAN, модульный, USA, 1 г.г.	3063		
Full Battery for Prestige	— батарея расширения, 1 г.г.	569		
Half Battery for Prestige	— батарея расширения, 1 г.г.	455		
Exide PowerWare System 300	1200VA 600000VA, on-line, LAN, USA, 1 г.г.	call		
Exide LAN Monitor Software	onlisaе TM for Novell, Unix, Windows NT, OS/2	call		
Online	UPS 250VA	237	Программа	32-87-35
	UPS-250VA	351		32-43-43
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ				
Тонер-картридж	для лазерного принтера HP LaserJet 4L	110	БелКом-Бридж	26-18-67
Картридж	Epson Stylus 400/800/1000	26		
Чернила/картридж	Epson LX100/LX100/LX183/L93	9	Программа	32-87-35
Красящая лента	(Full mark) CPE-136 (пленка), Epson LX//FX/LO (13мм)	14/38		32-43-43
Картридж	A 30, LL-Drive для Canon FC-123.5 и PC 6, 7, 11	120	Суприм	39-49-89
Картридж	к Epson LQ 100	7		
Картридж	к Star LC2410/NX2400	6		
Картридж	к Star LC 20	6		
Картридж	к CPE-136	5,5		
Картридж	к Fujitsu DL700	5		
Картридж с тоном	к лазер.принтеру Star LS-STT	99		
Картридж с тоном	к лазер.принтеру Fujitsu VM4	45	Дайноа	30-23-56
Картридж с тоном	к OKI Microline 100/280/320/321	8,3		4 янв
Картридж	к лазер.принтерам OKI OL400ex/OL410ex	21		
Картридж	к Epson LX/FX 1050/1170	2		
Картридж	к Epson LX800/FX850	2,2		
Картридж	к Epson 100	2		
Картридж	к ксерокоп факсов HITACHI	11		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
T.X Printer-Switch	ручной, автоматический 2x1, 2x2, 1x4	18-44		
Кабель	Controlnet RS/RS 15-5M	4-7		
GALAXY 600CF	Cashe contr. ISA/IDE до 16Mb, 5Mb/s, 1 г.г.	135	MAC	
GALAXY 680C	Cashe contr. VLB/IDE до 16Mb, 20Mb/s, 1 г.г.	175	Электроник	35-12-01
GALAXY DC690B	Cashe contr. PCI/IDE до 16Mb, 18Mb/s, 1 г.г.	249		
GALAXY DC300B	Cashe contr. ISA/SCSI-2, 512Kb on board, 1 г.г.	215		
GALAXY DC380	Cashe contr. ISA/SCSI-2, 25Mb/s, 512Kb on board	246		
GALAXY DC800	Cashe contr. VLB/SCSI-2 до 16Mb, 25Mb/s, 1 г.г.	446		
GALAXY DC800B	Cashe contr. ISA/SCSI-2 до 16Mb, 10Mb/s, 1 г.г.	245		
HDD	20Mb, MEM. ST 225	69		
HDD	540Mb, IDE, QUANTUM	330		
Унив. мат. плата	486/586/SX/DX/DX2	110		
CPU 486DX2/66	AMD	210	Программа	32-87-35
Клавиатура	101 кн.	26		32-43-43
Корпус	Big TOWER 200VA	88		
	MINITOWER 200VA	64		
Data switch	2x1/4x1	18/21		
Auto switch	переключ. 4x1/2x1	45/25		
Кабель	Controlnet для принтера	2,9	Comtris	61-12-11
Кабель RS 232	для модема, 25-25, 1,5м	5		
ZyXEL ROM Upgrade		call		
Cooling fan	for 486 CPU	10		
Automatic sheet feeder	for Fujitsu Brezeel 100	63		
Fujitsu M2512A2	магнитооптический диск 230Mb	1215	Дайноа	30-23-56
Диск Fujitsu	230 Mb, магнитооптический диск, компл. 5шт.	225		4 янв
VL200VL-Bus IDE	2FDD/2s/1p/1a Cachod Controller	116		
VL230VL-Bus IDE	4FDD/2s/1p/1a Cachod Controller	122		
FDD	EPSON 5,25"/1,2Mb	49	БелКом-Бридж	26-18-67
HDD	Connect IDE210Mb	190		
АКСЕССУАРЫ				
Мышь		10		
Коврик для мыши	антистатик MP-2	2		
Защитный экран	в держателе	5		
Блок-удлинитель	стекло (на ремешке)	10		
Copu Holder	3 розетки, фильтр, евро-стандарт, 600PE	23	Дайноа	30-23-56
Copu Holder	CH 2A	7		
	CH 6	2		
Сетовые фильтры	PILOT I	35		
Набор инструментов	профессиональный (78 напм., кейс) TK-909	189		
	26 наименований, TK-815	39		
	35 наименований, TK-813	49		
Подлокотники	комплект 2 шт.	90		

Коробка для CD ROM	на 8/12 шт.	18/24		
Набор инструментов	Tool Kit для P98M	120 - 208	MacSoft	49-34-21, 49-83-39
Модем Pad	коврик для мыши	1,5 - 5		
Сетевой фильтр	Pilot I/GI, 1.3кВт/2.2кВт, 4 розетки	29/36		
Мини-пульт	для аудио-, видео- и ВТ	19	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
Экран защитный	"Нусевский дит" - серт. Швеция, МЗ РФ	от 48		
Коврик для мыши		1,8	Comtris	61-12-11
Мышь	1 кнопка	9,5		
Защитный экран	VISOR IZOVAC-PP-01F 14-15", полная защита MPPII, опт./роз.	14/26	Триумф	66-63-35
Защитный экран	CP-50 POLAROID 14"	30		
	CP Universal II POLAROID 14"	70	Polaroid KB	63-45-45, 64-55-84
	CP-Universal I POLAROID 14"	105		
	CP Universal POLAROID 14"	120		
	CP-Workstation POLAROID 20"	200		
СТРИМЕРЫ КАСЕТЫ				
Colorado Jumbo DJ20	250Mb, int	228		
Кассета	250Mb, SONY QD6250N	32	Програм-ма	32-87-35, 32-43-43
	250Mb, SONY QD2120 QIC80	21,8		
	250Mb, QIC-80, DC2120, Connect, Fuji, Maynard	22	MAC	
Кассета	DC6250, Fuji	30	Электрон-ник	35-12-01
ЗВУКОВЫЕ НАУШНИКИ И АУДИОТЕХНИКА				
Chipol CDS-335 SCSI-2, high-speed, caddy, компр.	Photo CD comp. audio, 1 г.г.	450	MAC	
Speaker AT-75	for PC, активные, 80Вт, двухполосные, 2шт., 1 г.г.	110	Электрон-ник	35-12-01
МОДЕМЫ И ФАКСМОДЕМЫ				
Установка, консультации			25-15-20	25 33 46
GVC FM-44V ext	14400, V32bis, V42bis, MNP2-5, кабель, склад, 3 г.г.	190	Дайнод	39-49-90
Internal 9624 f.m.	V42bis, MNP2, MNP4 9600 bps fax, 2400 bps Data	95	Дайноа	30-23-56
ROSWELL 1414H	V32/V32bis, внутр.	115	Программа	32-87-35
ZOOM	модем, 2400bps, внешний	60	Информ-матика	37-06-62, 37-45-19
GVC 14400	fax modem externa	155		
OEM 9624H int	2400/9600bps, V22bis, soft, 1 г.г.	60		
OEM 9624VOH int	2400/9600bps, V22bis, MNP2-5, 42bis, soft, 1 г.г.	67	MAC	
OEM 414VOH int	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1 г.г.	125	Электрон-ник	35-12-01
OEM 1414VOE ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, soft, 1 г.г.	165		
GALAXY 1414EX ext	14400bps, V32bis, MNP2-5, V42bis, Voice, soft, 1 г.г.	180		
ZyXEL U1496B	1 г.г., int., 16800bps, ПО, склад, 2 г.г.	325		
ZyXEL U1496E	1 г.г., от 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	345		
ZyXEL U1496E +	1 г.г., от 19200bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	445		
ZyXEL U1496P	портативный, 16800bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	430		
ZyXEL U1496S +	1 г.г., 19200bps, кабель, ПО, склад, 2 г.г.	650		
ZyXEL U1496R +	карта для модуля, 19200bps, ПО, 2 г.г.	660		
ZyXEL U1496RN	карта для модуля, 16800bps, ПО, 2 г.г.	690		
ZyXEL RS-1602	стойка для 1-16 модемов серии R, 2 г.г.	1100		
ZyXEL NB 100 LAN	карта для NMS, 2 г.г.	120		
ZyXEL SB-50	блок коммутации тел. линии для мод. ZyXEL	40	DATA-STREAM	26-17-86, 27-49-10
ZyXEL U1496B +	1 г.г., int., 19200bps, ПО, склад, 2 г.г.	410		
Hayes Optima 24ext	м., V22bis, V42bis, кабель, 2 г.г.	150		
Hayes Optima 24+	fax PCMCIA, V32bis, V42bis, 2 г.г.	260		
Hayes Accura288+	fax V.FACT class, 28800bps, 2 г.г.	450		
USRobotics Sportster	14.4ext, V32bis, V42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	200		
USRobotics Sportster	14.4ext, V32bis, V42bis, ПО, 2 г.г.	180		
USRobotics Sportster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	370		
USRobotics Sportster	V34ext, V42bis, кабель, ПО, 2 г.г.	660		
USRobotics WorldPort	DS PCMCIA V32bis, V42bis, ПО, 2 г.г.	350		
USRobotics WorldPort	V32Tern, V42bis, ПО, 2 г.г.	380		
UART 16550	FIFO KAPTA 2s/1p, 1 г.г.	40		
КОМПЬЮТЕРНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
Картриджи, тонеры, барабаны	для Canon, Ricoh, Mita в ассортименте		Торис	26-25-19
RICOH FT4060	A3, 20ppm, 65 - 115%	950		
RICOH FT5070	A3, 30ppm, 50 - 200%, двустор. печать, 1 г.г.	1150	БИС	26-38-58
Салон NP4540	A3, 40ppm, 50-200%, 2 на, столи. двустор. печать, 1 г.г.	1950		
Салон CLCI	A3, 5.10ppm, 50-400%, лазер, полноцвет, склад-проектор	8500		
ТЕЛЕФОНЫ, МИНИ-АТС				
RICOH Priport VT3500	A3, 40 - 30ppm, 50 - 200%, 4000стр. вкл. R DF, эл. редакт. 1 г.г.	13950	БИС	26-38-58
RICOH Priport SS950	A3, 60-130ppm, 1 г.г.	5800		
ТЕЛЕФАКСЫ				
Panasonic KX-F750	а.о., ЖКИ, резка бумаги, громкогов., США	570	Бел трансфер	29-52-22
Panasonic KX-F130BX/550/750		430	Амадиа	
Panasonic KX-F 130	гарантия, жидкие, японт. русск. яз. распростран.	440		26-46-07
Panasonic KX F 750	гарантия, скидки, японт. русск. яз. распростран.	500	Электрон	26-45-55
ТОРГОВОЕ, БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
Бронсдевер	три независимых запора, слесейтов, код-замки	500 - 700	БелСИ	34-77-32
Холодильные машины	гарантия, монтаж, обслуживание		Кино	35-65-33
Инкассаторские	сумки, мешки, промблор, промбл		Копарсрум	64-33-50
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ				
XCBL-260/261	компьютерный кассовый аппарат с фискальным блоком, обмен валюты, продажа и учет товаров		АВТО-КОМБИ	43-32-83
Triumph-Adler CMS120	2 отд., печ. 2.2 стр./с., фпнотч.	тис. 66н.	1773	
CASIO P17ER	2 отд., печ. 2 стр./с., фпнотч.	тис. 66н.	2737	Минтек-пром
SAMSUNG ER-220	8 отд., 80 фпкс. стр., печ. 3 стр./с., фпнотч.	тис. 66н.	3213	20-82-01
ФИРМА "НОВЫЙ БЕК" ПРЕДЛАГАЕТ				
Телефоны	Telnic KX-2165A, 41 номер, все функции	48		
Телефакс	Panasonic KX-F130, ЖКИ, все функции	460		
Радителефон	Panasonic KX-9050B, 900МГц, 1,5 км	354		
	Casio 2300, 5 отд., 2 лент	610		
Электронные кассовые аппараты	XI 260, для обмен пунктов, рус., 386проц., VGA	2550		
	Искра 1031С, для коммуникативной с принтером	450		
	ЭКР 3101, 2 ленты, 10 разр., установка, ремонт, 2 г.г.	445		
Лента	для кассовых аппаратов, печат. калькуляторов			
Электронные весы	RICHMARK HS-7600P, до 6 кг	678		
ТСПТ-412	термопечат. головка для касс. аппаратов, принтеров	5		
Устройство определе-ния подлинности ценных бумаг	REGULA-4003, 4 вида контр.: линия, магнит, подсветка, ультрафиолет	280		
Диктофон	MAGNIFER 75K Regula	3		
Микрокассета	SANYO 1119, компакт-кассета, VOICE	60		
Блок питания	SONY-60, универсала 3 шт.	10		
Электронная записная книжка	ADAPTOR AC/DC от 3В до 12В	5		
Аккумулятор для видеокамер	книжки Casio SF R10, 128Kb, IBM-совмест.	360		
Сетевой фильтр	сокамер Panasonic VW-VBS2B, 6V, 2.4A	72		
	Pilot 350, 5 евророзеток, выключатель	25		
Источники бесперебойного питания	BACK-UPS 250VA, APC (США), 2 г.г.	175		
	BACK UPS 400VA, APC (США), 2 г.г.	263		
	BACK-UPS 600VA, APC (США), 2 г.г.	384		
	BACK-UPS 900VA, APC (США), 2 г.г.	658		
	BACK-UPS 1250VA, APC (США), 2 г.г.	812		
	BACK-UPS Pro 280VA, APC (США), 2 г.г.	220		
	BACK-UPS Pro 420VA, APC (США), 2 г.г.	325		
	BACK-UPS Pro650VA, APC (США), 2 г.г.	440		
	SMART-UPS 250VA, APC (США), 2 г.г.	348		
	SMART-UPS 400VA, APC (США), 2 г.г.	469		
	SMART-UPS 600VA, APC (США), 2 г.г.	550		
	SMART UPS 900VA, APC (США), 2 г.г.	872		
	SMART-UPS 1250VA, APC (США), 2 г.г.	1155		
	SMART-UPS 2000VA, APC (США), 2 г.г.	1784		
	MATRIX 3000VA, APC (США), 2 г.г.	5224		
	LINE-R 600, APC (США), 2 г.г.	231		
	LINE-R 1250, APC (США), 2 г.г.	300		
Программное обеспечение	UPS monitor board for Novell	92		
	PowerChute for Novell NetWare	100		
	APC PowerChute PLUS-Windows NT	100		
	PowerDoctor for MS DOS	100		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ				
BISTEC	16-разр., часы, календ., будильник, 1 г.г.	20-22	Интер микро	36-34 10, 36-32 47
BISTEC	12-разр., солесн., 1 г.г.	15-16		
CITIZEN	8-14 разр., д.лнчт., харм., бул., банк, 1 г.г.			МИНТЕХПРОМ
CITIZEN SDC-888	12 разр., д.лнчт., 1 г.г.	тис. 66н.	21182	Минск 20-82-01
CASIO PJ 160L	16 разр., банк, ЖКИ, стр. почт. дел. 37 мм, 1 г.г., тис. 66н.	2344.3		Гродно 47-80-98
AURORA	14-16 разр., д.лнчт., бул., банк, 1 г.г.			Гомель 55 07 52
AURORA DB-465A	16 разр., д.лнчт., печат. 1 г.г.	тис. 66н	3451	Могилы 26 85 98
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ				
CITIZEN ED-1500RX	8Kb, русиф.	33	Минтек-пром	20-82-01
CITIZEN ED 770RX	32Kb, русиф., IBM сервис	143		
ВИДЕО-АУДИОАППАРАТУРА				
Аудиоцеллеры	CASIO AIWA FM приемник, автореверс X-bass, тис. 66н.	142.8 - 678.3		
Видеокассеты	TDK, BASF, CASIO, широкий ассортимент	тис. 66н.	33 3 107.1	Минтеком
Телевизор SHARP	14" 21"	тис. 66н.	4629-5057	20-82-01
Видеомагнитофон	SHARP, 2 гол./4 гол.			
Видеокассета	BASF Elmo EQ/195EQ	4,7/4,9		
Аудиокассеты	BASF CEII 90(slim-box)	1,8	Comtris	61-12-11
Системы звукового ТР, установка, консоль, гарантия			NOVA	70-37-80



(Окончание. Начало на 20-21 стр.)

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Установка холодильного контура, пр-ть до 9 кг/час	190				
Аппарат	Daiva Pop согл. Турция	49	РАНАР	27-36-07, 27-79-16	
Аппарат	Иогурт Мейкер, Канада, под заказ	49			
Печь СВЧ	SHARP R-2V14W/R-465W с грилем, тыс. ббн	2082/5236	Минтех-пром	20-82-01	
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Стекло тонированное "Float" полипропиленовое 4,56 мм			БелАДС	76-86-42	
АВТОМОБИЛИ, ЗАПЧАСТИ					
УАЗ	под заказ, на прямую с завода		БУГ, г. Жабинка	(01641) 2 34 90	
Запчасти	к УАЗ, ВАЗ в широком ассортименте				
БУМАГА					
Для принтеров в стол	всех размеров, в том числе с перфорацией, разнолинейная, многослойная с копиркой и самокопирующая		ЛЕКО г. Брест	30-78-15, (0162) 41-64-07, (0222) 23-44-38, (0152) 44-71-64	
Для принтеров в ручную					
Для кассовых аппаратов, всех размеров 36 — 69 мм, евростандарт					
Для копировальных аппаратов и писчей А4, А3					
Газетная	ф126		организ.	26-97-87	
Бумага	для делопроизводства А3, А4, тыс. ббн	14/кг	Виларт	69 06 50 34-71-89	
Лента кассовая	на бумажной основе, тыс. ббн	15,5/кг			
Бумага	А4/А3, рулон 210/420мм		СНАП	77-80-61, 78-75-04	
Факсбумага		21			
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Изготовление визиток, бланков, разработка фирменного знака, логотипа			Деловая инициатива	25-85-46	
Печати и штампы	по авторской технологии				
Продажа самонаборных штампов (рус., нем., англ. шрифты), Австрия					
Ремонт и техобслуживание копировальной техники			Торис	25 25-19, 26 24 12	
Ксерокопия	А4, А3, возможно масштабирование, руб.	от 300	Вилоната	33-63-95	
Ксерокопия	формат А4, А3, возможно масштабирование				
Изготовление визиток, бланков, бланков накладок, этикеток, ценников, ярлычков					
Буклеты, брошюры, проспекты, календари и плакаты, рекламные листовки			БИС	26-20-13	
Проведение рекламных кампаний, разработка фирменного стиля, размещение					
Цветная ксерокопия, ламинирование, переплетные работы					
Ремонт холодильных компрессорных агрегатов			Крио	35-65-33	
Быстрое восстановление бухгалтерского учета			ЦЕНТРАЛЬ	20-98-04	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		5-100			
Рекламные и полиграфические услуги			Анжелька	78-94-04	
Изготовление верт. и горизонт. жалюзи, 1-3 дня "под ключ"		24 45/м2			
Изготовление горизонт. жалюзи, 5 дней "под ключ"		17/м2			
Сопоставление координат (маркизы), PVC, ткань, реклама		от 275	INTERMICRO	36-34-10, 36-32-47	
Станция автомобильная заправочная, изготовление 14 дней		от 170			
Частный нотариус выезжает по месту работы			31 54-73	24 33 59	
ЛИЗИНГ	Оргтехника		Repsor	78-94-04	
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ					
Комплексный бухгалтер	из первых рук		КЕС	61-22-24	
Бизнес-бухгалтерия	сетевая автоматизация полного цикла бухгалтерии	от 950			
Бухгалтерский комплекс	комп. с-ма бухгалтерии. Призер конкурсов бух программ РБ и журнала "Бух. учет" в Москве	от 294			
Моркунд	ведение торг. закуп., снаб-сбыт деятельности	от 185			
Бизнес-моркунд	сет. авт. с-ма ведения торг. закуп., снаб-сбыт, дебит. и кред. учета	от 700			
Бизнес-кадров	учет кадров для предпр. всех форм собств.	230-390			
Дивиденды	акционерный капитал (управление ценными бумагами для АО)	300 420			
Бизнес-анализ	анализ фин. и ком. деят. деятельности	98			
Переводка ОС	переводка основных средств	45			
Бизнес-секретарь	автоматизация делопроизв. и адм. деятельности	39			
Профессор	обучающая система по работе с ПЭВМ	28			
Курсы	по теории бухгалтерии	40			
Подготовка бухгалтеров-экономистов для малых предприятий		80			
Повышение квалиф. бухгалтеров (обучение ведению бух. учета на компьютере)		30			
Профессиональные компьютеры для бухгалтеров		от 635			
"БЭСТ" (Док./Сог.)	Призер конкурсов РБ и СНГ 1994 г. Бух. учет, опт. торг., анализ, фин. анализ, клиент-банк	от 455	Оргсервис	30-02-16 30-39-71 25-12-22	
Novell, БЭСТ	установка сет. комп. автомат. бухгалтер. док. ключ	от 875			
"БЭМБИ"	комплексный бухгалтер МП	150			
Зарплата	комплекс. система расчета зарплат	от 120			
Учет материалов	складской и бухгалтерский учет	от 100			
Основные средства	учет и переоценка основных средств	от 80			
Банк (расчет. счет)	ведение банковских операций предприятия	от 75			
Акционер. общество	реестр акционеров, учет акций	от 150			
Документ. сервис	автоматизированное делопроизводство	от 25			
Коммерч. магазин	анализка документов, складской и бухгалтерский учет	от 500			
ТОВАРЫ					
Перчатки латексные хирург., повязки, содерж. надушка, Малайзия		0.11			
Сигареты	HOLLYWOOD, США	0.23	Белтранс-фер	29-52-22, 29-54-21	
Сигареты	SHIRE LEAVES	0.21			
Аспири	США, упаковка 100 шт.	1			
Мультиамин	TROLL N 100	2.05			
Спиртные напитки	в ассортименте		организ.	34-60-73	
Масло подсолнечное	пласт. бут. 1л Украина	1.15	РАНАР	27 36 07	
Светильники	LIVALL, Финляндия	7.15-35.35	АКСИАЛ	59 86 54	
Часы для квартир, офисов Германия, Польша, Италия	тыс. ббн	59.5-238	Минтех-пром	20-82-01	

## ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

Безналичная валюта за безналичный российский и белорусский рубль

наименование	валюта	покупка	продажа	сумма	сроки
Севекс-инвест	RUR/BRB	по дог.	по дог.	от 15 млн	1-2 банковских дня по поступлению денег на счет
587 325, 687 391					

## Финансовые услуги

услуги	примечание	сумма	наименование
Всевозможные в рамках законодательства РБ	в т.ч. операции с ценными бумагами на БФБ	неограниченна	ИФ "Динар" 200-365

## Фондовый рынок: Приватизационные чеки "Имущество"

наименование	покупка	продажа	мин. пакет	форма расчета
СЭКАЙ-траст, т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	б/н
СЭКАЙ-траст, т. 337-827	юрид. лица	по дог.	по дог.	формирован. крупн. пакет

## РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

наименование	сумма	3 кал. дн.	4 кал. дн.	5 кал. дн.	12 кал. дн.	15 кал. дн.	20 кал. дн.	25 кал. дн.	30 кал. дн.
Белбизнесинвест	до 100 млн	-	-	350-370	370-380	380-385	385-390	390-395	400-405
324-957, 394-860	св. 100 млн	по договоренности по повышенным ставкам							
Красико-Ф 633-557	св. 10 млн	по договоренности по повышенным ставкам							
ФИНЭК-ИНВЕСТ	5-100 млн	300-345	310-355	-	-	-	-	-	-
394-860	св. 100 млн	380 400	390-405	-	-	-	-	-	-

## ТРАСТОВЫЕ ДОГОВОРЫ

наименование		Годовые процентные ставки												миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.	9 мес.	10 мес.	11 мес.	12 мес.	
Трастовая компания "СЭКАЙ" 340-243	юрид. лица физич. лица	300-420	300-450	350-550	350-650	355-800	400-1000	450-1500	495-1600	535-2200	625-2800	700-3500	800-3500	неогр.
Трастовая компания "СЭКАЙ" 340-243	юрид. лица физич. лица	-	-	24-46	-	-	24-48	-	-	-	-	-	24-50	USD неогр.

Размещение информации в "ФО" по тел./факс 616-422

DJEM® commerce

**ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ:**  
— финансового менеджера;  
— юриста.

Тел.: (0172) 39-54-12,  
39-53-04

РАБОТАЙТЕ С НАМИ, ГОСПОДА!

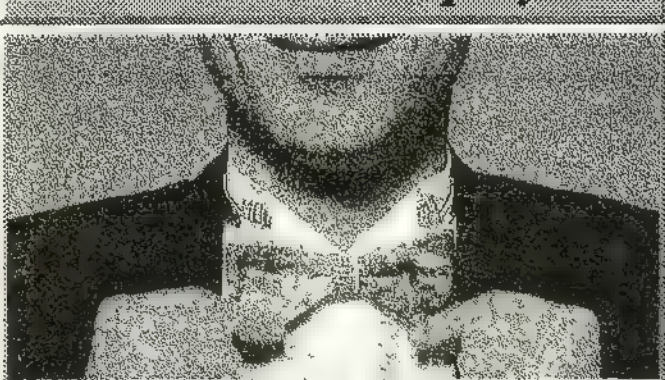
ПКФ "Галакон" постоянно предлагает широкую гамму осенне-летних тканей (ПОЛЬША) и модельную женскую одежду.

Оптовый и постоянный клиентам возможна скидка и доставка товара.

Мы ждем Вас!

Тел.: 98-25-80, 98-34-22.

DJEM® company



БЕЗУПРЕЧНАЯ РЕПУТАЦИЯ

т. 315 406, 328 296

Поступил в реализацию специальный выпуск журнала "Человек и экономика"

"Приватизация"

Все новое в правовой базе приватизации государственного имущества, методические указания и комментарии специалистов.

Журнал можно приобрести в магазинах и киосках "Белкниги", "Союзпечати", а также через редакцию по безналичному расчету.

**Цена спецвыпуска**  
по безналичному расчету — 3 тысячи рублей.  
Доплата за пересылку по почте — 1 тысяча рублей.

Наш адрес и реквизиты: 220048 г. Минск, пр-т Машерова, 23, корп. 2, комн. 705.

Расчетный счет 609117 в КБ "Профбанк", код 725, МФО 153001 Получатель редакция журнала "Человек и экономика"

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ИНСТИТУТ ПРИВАТИЗАЦИИ И МЕНЕДЖМЕНТА

Приглашает всех желающих на  
"Курсы по подготовке к сдаче квалификационного экзамена на получение аттестата специалиста на рынке ценных бумаг в Госинспекции по ценным бумагам" — 13-24 февраля 1995г.

Семинар

"Варшавская фондовая биржа" — 24 февраля 1995г.

Семинар

"Торговый эффективный маркетинг:  
как успешно организовать магазин" — 14-17 февраля 1995г.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95.

АО "Гранитный"

привлекаем  
свободные денежные  
средства  
юридических лиц  
на взаимовыгодных  
условиях

Тел. (0172) 269-183

Факс 269-184

Лак НЦ-218 (мебельный),  
лак НЦ-243 (матовый),  
лак НЦ-573 (кожевенный),  
эмали НЦ

реализует

официальный дилер в РБ  
Котовского завода  
пластмасс.

Тел. (0222) 22-65-48

НПО "ТЕХНОЛОГИЯ"

Продаем со склада в Могилеве

**ПРОВОЛОКУ:**  
\* сварочную Св-08ГС diam. 0,8мм, 1,0 мм;  
1,2 мм; 1,6 мм; 2,0 мм;  
\* сварочную Св-08ГА diam. 3,0 мм;  
\* арматурную diam. 4,0 мм; 5,0 мм;  
\* пружинную diam. 1,5 мм; 2,8 мм; 6,0 мм;  
\* оцинкованную ОК diam. 0,6 мм;

**ЭЛЕКТРОДЫ сварочные:**  
АНО-21 diam. 3,0 мм, АНО-24 diam. 4,0 мм;  
**ГВОЗДИ** строительные длиной от 40 до 120 мм;

**ПЛИНЫ:**  
15,5х38 (для трактора МТЗ);

Насосы дозировочные НД 1,01000/20П14,  
Огнетушители ОУ-3.

Тел. (8-0222) 22-21-92, факс 22-49-57

**Выполняем все виды аудита.  
Качественно, быстро.**

Тел. 23-09-16

НВФ "НИИЭВМсервис"

Техническое и программное обеспечение,  
обслуживание, обучение, проекты "под ключ"

Тел.: (8-0172) 36-08-45, 36-12-05



## ПРОГРАММНЫЕ СРЕДСТВА

# ИНВЕСТИЦИИ В ХАОСЕ РЕФОРМ — ВОЗМОЖНА ЛИ АВТОМАТИЗАЦИЯ?

Возможно, кому-то из белорусских специалистов уже приходилось сталкиваться с программными средствами класса PROJECT MANAGEMENT. Они различаются сервисными функциями: количеством проектов, которые они могут вести одновременно, разнообразием графических средств, генераторами отчетов. Однако самым главным барьером для белорусских пользователей была цена.

И вот на белорусском рынке представлена автоматизированная компьютерная система PROJECT EXPERT 4.0 FOR WINDOWS, функции которой значительно шире, чем у ранее упомянутых Project Management.

Итак, PROJECT EXPERT — автоматизированная система для планирования и анализа эффективности инвестиций. Это инструмент, обеспечивающий профессиональный и инвестиционный анализ планируемых проектов или действующего предприятия в условиях реформируемой экономики, характеризующейся высокими темпами инфляции, глубокими структурными изменениями в системе ценообразования, параллельным использованием конвертируемой и неконвертируемой валют, нестабильностью платежей, поставок и рыночного спроса.

Результаты могут быть представлены отдельно по каждому из четырех модулей:

- предварительная экспертиза;
- финансовый анализ;
- анализ риска;
- заключительный анализ.

## ПРЕДВАРИТЕЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Один или несколько независимых экспертов проводят посредством многокритериального анализа предварительную экспертизу инвестиционного проекта по соответствующему опросному листу, с назначением весовых коэффициентов значимости того или иного критерия эффективности, рассчитывают интегральный показатель уровня эффективности, используемый в качестве основы в процессе предварительного отбора проектов.

## ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ

Система PROJECT EXPERT имеет в своем составе инструментальные средства, позволяющие профессионально провести детальный финансовый анализ проекта. Для проведения расчетов используется универсальная имитационная (динамическая) модель денежных потоков (Cash-Flow), позволяющая не только рассчитывать основные финансовые показатели эффективности проекта в различные периоды времени, но и выработать наиболее рациональную стратегию его реализации, посредством ранжирования следующего набора факторов, отражающих возможные варианты развития проекта и окружающую среду:

- 1) общеэкономические факторы, характеризующие социально-экономическую среду и отрасль;
- 2) календарный инвестиционный план;
- 3) факторы, характеризующие рынок и сбыт продукции;
- 4) факторы, характеризующие производство;
- 5) факторы, характеризующие финансовую стратегию проекта.

Для оценки финансовой эффективности проекта рассчитываются следующие показатели:

- доход на активы, доход на собственный (акционерный) капитал, доход на инвестиции, доход с оборота (ROIs);
- критическая производственная программа по каждому из продуктов или услуг (Break-even);
- прирост собственного (акционерного) капитала;
- срок окупаемости проекта;
- внутренняя норма прибыли (IRR);
- чистый приведенный уровень дохода (NPV);
- индекс прибыльности;
- показатели платежеспособности и ликвидности;
- показатели оборота запасов и поступлений.

Все показатели эффективности и форма их представления полностью соответствуют международным стандартам и понятны для представителей деловых кругов любых без исключения государств с развитой рыночной экономической системой.

## АНАЛИЗ РИСКА

Используя функциональные возможности системы PROJECT EXPERT, эксперты по множеству критериев проводят анализ возникновения возможных рисков на стадиях подготовки производства, собственно производства и сбыта продукции, выделяют факторы наибольшего риска с комментариями причин их возникновения.

## ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

После получения результатов трех предыдущих стадий имеется возможность провести итоговую оценку проекта (качественный анализ) по многим критериям, адаптированным к конкретному проекту, и рассчитать интегральный рейтинг проекта, на основании которого принимается окончательное решение о финансировании проекта.

Системы управления проектами, подобные Project Expert, помогают находить выход из непреодолимых ситуаций. Последнее особенно важно для бизнеса в Беларуси, где непреодолимые ситуации — повседневная реальность.

Александр ЗИМОВСКИЙ

## УСЛУГИ

О научно-техническом обществе "Топ Софт" "Национальная эканамічная газета" уже рассказывала в № 13 за 1993 год. Напомним: фирма специализируется на производстве компьютерных систем и программ экономического и бухгалтерского назначения, а также предназначенных для автоматизации управления предприятием. Уже тогда, в 1993 году "Топ Софт" сумел хорошо зарекомендовать себя на этом поприще. Появился свой круг заказчиков и клиентов — больше тысячи белорусских предприятий и организаций самых разных форм собственности, своя ниша на рынке программного обеспечения — недорогие универсальные системы, не требующие от бухгалтера каких-то особых специальных знаний и вместе с тем обеспечивающие ему максимальные простоту и удобство работы. Появился определенный авторитет — одна из разработок фирмы, комплексная автоматизированная система бухгалтерского учета "Бухкомплекс", стала призером конкурса систем автоматизации бухгалтерской деятельности, ежегодно проводимого московским журналом "Бухгалтерский учет" совместно с фирмой "Бизнес-программы-сервис".

# Бухгалтер от "Топ Софт" — первоклассный бухгалтер!

— За два последующих с той поры года, — рассказывает при новой встрече с корреспондентом "НЭГ" заместитель директора "Топ Софт" по маркетингу Иван Тишутин, — мы выросли не только количественно, но прежде всего качественно. Уже целый ряд разработок фирмы, в том числе новая версия программы "Бухкомплекс", стали призерами и лауреатами еще двух престижных конкурсов компьютерных программ бухгалтерского и экономического назначения (г. Минск, 1994 г.; г. Москва, 1994 г.). А по итогам IV Международного конкурса программного обеспечения в области бухгалтерского учета и финансов в том же 1994г. разработки "Топ Софт" отмечены специальным призом всемирно известной фирмы SYMANTEC Corporation (США).

Фирма структурировалась. Сотрудники отдела программирования, например, теперь никто не отвлекает от их основного дела — разработки программ. Отдел технической поддержки, напротив, работает только с клиентами.

В демонстрационном зале ежедневно с 15.00 в течение полутора — двух часов пользователи, как уже состоявшиеся, так и потенциальные, знакомят с возможностями наших программ. Здесь же посетители могут получить исчерпывающую консультацию и рекомендацию по вопросам автоматизации своего предприятия.

С утра же сотрудники отдела технической поддержки "сидят" на так называемых "горячих телефонах". Ведь у фирмы уже более 4 тысяч пользователей не только в Беларуси, но и в России, Казахстане и Украине. Ее программы по-прежнему отличаются высокой степенью универсальности и "самонастройки", благодаря чему клиент может сам, без участия программистов приспособить их к новой ситуации, возникшей, скажем, в связи с изменениями в налоговом законодательстве. Но изменений этих в последнее время столь много (вспомним хотя бы "округление" белорусских ценников или деминацию "зайчика"), что звонков отовсюду за справками, уточнениями и разъяснениями не уменьшается. И "Топ Софт", конечно, никому не отказывает в помощи.

Краткосрочные учебные курсы, организованные при НТО "Топ Софт" в 1993 году для бухгалтеров и предпринимателей, которые, прежде чем использовать программы фирмы, хотели бы получить о них максимум сведений и квалифицированную информацию о правилах пользования, со временем переросли в настоящий учебный центр.

Сейчас, к примеру, здесь одновременно обучаются сразу несколько групп слушателей по трем направлениям: ведение бухгалтерского учета на компьютере (слушатели этого курса уже должны быть знакомы с теорией бухучета), ведение бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса и, наконец, 4-месячные курсы по специальности "бухгалтер-экономист" с углубленным изучением как экономики, так и

вопросов использования компьютерных технологий в управлении предприятием. По первому и второму направлениям занятия проводятся как в вечернее, так и в дневное время.

## КТО ОБУЧАЕТСЯ НА КУРСАХ?

Это — как пришедшие по объявлению "Топ Софт", так и по рекомендациям слушателей, ранее окончивших курсы, направленные районными центрами занятости безработные, которые таким образом имеют возможность получить профессию бухгалтера и трудоустроиться и, наконец, пользователи "топсофтовских" программ, желающие действительно глубже разобраться в их специфике и возможности.

Обучение в центре ведут высококвалифицированные специалисты, среди которых преподаватели с большим стажем педагогической работы, кандидаты наук, профессора.

В ближайшей перспективе учебный центр будет оказывать и такие услуги, как консультирование по вопросам бухгалтерского учета и налогообложения, ведение бухгалтерского учета на хозяйственной основе, подготовку квартальной и годовой отчетности, подбор специалистов по запросам фирм (бухгалтеров, экономистов, программистов), т.е. он должен превратиться в учебно-консультационный центр.

Обучиться ведению бухучета на компьютере и работе с программами можно не только в центре. В учебном процессе более 12-ти учебных заведений и курсов РБ используется программа "Бухкомплекс". Но преподавателей тоже нужно готовить. Поэтому в эти дни в НТО "Топ Софт" проходит двухнедельный практический семинар для преподавателей на тему "Обучение ведению бухгалтерского учета с помощью компьютера".

Во всех областных центрах республики, а также в других городах созданы и создаются представительства (дилерские центры) фирмы. Особенно активно они работают в Гомеле (НПФ "Элмис", тел. 53-95-79) и Гродно (НПФ "Весел", тел. 45-34-21). Удобство для клиентов здесь в том, что им не нужно ехать в Минск для приобретения программ (цены в регионах те же), а консультации и обучение они получат на месте.

Значительно расширилась номенклатура разработок "Топ Софт". Появились программы, предназначенные для переоценки основных фондов, для ведения торгово-закупочной и снабженческо-сбытовой деятельности ("Меркурий"), учета кадров и штатного расписания предприятий различной формы собственности, система управления ценными бумагами для АО, приватизируемых предприятий, чековых инвестиционных фондов ("Дивиденд") и другие. В прошлом году фирма впервые вышла со своими разработками на российско-белорусский рынок сетевых программ. Это системы "Бизнес-бухгалтерия" и

"Бизнес-Меркурий". Напомним: к сетевым относятся программы, связывающие воедино компьютерный "парк" предприятия или организации и тем самым значительно расширяющие его возможности, перепоручающие сетевому комплексу, скажем, функции не только учета технико-экономических показателей производственной деятельности, но и их анализ, выявление узких мест и так далее. Иначе говоря — функции управления.

При создании программ "Бизнес-бухгалтерия" и "Бизнес-Меркурий" были использованы новейшие компьютерные технологии, позволившие добиться высокого быстродействия, надежности и функциональной полноты. Программа "Бизнес-Бухгалтерия" награждена дипломом лауреата IV-го Международного конкурса бухгалтерских программ в г. Москве и была признана лучшей в вопросах организации сетевой обработки данных в бухгалтерской системе.

Как и прежде, по желанию заказчика производится поставка систем "под ключ", т.е. вместе с компьютером. Это удобно — бери и сразу работай. А если у вас возникли проблемы — можете позвонить или подъехать на фирму, где вам окажут бесплатную консультацию. Нет времени? По вашему вызову сотрудники "Топ Софт" проконсультируют, проведут учебно-непосредственно на предприятии. В "арсенале" услуг фирмы также информирование клиентов о новых разработках, продажа новых версий программ со скидкой от 50 до 70 процентов.

Сейчас "Топ Софт" совместно с московской фирмой "Новый Атлант" завершает первый этап разработки принципиально новой, мощной сетевой программы, которая по своим функциональным возможностям выходит за рамки бухгалтерского учета. Эта система станет надежным помощником для менеджеров всех уровней, поможет им оперативно принимать управленческие решения. Большую заинтересованность в такой программе уже проявили предприниматели не только Беларуси, но и России, где, напомним, рыночные преобразования продвинулись гораздо дальше, нежели в нашей республике.

Тел: (0172) 20-21-33, 20-29-85.

# БЕЛБИЗНЕСБАНК

— покупается для защиты от инфляции;  
— легко продается;  
— используется для расчетов с партнерами

Тел: (0172) 768-939, 344-598

НАША ПОЛИТИКА



# Об акцизах

Письмо ГГНИ при Кабинете Министров РБ

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 16 января 1995 г., рег. № 690112

В связи с возникающими вопросами об обложении акцизами поступающих в республику продуктов виноградно-винодельческой отрасли, в частности, в отношении розлива полученного таким образом вина в стеклотару.

Согласно действующему на территории стран СНГ порядку производства виноградно-винодельческой отрасли, первичное виноградно-винодельческое вино производится в местах произрастания винограда (Армения, Грузия, Узбекистан, Украина, южные районы России и др.). Оно включает переработку винограда и получение из него винограда.

Вторичное виноградно-винодельческое вино может производиться как в местах произрастания винограда, так и в других местах, предназначенных для доработки винограда, получения готовой к реализации продукции, именуемой вином, включая его розлив. Оборудование вторичного винодельческого производства, их хранения (отдыха), фильтры, купажные емкости, оборудование обработки для стабилизации вин сорбентами, теплом, холодом, а также оборудование розлива вина в бутылки. Все предприятия по производству виноградно-винодельческих вин (розливу) в Республике Беларусь являются заводами вторичного виноградно-винодельческого производства.

Таким образом, поступающее из-за пределов республики, расфасованное в стеклотару вино является продуктом, готовым к употреблению, прошедшим весь технологический цикл первичного и вторичного виноградно-винодельческого производства. Импортёры этого вина уплачивают в бюджет акцизы в соответствии с действующим законодательством по мере реализации вина.

Продукт, именуемый в сопроводительных документах вином, определенным наименованием, поступающий в республику "для розлива", не является вином, готовым к употреблению, а только виноградно-винодельческим продуктом, то есть продуктом первичного виноградно-винодельческого производства.

Согласно действующему законодательству об акцизах виноградно-винодельческие материалы акцизами не облагаются. Поэтому предприятия республики, которые ввозят на территорию Республики Беларусь виноградно-винодельческие материалы и без доработки реализуют их как на территории республики, так и за ее пределы, акцизы в бюджет не уплачивают.

Вино, готовым к употреблению, этот продукт становится после прохождения определенной технологической доработки, то есть этапа вторичного вино-

радного винодельства, включающей отдых виноградно-винодельческой отрасли, оклейку, купажи-рование и другие операции в зависимости от вида вина, а также розлива полученного таким образом вина в стеклотару.

Производство вина может осуществляться на собственном оборудовании, а при его отсутствии также по заказам собственников сырья на оборудовании других предприятий на давальческих условиях, то есть когда стоимость сырья предприятиями изготовителями вина не оплачивается, а расчеты ведутся только за оказанные услуги.

В таких случаях уплата акцизов производится:

— Предприятиями и предпринимателями, осуществляющими свою деятельность без образования юридического лица, республики — по реализации вина, изготовленного на собственном (арендованном) оборудовании, из приобретенных ими виноградно-винодельческих материалов. Ими уплачиваются также акцизы по реализации вина, полученного от заказчиков в качестве оплаты за оказанную услугу по производству вина и по другим причинам;

— Предприятиями и предпринимателями, осуществляющими свою деятельность без образования юридического лица, республики, по заказам которых из приобретенных ими виноградно-винодельческих материалов на оборудовании других предприятий изготовлено вино — по реализации этого вина;

— Иностранцами, осуществляющими свою деятельность без образования юридического лица, республики, купившие у иностранного юридического лица, не зарегистрированного на территории Республики Беларусь в качестве плательщика, вино, изготовленное на оборудовании предприятий республики, уплачивают акцизы по реализации всего приобретенного вина, как предприятия-импортёры, независимо от того, какие поручения они выполняют от имени иностранного юридического лица по расчетам за вино.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

## О ПРАГНОЗЕ САЦИАЛЬНА-ЭКАНАМІЧНАГА РАЗВІЦЦА РЭСПУБЛІКІ БЕЛАРУСЬ НА 1995 ГОД

### ПАСТАНОВА

Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Вярхоўны Савет Рэспублікі Беларусь ПАСТА-

НАУЛЯЕ:

1. Прыняць да ведама падрыхтаваны на аснове Пра-

граммы неадкладных мер па выхадзе эканомікі з крызісу

прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця Рэспублікі

Беларусь на 1995 год і яго важнейшыя параметры:

1995 год у працэнтах да 1994 года (у супастаўных цэ-

нах)

валам унутраны прадукт 93 — 95,8

прадукцыя прамысловасці 91 — 94

валавая прадукцыя сельскай гаспадаркі 102 — 105

на ўсіх катэгорыях гаспадарак

вытворчасць тавараў народнага 100,5

спажывання — усяго

у тым ліку 100

прадукцыя 100,3

непрадукцыя 110

капітальны ўкладанні за кошт усіх 83,9

крыніц фінансавання 3,9

індэкс росту спажывецкіх цэн, разоў 3,5

гранічная даходнасць насельніцтва ў цэнах 30

адпаведных гадоў, разоў

удзельная вага прадукцыі прамысловых 3800

прадпрыемстваў недзяржаўных форм 17 студзеня 1995 г., г.Мінск. N 3531-XII

уласнасці ў агульным аб'ёме

прамысловай прадукцыі

увод у дзеянне аб'ектаў сацыяльна-

культурнай сферы за кошт усіх

крыніц фінансавання:

жыллы дамы, тыс.кватэраў агульнай

плошчы

агульнаадукацыйныя школы, тыс.месцаў 15

дашкольныя ўстановы, тыс.месцаў 4,3

бальніцы, тыс.ложкаў 2,05

амбулаторна-паліклінічныя ўстановы, тыс.наведванняў у змену 5,55

2. Лічыць асноўнымі задачамі на 1995 год рэалізацыю

Праграммы неадкладных мер па выхадзе эканомікі з

крызісу, зніжэнне ўзроўню інфляцыі і на гэтай аснове

ажыццёўленне інвестыцыйнай дзейнасці, запавольванне

спад у вытворчасці, забеспячэнне сацыяльнай абароны

населення, у першую чаргу малымасных грамадзян,

актыўнае на ўсіх накірунках правядзення рынковых

рэформ.

3. Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь за-

цвердзіць на 1995 год аб'ёмы паставак тавараў для рэ-

спубліканскіх дзяржаўных патрэб, ліміты цэнтр-

ралізаваных капітальных укладанняў і іншых рэсурсаў

і ў месячным тэрмін давесці іх да міністэрстваў, ведам-

стваў, выканаўчых камітэтаў абласных і Мінскага гарад-

скога Саветаў дэпутатаў, аб'яднанняў, прадпрыемстваў і

арганізацый.

4. Даручыць Кабінету Міністраў Рэспублікі Беларусь

разглядаць заўвагі і прапановы пастаянных камісій

Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, дэпутатаў Вер-

хоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, выказаныя пры

разглядае прагнозу сацыяльна-эканамічнага развіцця

Рэспублікі Беларусь на 1995 год, і прыняць па іх неаб-

ходныя меры.

Старшыня Вярхоўнага Савета Рэспублікі

Беларусь

М.Г.Р.Б.

17 студзеня 1995 г., г.Мінск. N 3531-XII

Зарегістравана ў Рэестры Государственной

регистрации 24.01.95г. N 717/12

В связи с поступающими запросами о сроках уплаты в бюджет нало-

гов на прибыль и на добавленную стоимость за 1994 год Главная госу-

дарственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Респуб-

лики Беларусь СООБЩАЕТ.

Плательщики налогов на при-

быль и на добавленную стоимость производят уплату налогов за де-

кабрь (IV квартал) 1994 года нара-

стающим итогом с начала года не

позднее 25 января 1995 года (расче-

ты представляются не позднее 20

января 1995 года).

Плательщики имеют право пред-

ставлять в государственную налого-

вую инспекцию уточненные расче-

ты налогов на прибыль и на добав-

ленную стоимость по итогам работы

за 1994 год в сроки, установленные

для представления годового бухгал-

терского отчета, но не позднее 1

апреля 1995 года.

При этом финансовые санкции в

размере 10%, причитающиеся к до-

плате по уточненным расчетам за

1994 год сумм налогов и пеней за

неполноту и несвоевременную уплату

в бюджет налогов на прибыль и на

добавленную стоимость, применя-

ются, начиная с 26 января 1995 года.

Финансовые санкции за сокрытие

(занижение) прибыли (дохода) иных

объектов обложения налогом на при-

быль и на добавленную стоимость за

декабрь (IV квартал) 1994 года приме-

няются в порядке, определенном на-

логовым законодательством после вве-

дения платежей по уточненным рас-

четам налогов на прибыль и добав-

ленную стоимость за 1994 год, начи-

ная с 6 апреля 1995 года.

По выявленным в период до

представления уточненных расчетов

за 1994 год нарушениям налогового

законодательства за II месяцев (9

месяцев) 1994 года финансовые санк-

ции применяются в общеустанов-

ленном порядке.

Первый заместитель

председателя Главной

государственной

налоговой инспекции

при Кабинете Министров

Республики Беларусь

Н.К.ВОРОБЕЙ

Письмо ГГНИ от 01.02.95г. N 09/460

Направляется для сведения и руководства в практической работе пись-

мо Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Минист-

ров Республики Беларусь от 20.01.95г. N 09/11 (зарегистрировано в Реестре

Государственной регистрации нормативных актов министерств и ведомств

Республики Беларусь 31.01.95г. N 731/12).

Одновременно сообщаем, что письмо ГГНИ от 13.09.94г. N 09/3094 с изме-

нениями, внесенными письмом от 19.12.94г. N 09/4309, не применяется.

Заместитель председателя Главной государственной

налоговой инспекции при Кабинете Министров

Республики Беларусь

Н.К.ВОРОБЕЙ

Об ответственности за нарушение порядка приема

денежных средств

Письмо ГГНИ от 20.01.95г. N 09/11

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 31.01.95г. N 731/12

В связи с поступающими запросами о привлечении к административ-

ной и уголовной ответственности за нарушение порядка приема налич-

ных денежных средств Главная госу-

дарственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Респуб-

лики Беларусь разъясняет.

На должностных лиц предприятий и граждан, занимающихся предприни-

мательской деятельностью, за осуществление приема денежных средств

при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет с нарушени-

ем установленного порядка, и рассмотренное как сокрытие дохода, налого-

выми органами налагаются административные штрафы согласно абзацам 4

и 6 пункта 12 статьи 9 Закона Респуб-

лики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь", либо они привлекаются к уго-

ловной ответственности.

В соответствии с частью второй статьи 64 Гражданского кодекса Рес-

публики Беларусь полномочия может являться из оснований, в которой действует представитель. Поэтому

продавец, работающий по найму у

владельца kiosка — предпринимате-

ля без образования юридического лица, является его представителем

без доверенности и надобности в специальном оформлении полномо-

чий такого работника отпадает. Со-

гласно действующему налоговому за-

конодательству Республики Беларусь он не может быть привлечен к адми-

нистративной ответственности за нару-

шение порядка приема денежных

средств при реализации продукции (работ, услуг) за наличный расчет, по-

скольку в этом случае привлекаются к ответственности должностные лица

либо предприниматели.

Однако если продавец наряду с

товаром предприниматель реализует

через торговую точку товар, принад-

лежащий либо не принадлежащий

ему на праве собственности государ-

ственной налоговой инспекции вправе

наложить на продавца административ-

ный штраф согласно части первой

статьи 154 Кодекса Республики Бел-

арусь об административных правона-

рушениях, либо он может быть при-

влечен в установленном порядке к

уголовной ответственности.

Первый заместитель председателя Главной государственной

налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики

Беларусь

Н.К.ВОРОБЕЙ

## О ПОРЯДКЕ ОТРАЖЕНИЯ В БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ ПЕРЕОЦЕНКИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ ПО СОСТОЯНИЮ НА 1 ЯНВАРЯ 1995 ГОДА

Письмо Минфина РБ от 16.01.95г. N 2

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23.01.95г. рег. N 712/12

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 7 декабря 1994г. N 235 "О переоценке основных фондов предприятий и организаций и текущей индексации амортизационных отчислений" установлено, что переоценка основных фондов предприятий и организаций производится ежегодно по состоянию на 1 января.

Порядок проведения переоценки основных фондов предприятий, организаций и учреждений утвержден Министерством статистики и анализа приказом от 27 декабря 1994г. N 22.

Результаты переоценки отражаются на счетах бухгалтерского учета по состоянию на 1 января. Показатели форм годового отчета по основным фондам, подлежащим переоценке, заполняются по восстановительной стоимости. Сумма дооценки стоимости основных фондов отражается в разделе I формы

N 3 "Привлечение к балансу" по графе 4 "Поступило (аванс)". В балансе строки 010 "Первоначальная стоимость" и 011 "Износ" заполняются исходя из восстановительной стоимости.

Уточненные расчеты налога на недвижимость в остаточной стоимости основных производственных и непроизводственных фондов за I квартал текущего года представляются плательщиками в налоговые органы в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета и баланса.

Причитающиеся суммы налога на недвижимость по уточненному расчету за I квартал вносятся в бюджет в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета и баланса.

Заместитель министра Г.В.ТАРАСЕВИЧ



## ПОЛЬША

## "Трудный" бюджет

В конце прошлого года сеймом Польши был принят проект госбюджета на 1995 год. Голоса заседавших депутатов распределились следующим образом: "за" — 299 голосов, 140 — "против" и 5 — "воздержались".

В первых числах января проект польского госбюджета одобрил сенат. Польские средства массовой информации отмечают, что "бюджет на 1995г. является бюджетом роста стабильности, уменьшения общественной стоимости реформ и бюджетом компромисса. Правительство сделало все для того, чтобы проект бюджета соответствовал бюджетному законодательству".

Вместе с тем процесс рассмотрения госбюджета сенатом был довольно сложным. Главным объектом разногласий оказались пороговые ставки подоходного налога на заработную плату, которые составляют 21, 33 и 45 процентов (ранее 20, 30 и 40%). Проект бюджета войдет в силу в том случае, если его подпишет президент в течение 30 дней.

Однако после заседания сената Л. Валенса заявил журналистам, что он лично будет платить налоги по старой шкале, т.е. 20, 30 и 40 процентов.

Министр финансов квалифицировал такое заявление "... как акцию гражданского неповиновения, деятельности, несовместимой с принципами функционирования государства, где финансы также, как и оборона, и дипломатия являются элементами государственных интересов..."

Вице-министр В. Цимошевич оценил как "безответственный" призыв к оплате более низких налогов.

По мнению известного польского экономиста Л. Бальцеровича "... повышенные ставки налогов являются вопросом денежной стабильности государства".

На вопрос о прогнозе возможного наложения вето на утверждение бюджета президентом Л. Бальцерович заявил: "Боюсь, что Польша может войти в фазу обострения политической нестабильности. Всегда за это платит общество".

В.САДОХА,

первый секретарь Посольства Республики Беларусь в Польше

## ГЕРМАНИЯ

## На что немцы тратят свои деньги?

Доходы населения ФРГ в 1993г. составили 2089 млрд. DM, которые расходовались на:

- оплату жилья — 306
- накопление — 257
- приобретение продуктов питания — 212
- образование, развлечения, отдых — 204
- путешествия, приобретение дорогих украшений — 145
- одежду — 115
- косметику, лекарства — 109
- общественный транспорт — 108
- приобретение бытовых приборов — 108
- покупку автомобилей — 95
- посещение кафе, столовых, закусочных — 82
- отопление, электричество, газ — 75
- напитки — 63
- бензин — 60
- покупку мебели — 59
- почтовые расходы, телефонные разговоры — 38
- покупку табачных изделий — 32
- покупку обуви — 21

Наталья ЛЕПЦИЛОВСКАЯ

(По данным газеты "Die Welt")

## РУМУНИЯ

## Неплохие

## экономические перспективы

Румыния уже пережила экономический перелом и теперь обещает войти в число "самых благополучных" стран региона, считает вице-премьер этой страны Мирча Коcea. В 1994 году инфляция здесь снизилась вдвое и находится на уровне 30%, производительность растет, а число безработных снижается; система государственных субсидий упразднена; национальная валюта после введения свободного обменного курса стабилизировалась. Все это свидетельствует о прогрессе, несмотря на то, что 1994 был "трудным годом" для большинства граждан.

Румыния лидирует в регионе по числу вновь создающихся предприятий малого бизнеса. В 1995 году планируется приватизировать 3000 мелких и средних компаний.

Перестройка обходится стране очень дорого, но она все равно хочет несколько поднять планку, установленную для бюджетного дефицита, потому заинтересована в расширении инвестиций из-за рубежа, способных активизировать национальную экономику.

## КОРОТКО

Франция ликвидировала на 50% задолженность Вьетнама своей стране. Франция занимает второе место после Японии по оказанию финансовой помощи азиатской стране.

Вьетнам занимает первое место в Азии, четвертое место в мире по получению научно-технической и финансовой помощи от Франции.

\*\*\*

Правительство Нидерландов приняло решение списать просроченную до 31 декабря 1993г. задолженность Вьетнама в сумме 8,7 млн. долларов США. В период 1991 — 1993 гг. Нидерланды "простили" Вьетнаму 6 млн. долларов США.

\*\*\*

Финляндия подписала с Вьетнамом Соглашение об экономическом, научно-техническом и торговом промышленном сотрудничестве, а также договоренность о выделении льготного кредита в сумме 25 млн. долларов США.

\*\*\*

Международный банк принял решение выделить Вьетнаму кредит в сумме 150 млн. долларов США для реконструкции инфраструктуры.

\*\*\*

Исполнительная дирекция МВФ одобрила расширенную программу по структурной перестройке и выделению льготных кредитов в сумме 536 млн. долларов США для содействия среднесрочной программе развития экономики Вьетнама (1994 — 1997гг.). Кредиты с целью стабилизации и обновления экономики Вьетнама будут выдаваться ежегодно в течение 6 лет. Первые 89 млн. долларов США уже предоставлены в конце 1994 года со ставкой 0,5% за год сроком на 10 лет со дня вычисления кредита.

\*\*\*

Приоритетным направлением для иностранных инвестиций в ближайшее время становится нефтяная промышленность. Ожидается, что к 2000 году иностранные инвестиции достигнут уровня 18 — 20 млрд. долларов США.

\*\*\*

7 ноября прошлого года в Ханое Генеральная компания нефти и газа (ВИНАПЕТРО) устроила церемонию, посвященную первому потоку нефти, выданному из скважины участка "Большого Медведя" после 18 месяцев проведения работ по разведке и подготовке к добыче. Участок был открыт вьетнамско-советским совместным предприятием (Вьетсовпетро) несколько лет назад. С апреля 1993г. Генеральная компания "Винапетро" подписала контракты по разведке и добыче с рядом фирм из Австралии, Малайзии, Франции, Японии. Участок занимает второе место по объему добычи нефти во Вьетнаме.

\*\*\*

В прошлом году Государственный комитет по сотрудничеству и инвестициям выдал лицензии 872 проектам на общую сумму зарегистрированного капитала — почти 3 млрд. долларов США.

\*\*\*

В минувшем году предприятия с иностранными капиталовложениями произвели 7000 автомобилей и 70 тысяч мотоциклов, выпустили 30 тысяч тонн пряжи, 25 млн. т тканей, вырастили 13500 га леса, построили 2500 гостиничных мест.

Кроме экспортных и импортных налогов, эти предприятия выполняли иные финансовые обязательства перед государством в сумме 1300 млн. долларов США.

\*\*\*

407 компаний из 35 стран открыли свои представительства в г. Ханое. Франция, США, Сингапур, Гонконг имеют по 30 представительств. Одна Япония — 70. Среди 407 компаний — 235 инвестиционных, 31 строительная, 15 туристических, 28 компаний по правовой и технической консультации, 12 банков.

\*\*\*

После перерегистрации осталось 6263 государственных предприятия (в 1990г. их было 12084), в том числе 1956 предприятий центрального подчинения, 4808 — регионального управления. Число предприятий с постоянным капиталом до 1 млрд. донг (курс 1 долл. США = 1100 донг) составляет 49% от общего числа, с 1 до 10 млрд. донг — 42% и больше 10 млрд. донг — 8%.

Правительство намерено акционировать государственные предприятия с целью повышения эффективности производства и торговли, привлечения свободного капитала, развития всех форм собственности.

## АДРЕС БИЗНЕСА

## Газпром ищет новых партнеров

Российский производитель газа продает акции для финансирования нового проекта

Россия хочет ускорить строительство собственных заводов-смежников для самого крупного в мире производителя природного газа — Газпрома. В связи с этим правительство планирует ограничить импорт западного оборудования для газовой промышленности. Чтобы обеспечить наличие рабочих мест и оставить прибыль в стране, предполагается в будущем изготавливать трубы, оборудование и запасные детали на бывших военных заводах, а также совместных предприятиях.

Сам Газпром также ищет новых партнеров на Западе. "Около 9% акций самой крупной российской холдинговой компании будут проданы на Западе в первом квартале 1995 года", — заявил глава Газпрома г-н Вяхирев. "Таким образом мы получим деньги, которые срочно необходимы нам для проектов — так, например, для строительства трубопровода "Ямал-Европа". Осуществление проекта второй восточно-западной трассы и освоение месторождений на полуострове Ямал стоят 40 млрд. \$. Крупнейшие в мире запасы газа этого месторождения, расположенного в Арктике составляют 10000 млрд. м³. С 1996 года там будет добываться природный газ. Строительство газопровода будет финансировать также и государство, поэтому оно намерено продать акции Газпрома на сумму 10 млрд. \$ из своей 40-процентной доли.

Газпром добывает 94% российского природного газа. Это составляет ежегодно 578 млрд. м³ (1993 год), или 40% от мировой добычи газа. Около 100 млрд. м³ продается в Европу. Треть используемого в Германии газа качается из месторождений Газпрома. Экспорт газа составляет около 20% от всех валютных поступлений в Россию, то есть ежегодно от 7 до 8 млрд. \$. Российские "газовые бароны" сидят на богатых месторождениях, оцениваемых в 48 миллиардов м³, стоимостью до 350 млрд. \$. Оценка доходит даже до 230 миллиардов м³ газа, который залегают в сибирской вечной мерзлоте. Они мечтают о том, чтобы ежегодно добывать и продавать свыше 900 млрд. м³.

На Газпром работают около 320 тысяч человек. Но в общем этот многопрофильный мега-концерн объединяет 3,7 млн. человек. Газпром контролирует все, что изначально связано с российским газом.

Кроме того, менеджеры руководят десятками банков, биржами, машиностроительными фирмами и жилищными комбинатами.

Золотое дерево Газпром — одно из немногих российских предприятий, которое может найти своих западных партнеров. 9% акций Газпрома, которые будут помещены на Западе, поступят на рынок через Kleinworth Benson Deutschland, филиал Лондонского инвестиционного банка. Ни одна западная фирма не будет иметь права приобрести более 3-4% от всей доли.

Но и у Газпрома имеются свои проблемы: конкуренция между Россией и Норвегией на западноевропейском газовом рынке явно обостряется. Норвегия хочет увеличить сбыт своего природного газа к 2005 году до 25 млрд. м³ до 70 млрд. м³. Это помешает России взвинтить цены на газ, что, по мнению главы Газпрома, совершенно необходимо. "Надо учесть слишком большие расходы на освоение месторождений в условиях вечной мерзлоты и транспортировки газа в страны-потребители", — требует г-н Вяхирев. При Советах расходы никогда не играли большой роли. Главное, чтобы поступала валюта. Но в условиях рыночной экономики приходится считать и Газпрому.

Запасы газа крупных газовых концентров мира (в млрд. м³)

Газпром	48.000
Statoil	1.656
Shell	1.450
Exxon	1.214
Mobil	548
Amoco	539
BP	307
Chevron	267
Arco	228
Junokal	186
Total	179
Texaco	174
Elf Aquitaine	169
Conoco	109

(По данным газеты "Die Welt")

перевод с немецкого  
Наталья ЛЕПЦИЛОВСКОЙ

## МИНВНЕШЭКОНОМСВЯЗИ ИНФОРМИРУЕТ

## Беларуси предложено

## присоединиться

## к группе ядерных поставщиков

С двухдневным визитом Беларусь посетили представители группы ядерных поставщиков. Делегацию возглавлял председатель группы г-н Хозе А. де Ингуриа. В ее составе посол, советник министра иностранных дел Польши г-н Тадеуш Струляк, управляющий от Швейцарии в совете управляющих МАГАТЭ г-н Алек Блэр, зам. генерального директора МИД Норвегии г-н Свен Лундбо.

Группа ядерных поставщиков (ГЯП) образована в 1974 году. Основателями ее были СССР, США, Великобритания, Япония и Канада. На сегодняшний день группа насчитывает 30 стран-участниц, в том числе Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию, Болгарию, Румынию и Россию, которая объявила себя правопреемником СССР. Рассматривается вопрос о присоединении к ней ЮАР.

Группа ядерных поставщиков на добровольной основе ведет международный контроль за экспортом оборудования, материалов и технологий, которые могут быть использованы для создания ядерного оружия, следить за нераспространением ядерных материалов, а также товаров двойного назначения, используемых в ядерной деятельности.

Свое посещение Беларуси представители ГЯП связывают с возможным присоединением к ней нашей республики.

В феврале прошлого года наша республика присоединилась к Договору о нераспространении ядерного оружия. В соответствии с ним в течение 18 месяцев Беларусь должна подписать соглашение с МАГАТЭ о гарантиях. Тем самым будет выполнено одно из условий по присоединению к ГЯП.

Другое важнейшее условие — наличие в республике внутреннего законодательства в области экспорта контроля. Проект такого постановления уже разработан в МВЭС, прошел согласование с заинтересованными министерствами и ведомствами, сейчас находится на рассмотрении в Кабинете Министров РБ.

Присоединение Беларуси к группе ядерных поставщиков создаст условия для получения доступа к современным технологиям, оборудованию и т.д.

© АРС 1995

Фирма "ПУШЕ" предлагает  
Банк "ОЛИМП" рекомендует

... Молодой экономист кандидат наук, и его друзья решили вторгнуться на рынок финансовых услуг.

К этому моменту в Беларуси уже существовало 75 страховых компаний.

Что придало молодым людям уверенности и смелости?

Отличное знание страхового дела.

Великолепное образование.

Солідные рекомендации.

Что же ещё?

Акционерное страховое общество ПУШЕ-СК

**БОЛЬШЕ ЧЕМ СТРАХОВАНИЕ**

Звоните по телефонам в Минске

0172/59-72-30  
0172/39-65-64

**P**  
INSURANCE



## ИНТЕРВЬЮ ПО ПОВОДУ

В чем "чулке" деньги  
работают лучше

Публикации "НЭГ" по поводу эффективности работы денег вызывают резонанс в финансовых кругах страны. Отношение финансовых компаний к нижнему ступень надежности размещений не совпадает с мнением их представителей. В частности, вице-президент ФК "ЛБЛ-инвест" Андрей ФАКТОРОВИЧ в беседе с нашим корреспондентом, сказал на сей счет следующее:

— Как раз надежность размещения денег и профессионализм сотрудников — отличают многие ФК. Нашу компанию, естественно, тоже.

— Сотрудники "ЛБЛ-инвест" — финансисты со специальным образованием?

— Высокий профит в сфере обращения денег — не обязательно человек, окончивший экономический вуз. Более обязательными элементами подготовки сотрудника финансовой компании являются, на мой взгляд, математические способности, интуитивное чутье финансового рынка и ряд других качеств. Например, кость нашей ФК — дипломированные техники, физики и т.д. (сам А.Факторович в недавнем прошлом — аспирант Минского радиотехнического института — прим. авт.). Не получив "классического" экономического образования, они тем не менее очень неплохо ориентируются в реальной ситуации.

— Перейдем к размещению денег. Согласны ли вы, что ФК по привлекательности уступают банкам?

— Нет. Даже с учетом того факта, что мы сами размещаем привлеченные средства только в банках. Их надежность и ликвидность — это и наши качества. Далее. Рядовой клиент банка — обычно заложник его политики. Ему предлагаются, как правило, такие варианты размещения денег, которые вы-

годны банку и наименее доходны для клиента. Ведь последний не занимается маркетингом финансовых инструментов. Мы же этим занимаемся. Поэтому, обращаясь к ФК, клиент получает возможность повысить финансовую отдачу от размещения своих средств. Наши проценты за них выше банковских.

— А если конкретнее?

— Срочный депозит — наиболее часто встречающийся сегодня на практике инструмент финансовых вложений. Им, однако, клиент "привязывается" к определенному сроку выплаты. Представим, что до его наступления происходит резкий скачок валютного курса. Оперативно же ликвидировать срочный депозит клиент не в состоянии. Напа ФК принимает деньги на любые сроки и размещает их в зависимости от рыночной конъюнктуры.

— У "ЛБЛ-инвест", как и у любой другой финансовой компании, имеется, по-видимому, постоянный круг клиентов. Положа руку на сердце, они, ответьте, от вас часто уходят?

— Крайне редко. Если все же это случается, мы тщательнейшим образом анализируем такую уход.

— Назовите банки, с которыми вы предпочитаете сотрудничать?

— Коммерческая тайна.

Михаил СТЕЛЬМАК

## ДОКУМЕНТ

## Расчеты чеками:

## недостатки устраняются

Национальный банк Беларуси провел анализ состояния расчетов чеками на потребительском рынке республики. Результаты неутешительны. Удельный вес чеков в торговой выручке за прошлый год составил 4,3%, а в товарообороте — лишь 3,4%. Отмечены случаи отказа торговых организаций в приеме расчетных чеков в уплату за товары, плохо внедряется в практику реализация по чекам декарта и продовольственных товаров. Случаются задержки со стороны коммерческих банков в обеспечении расчетов.

Для устранения этих недостатков Нацбанк предлагает ряд мер. В частности, рекомендует предприятиям торговли по каждому случаю задержки зачисления средств на их счета по принятым чекам обязательно применять штрафные санкции к банкам-плательщикам. В целях сокращения потерь от мошенничества обязать банки обеспечивать доставку поручений-реестров спецсвязью. Кроме того, установлен штраф субъектам хозяйствования всех форм собственности, оказывающим услуги населению, за необоснованный отказ в приеме к платежу чеков, оформленных в полном соответствии с положением о чековой книжке, — в двукратном размере от суммы не принятого к платежу чека.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ

## Курсы иностранных валют,

установленные Национальным банком РБ  
с 3 февраля 1995 года

	Единый курс
1 австралийский доллар	8848,28
1 австрийский шиллинг	1091,16
1 фунт стерлингов	18456,43
10 бельгийских франков	3730,46
1 немецкая марка	7678,64
1 голландский гульден	6849,80
1 датская крона	1946,33
100 итальянских лир	725,86
1 канадский доллар	8288,37
1 норвежская крона	1752,80
1 доллар США	11670,00
1 шведская крона	1565,96
1 швейцарский франк	9085,25
10 японских йен	1174,40
1 ЭКЮ	14504,10
10 новозеландских долларов	884,63
10 греческих драхм	492,24
1 ирландский фунт	18234,38
1 испанская песета	172,89
1 турецкий лира	39036,63
10 ливанских фунтов	71,03
10 португальских эскудо	742,70
1 сингапурский доллар	8031,12
10 турецких лир	2,87
1 СДР	17158,72
1 эстонская крона	961,29
1 российский рубль	2,80
10 украинских карбован.	0,92
1 литовский лит	2917,00
1 латвийский лит	21490,00
1 киргизский сом	1080,00
1 молдавский лей	2680,00
1 казахский тенге	150,00
1 армянский драм	18,00
10 грузинских купонов	0,02
1 туркменский манат	200,00
1 азербайджанский манат	2,00
1 узбекский сум	60,00
1 таджикский рубль	0,01

## Состояние финансового рынка Республики Беларусь

на 08.02	Курс НБ РБ	Курс торгов на МВБ	Курс обмена на валюту в КБ		Внебанковский рынок 06.02	
			покупка	продажа	покупка	продажа
USD	11670	11670 (-0,59%)	11120 (-3,72%)	11615 (-2,06%)	11800 (-3,67%)*	12330 (-1,98%)*
DM	7678,64	7600 (+0,13%)	7240 (-18,9%)	7690 (+0,32%)	-	-
RUR	280	282 (-1,74%)	257 (0%)	284 (-1,03%)	278 (-4,79%)	291 (-5,52%)
KRB	0,092	0,085 (-8,60%)	-	-	0,086 (0%)	0,094 (-4,08%)

\* — Для СКВ указан средний курс покупки/продажи валютной валюты за балансный расчет; для валютных валют — средний курс депозитных операций у финансовых компаний

## Служба информации ассоциации RONAS

Тел.: (0172) 31-10-97, 31 10-23, факс 32-87-15, E-mail: alex @ ron.belpak.minsk.by

## Курсы обмена наличной валюты в банках Республики Беларусь на 3.02.95г.

	USD		DM		RUR	
	покупка	продажа	покупка	продажа	покупка	продажа
Минск	11000	11510	7240	7590	251	280
Могилев	11330	11670	7290	7670	260	286
Гродно	11340	11590	7350	7640	259	278
Гомель	11300	11620	7315	7632	246	288
Брест	11290	11680	7365	7640	237	279
Витебск	11385	11755	7452	7718	262	284
НБ РБ	11670,00	-	7678,64	-	280	-
Итого торгов МВБ	11670,00	-	7820,00	-	280	-

\* — в таблице указаны средние курсы обмена наличной валюты в банках.

## Служба информации ассоциации RONAS

Минск (0172) 31-10-97; Брест (01622) 6-47-97; Витебск (0212) 36-98-91; Гомель (0232) 53-58-53; Гродно (0152) 96-74-57; Могилев (0222) 22-34-95

## ДОКУМЕНТ

## По соседской декларации

Председатель Национального банка С.Богданкевич и глава Таможенного комитета Беларуси П.Кречко подписали совместный приказ "О признании документов таможенных органов Российской Федерации и Украины", из которого следует, что в качестве основания для вывоза валютных ценностей за пределы Беларуси будет приниматься таможенная декларация, оформленная при выезде из этих государств их таможенниками. Разумеется, это "пропуск" на ту сумму валюты, которая указана в декларации. Действие документа распространяется на физических лиц — нерезидентов Республики Беларусь (проживающих за ее пределами), следующих транзитом из РФ и Украины железнодорожным транспортом.

Дмитрий ЛЕТКОВЕЦ



Хотите жить спокойно?

КАРМАННЫЙ ДЕТЕКТОР ДЛЯ  
ОПРЕДЕЛЕНИЯ

ФАЛЬШИВЫХ БАНКНОТ

Более 100 видов валют

Аттестация Криминалистического центра МВД РБ

По вопросам приобретения обращаться:

(0172) 264-964  
567-336

## Котировки чеков "Имущество" на 03.02.95г.

Название	Наличный расчет		Безналичный расчет		
	покупка	продажа	покупка	продажа	эквивалент
Минск:					
НОВОКОМБАНК	1500/1500**	-	дог.	дог.	5000
БЕЛАРУСБАНК	1250/1500**	-	дог.	-	50000
Банк ОЛИМП	1200/1200**	-	-	2000	10000
Банк ПОИСК	1450**	-	1450	2000-2100	2000
РАМОС-ИНВЕСТ	1500	-	1600	1850	10000
ИНТЕРФИНАНС	1300	-	1800-1900	дог.	2000
ФИНАНСЫ и АКТИВЫ	1350	-	1700-1800	1800-1900	5000
ИНТЕРПЛАСТИК	1470	-	дог.	1800-1900	-
ФИНИК-ИНВЕСТ	1500	-	1650	-	-
АЛЬБЕНА-ИНВЕСТ	-	-	1700	2000	1000
АСПАСИЯ	-	-	1600	-	500000
НИКОЛЬ-ИНВЕСТ	1400*	-	-	-	-
ДЖЕМ-ИНВЕСТ	1050	-	1700	1850-1900	10000
ИНТЕР-КОНТИНЕНТАЛЬ	-	-	1750-1800	-	10000
СБК	1300	-	дог.	-	5000
АКТИВ-ИНВЕСТ	1000	-	-	2000	200000
ОСВЕЯ-ИНВЕСТ	1350	-	дог.	дог.	10000
ИНТЕК-НЬЮС	1250	-	-	-	-
ИНВЕСТ. ТЕХНОЛОГИИ	1400/1500*	-	-	-	-
ПРИФ	1450/1200**	-	-	-	-
Могилев:					
ФИНИКОМ	1300	-	-	1800-1900	5000
ALBAROSSIA	1400*/1400**	-	-	2050-2150	500
Гродно:					
МОТО-ВЕЛОТЕХНИКА	1500	-	-	-	-
ИМПУЛЬС	1550	-	-	-	-
ВКБ	1450	-	-	-	-
Брест:					
ГАЛАКТИКА	-	-	1150	-	-
Витебск:					
СТОКС-МАРКЕТ	1350	1800	-	-	2000
ВИТКОМБАНК	1050	дог.	1050	дог.	дог.
ВИТФОНД	1100	2000	1400	1900	-
КОМПЛЕКСБАНК	1200	-	-	-	-
ГРАД-ИНВЕСТ	-	-	дог.	1800	50000
Гомель:					
БЕЛАСКО-ИНВЕСТ	1100	-	1100	1800	10000
ООО ЭТАЛ ИНВЕСТ	1360	2500	1360**	2500	-
ООО ПОЛКАР-ИНВЕСТ	1100	1900	-	1900	-
БЕЛЭКОИНВЕСТ	1600*	-	-	-	-
ФИНАНСЫ и АКТИВЫ	1400	-	-	1800	10000
ФИНАНСОВ ЭКСПРЕСС	1400	-	-	2200	10000
АГРОИНВЕСТ г. Жлобин	1050*	-	-	1750	15000

\* — зачисление производится на счет в Сбербанке;

\*\* — зачисление производится на депозитный вклад.

Служба информации ассоциации RONAS



# Агентство Гревцова представляет еженедельное обозрение "Рынок финансовых услуг" (по состоянию на 6.02)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Депозиты (в СКВ)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки							
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	18 мес.	24 мес.
Комплекс-банк	юрид. лица	11-12	14-16	16-20	20-22	17-22	18-23	19-24	20-25
Технобанк	физ. лица	10-13	11-14	14-20	16-21	17-22	18-23	19-24	20-25

Краткосрочные вклады для юридических лиц (в руб.)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки							
		7 дней	14 дней	21 день	28 дней				
Комплекс-банк	т.322364	295-315	335-345	350-360	350-360				
Технобанк	т.340435, 341712	390	405	420	430				

Вклады сроком "до востребования" (для физических лиц) в расчетных билетах									
Наименование банка	Размер вклада	Годовые процентные ставки							
		1-30 дн.	30-60 дн.	60-90 дн.	90-120 дн.	120-150 дн.	150-180 дн.	180-210 дн.	210-240 дн.
Комплекс-банк	100-500 тыс. св. 500 тыс.	100	320	340	350	360	380	400	420
Технобанк	100-500 тыс. св. 500 тыс.	100	340	350	360	380	400	420	440

Эмиссия векселей сроком "по предъявлении"									
Наименование банка	Сумма сделки	Процентные ставки							
		2-3 кален. дня	4-5 кален. дня	6-12 кален. дней	13-20 кален. дней	21-28 кален. дней	29-45 кален. дней	46-60 кален. дней	61-90 кален. дней
Комплекс-банк	5-15 млн. св. 50 млн.	235	250	295	335	350	365	375	385
Технобанк	5-15 млн. св. 50 млн.	250	265	305	345	360	375	385	395

Эмиссия срочных рублевых векселей									
Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)							
		5 кал. дн.	12 кал. дн.	20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.
Комплекс-банк	10-15 млн. св. 50 млн.	280	350	375	380	385	390	400	405
Технобанк	10-15 млн. св. 50 млн.	300	355	378	385	390	400	405	410

Эмиссия срочных валютных векселей									
Наименование банка	Номинал векселя	Процентные ставки (годовые)							
		30 дней	45 дней	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
Комплекс-банк	10-50 тыс. св. 100 тыс.	11	12	14	15	16	20	21	22
Технобанк	10-50 тыс. св. 100 тыс.	12	13	15	16	17	21	22	23

Общие процентные ставки (в руб.)									
Наименование банка		Годовые процентные ставки							
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	4 мес.	5 мес.	6 мес.	7 мес.	8 мес.
Комплекс-банк	т.325059	400	420	440	450	460	470	480	490
Технобанк	т.325059	400	420	440	450	460	470	480	490

Рынок "мягких" валют стран СНГ									
Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Валюта	Покупка
Комплекс-банк	т.324028	2.80	2.84	от 20 млн.	1-2 дня	по договоренности	Комплекс-банк	т.324028	2.80
Технобанк	т.324028	2.80	2.84	от 20 млн.	1-2 дня	по договоренности	Технобанк	т.324028	2.80

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Покупка	Продажа	Сумма
Организация	т.335732	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	Организация	т.335732	по дог.
ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа									
Валюта	Курс	Оформ. договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по копии п/п	СП "Гринлайт"	729036	оплата до 17.30	
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно	
USD	по дог.	любое	от 1000 USD	день в день	по поступлениям денег на счет	организ-я	231171	постоянно	
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30	
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по копии п/п	ИП "ИИ-ЛВ"	262459	оплата до 17.30	
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	---	

Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка									
Валюта	Курс	Оформ. договор	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.	
USD	по дог.	по дог.	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	545062	постоянно	
USD	по дог.	любое	от 1000 USD	день в день	по копии п/п	организ-я	231171	оплата до 16.00	
USD	по дог.	по дог.	от 3000 USD	день в день	по дог.	"РАПФО"	314989	оплата до 15.30	
USD	по дог.	по дог.	по дог.	день в день	по дог.	фирма	335732	---	
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по копии п/п	ИП "ИИ-ЛВ"	262459	оплата до 17.30	

Наличная СКВ за безналичный российский рубль									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Покупка	Продажа	Сумма
Доминатор	т.358601, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	от 10 000 USD	до 1 дня	по поступлениям денег на счет	Доминатор	т.358601, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	от 10 000 USD
Аг-во диллинговых операций	т.358601, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	от 10 000 USD	до 3 дней	по договоренности	Аг-во диллинговых операций	т.358601, 358612, (0232) 531168	ММВБ 0%	от 10 000 USD

Различные СКВ за безналичный российский рубль									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Покупка	Продажа	Сумма
Доминатор	т.358601, 358612, (0232) 531168	0.5-1.0%	от 10 000 USD	1-2 бан. дня	по поступлениям денег на счет	Доминатор	т.358601, 358612, (0232) 531168	0.5-1.0%	от 10 000 USD
Аг-во диллинговых операций	т.358601, 358612, (0232) 531168	0.5-1.0%	от 10 000 USD	1-2 дня	по поступлениям денег на счет	Аг-во диллинговых операций	т.358601, 358612, (0232) 531168	0.5-1.0%	от 10 000 USD

Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)									
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Валюта	Покупка
ФГП	т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BR 2.80	2.90	любая	до 1 дня по копии п/п	по дог.	ФГП	т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BR 2.80
Квадромаркет-Инвест	т.687306	RUR/BR 2.80	2.90	от 10 млн.	1 день по поступлениям денег на счет	по дог.	Квадромаркет-Инвест	т.687306	RUR/BR 2.80
Доминатор	т.358181, 358393	RUR/BR 2.80	2.90	от 10 млн.	1 день по поступлениям денег на счет	по дог.	Доминатор	т.358181, 358393	RUR/BR 2.80
ФК "Еврофинанс"	т.334715, 334567, 334352, 334022	RUR/BR 2.80	2.90	от 1 млн.	1 день по копии п/п	по дог.	ФК "Еврофинанс"	т.334715, 334567, 334352, 334022	RUR/BR 2.80

Размещение свободных денежных средств									
Наименование	Номинал	5 кал. дн.	12 кал. дн.	15-20 кал. дн.	30 кал. дн.	45 кал. дн.	60 кал. дн.	90 кал. дн.	120 кал. дн.
"Квадромаркет-Инвест"	5-50 млн. св. 100-250 млн. св. 250 млн.	до 330	до 350	до 360	до 370	до 380	до 390	до 400	до 410
ФГП	5-50 млн. св. 100-250 млн. св. 250 млн.	до 330	до 350	до 360	до 370	до 380	до 390	до 400	до 410

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель.									
Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т/ф (0172) 325105, 682989									
Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Валюта	Покупка
ФГП	т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BR 2.80	2.90	любая	до 1 дня по копии п/п	по дог.	ФГП	т.358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618	RUR/BR 2.80
Квадромаркет-Инвест	т.687306	RUR/BR 2.80	2.90	от 10 млн.	1 день по поступлениям денег на счет	по дог.	Квадромаркет-Инвест	т.687306	RUR/BR 2.80
Доминатор	т.358181, 358393	RUR/BR 2.80	2.90	от 10 млн.	1 день по поступлениям денег на счет	по дог.	Доминатор	т.358181, 358393	RUR/BR 2.80
ФК "Еврофинанс"	т.334715, 334567, 334352, 334022	RUR/BR 2.80	2.90	от 1 млн.	1 день по копии п/п	по дог.	ФК "Еврофинанс"	т.334715, 334567, 334352, 334022	RUR/BR 2.80

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Покупка	Продажа	Сумма
Организация	т.335732	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	Организация	т.335732	по дог.
ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ									
Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Покупка	Продажа	Сумма
Организация	т.335732	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	Организация	т.335732	по дог.
ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.	по дог.	любая	1-2 дня	по договоренности	ФГП	т.335832, 358612, (0232)531168	по дог.

Пути выхода Беларуси из кризиса ищут сегодня президент, парламент, правительство, другие государственные учреждения. Однако у меня лично больше доверия все же не к их мнению, а к позиции независимых экономических структур. Только они способны на непредвзятые выводы. Правда, есть ли в нашей стране такие структуры? А если есть, то что они предлагают?

**А.СОРОКО.**  
Томель

не только в формировании органов управления центральными банками, но и имеют некоторые контролируемые функции. В нашей же стране подотчетность Верховному Совету не обеспечивает должного контроля ни за хозяйственной деятельностью Национального банка, ни за выработкой им кредитно-денежной политики.

ста многие члены клуба исходят из того, что поскольку белорусский рубль пока не является свободно конвертируемой валютой, невозможно обойтись без регулирования валютных операций. В этом плане предлагается наращивание золотого валютных резервов Национального банка; осуществление комплекса мероприятий по установлению

те только на основании таможенных деклараций; конвертирование средств в национальной валюте для оплаты контрактов по импорту в соответствии с установленными приоритетами; контроль за поступлением валютной выручки на основании таможенных деклараций на валют; продажа валюты, скупавшейся у населения, только населению или же Национальному банку.

Стимулировать экспорт готовых высокотехнологических изделий будут, по мнению членов клуба, выкуп валютной "выручки" с учетом повышающих коэффициентов, налоговые льготы на выручку от экспорта, а также гарантированная продажа валюты для оплаты контрактов по импорту необходимого сырья, комплектующих и т.п. Резонно также государственное субсидирование специальных программ по созданию и выпуску экспортной продукции.

В области кредитного регулирования "Деловая инициатива" предлагает: реализовывать целевые централизованные средства на тендерной основе; активизировать усилия по созданию рынка ценных бумаг, по выпуску и реализации государственных ценных бумаг и займов; предоставлять налоговые льготы на доход, получаемый от операций с ценными бумагами; отменить декларацию на покупку населением акций в национальной валюте; предоставлять судственным налоговым льготам базисный доход, получаемый от операций с ценными бумагами, кредитов под незначительные ставки и т.п.

Иван РАЗУГА

Иван РАЗУГА

## СПРАВОЧНОЕ БЮРО "НЭГ"

К счастью, независимые структуры, имеющие собственные суждения по оздоровлению белорусской экономики, в нашей стране действительно есть. Например, минский дискуссионный клуб "Деловая инициатива", созданный в рамках известной одноименной ассоциации. Члены клуба — политики, банкиры, ученые, хозяйственники, предприниматели. Их основным идеологическим принципом является прагматизм.

Начинать искать пути выхода из кризиса, по мнению членов клуба, необходимо с определения приоритетов экономического развития. Ведущим из них, считают в "Деловой инициативе", для нашей Беларуси должно стать банковское дело, учитывая наши небогатые материально-энергетические ресурсы, географическое положение, уровень образования населения и т.п. Собственно, все дискуссии в клубе касаются главным образом темы банков, финансов, борьбы с инфляцией.

Кстати, последняя тема как в жизни, так и в дискуссиях стоит остро. Многие члены клуба придерживаются мнения, что главным борцом с инфляцией должен все-таки быть Национальный банк. Их аргументы основаны на опыте развитых стран, где это положение закреплено законодательно. Поэтому и отечественный закон о Национальном банке нуждается в совершенствовании. Было бы целесообразно, полагают сторонники этой точки зрения, пере-

дать функции по регистрации и надзору за банками специально созданному ведомству, позволив Нацбанку, вместо администрирования, сконцентрироваться на вопросах денежной политики. В совершенствовании, по их мнению,

необходимо также более четко сформулировать задачи Национального банка, его функции и инструменты. В плане приоритетного развития в Беларуси банковского дела клуб предлагает создать равные условия для конкуренции банков. Неприемлемой названа политика искусственного торможения создания новых банков. Подчеркивалось, что необходимо создавать молодым учреждениям определенные льготы. Нужно стимулировать появление в стране специализированных банков (ипотечных, кредитных товариществ и т.д.). Кроме того, важно проработать возможность создания в Беларуси свободной банковской зоны.

В области валютного законодательства многие члены клуба исходят из того, что поскольку белорусский рубль пока не является свободно конвертируемой валютой, невозможно обойтись без регулирования валютных операций. В этом плане предлагается наращивание золотого валютных резервов Национального банка; осуществление комплекса мероприятий по установлению

Иван РАЗУГА



## выпуск 9

ТАМОЖЕННЫЙ  
ВЕСТИК

Издаётся редакцией "НЭГ" и  
Государственным таможенным  
комитетом Республики Беларусь

## ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке взимания таможенных сборов за  
оказание услуг таможенными органами и  
выдачу таможенных документов

Рег. N 627/12 от 30.11.94 г.

В соответствии со статьей 57 Таможенного кодекса Республики Беларусь таможенные органы взимают сборы за оказание услуг и выдачу таможенных документов, предоставляющих лицам права в сфере таможенных отношений. Указанные сборы взимаются помимо сборов за таможенное оформление товаров.

Плательщиками сборов являются юридические и физические лица как резиденты Республики Беларусь, так и нерезиденты.

Виды услуг и ставки сборов приведены в приложении I.

Сборы могут уплачиваться через банк или наличными в кассу таможенного органа.

По желанию плательщика сборы могут быть уплачены в денежных единицах, находящихся в обращении на территории Республики Беларусь, или в иностранной валюте, покупаемой Национальным банком Республики Беларусь по курсу, устанавливаемому Национальным банком Республики Беларусь и действующему на день предоставления услуг.

Исчисление сборов за предоставление услуг по таможенному оформлению вещей вне мест расположения пунктов таможенного оформления и/или вне времени работы таких пунктов, в том числе в связи с проведением выставочных, спортивных, культурно-зрелищных и других мероприятий производится в следующем порядке:

— сборы начисляются за каждый час работы одного сотрудника, при этом неполный час работы (30 минут и более) округляется до одного часа, а менее 30 минут — считается за 30 минут;

— отсчет времени начинается с момента выезда сотрудника таможни из таможенного органа согласно заявке заказчика и заканчивается прибытием обратно в таможенный орган;

— в случае, если для проведения таможенного оформления потребуется командирование сотрудника таможенного органа, командировочные расходы возмещаются заказчиком. В этом случае отсчет времени, затраченного на таможенное оформление, начинается с момента начала таможенного оформления и заканчивается подписанием необходимых документов;

— количество затраченного рабочего времени регистрируется в заказ-наряде, который подписывается по окончании работы сотрудником таможенного органа, производившим таможенное оформление, и заявителем (его представителем или доверенным лицом). Такой заказ-наряд является основанием для оплаты оказанных услуг. Допускается суммирование затраченного рабочего времени по нескольким заказ-нарядам одного заявителя.

Полученные суммы сборов используются в соответствии с изменением N 1 к Порядку распределения таможенных доходов, поступающих от деятельности таможенных органов от 30.06.94г.

(Положение утверждено приказом ГТК N 346-ОД от 22 ноября 1994г. и согласовано с Министерством финансов РБ)

Примечание: согласно упомянутому приказу сборы за предоставление копий нормативных документов не взимаются с органов государственной власти и управления, органов контроля в пределах их компетенции, а также в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

Утвержден также новый образец бланка заказ-наряда (прилож. 2). И последнее. С выходом этого документа утратил силу приказ ГТК N 98-ОД от 10.04.93г. "О взимании сборов за предоставление услуг в области таможенного дела", действовавший до сих пор.

Приложение 1

таможенных сборов за оказание услуг таможенными органами  
и выдачу таможенных документов  
(в процентах к минимальной заработной плате)

NN п/п	Виды предоставляемых услуг	Ставка
1.	Таможенное оформление вещей вне мест расположения пунктов таможенного оформления и/или вне времени работы таких пунктов, в том числе в связи с проведением выставочных, спортивных, культурно-зрелищных и других подобных мероприятий, из расчета за один час работы одного сотрудника:	
	— в рабочее время (согласно расписанию работы пункта таможенного оформления);	100
	— в нерабочее время.	200
2.	Выдача свидетельства о пригодности автотранспортного средства к международным перевозкам.	200
3.	Обучение таможенных агентов (за один академический час).	200
4.	Формирование электронных копий таможенных деклараций (формы ТД или БАД) с помощью средств таможни:	
	— основной лист (форма ТД-1, БАД-1);	50
	— добавочный лист (форма ТД-2, БАД-2).	10
5.	Предоставление копий нормативных документов (приказов, указаний, инструкций ГТК РБ и иных документов) за один лист.	10
6*	Выдача удостоверений на право регистрации (перерегистрации) ввозимых в Республику Беларусь гражданами автотранспортных средств (в том числе временно ввозимых):	
	— моторных транспортных средств (грузовые и легковые автомобили, автобусы и др.);	200
	— немоторных транспортных средств (прицепы, полуприцепы, прицепы-дачи и др.);	150
	— мотоциклов, мотороллеров;	100
	— двигателей, кузовов;	75
	— мафедов (подлежащих регистрации).	50
7.	Передача электронных копий изменений баз данных НСИ для целей таможенного декларирования:	
	— объем информации до 0,5 Мб	50
	— объем информации до 1 Мб	100
	— объем информации свыше 1 Мб	150

\* сборы не взимаются с лиц, пользующихся таможенными льготами в соответствии с Разделом IV Таможенного кодекса Республики Беларусь.

Приложение 2

Наименование таможенного органа \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ 199 г.

Основание для выдачи заказ-наряда \_\_\_\_\_

Должностное лицо таможенного органа \_\_\_\_\_

Наименование заказчика, его юридический адрес, N расчетного счета и МФО банка \_\_\_\_\_

Место проведения таможенного оформления \_\_\_\_\_

Дата/срок проведения таможенного оформления \_\_\_\_\_

Заказчик \_\_\_\_\_ Начальник таможни \_\_\_\_\_

**СПРАВКА**

Время проведения таможенного оформления: \_\_\_\_\_

К оплате за \_\_\_\_\_ 199 г. с \_\_\_\_\_ час. до \_\_\_\_\_ час. Всего \_\_\_\_\_ руб. \_\_\_\_\_ (сумма) \_\_\_\_\_ рублей

Выдача на командировочные расходы \_\_\_\_\_ (сумма прописью) \_\_\_\_\_

Всего: \_\_\_\_\_ рублей

Заказчик \_\_\_\_\_ Должностное лицо таможенного органа \_\_\_\_\_

М.П. \_\_\_\_\_ М.П. \_\_\_\_\_

Об условиях установления таможенных режимов  
в отношении имущества, подконтрольного  
Госпроматомнадзору Республики Беларусь

Приказ ГТК N 334-ОД от 10.11.94г.

(Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации  
21.11.94г., N 168/12).

В соответствии со ст.ст.37 и 41 Таможенного кодекса Республики Беларусь ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Установить, что условием выдачи таможенными органами разрешений на использование лицами имущества, подконтрольного Государственному комитету Республики Беларусь по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике (Приложение I), в таможенных режимах, поименованных в прилагаемом к настоящему приказу перечне (Приложение 2), является письменное разрешение Госпроматомнадзора Республики Беларусь (Приложение 3).

2. Считать, что основанием для востребования разрешения Госпроматомнадзора на перемещение радиационных устройств, радиоактивных источников и веществ, радиоактивных отходов и делющихся материалов может служить как информация, указанная в документах на товар, так и обнаруженный средствами дозиметрического контроля в пунктах ввоза повышенный фон ионизирующего излучения от перемещаемых через границу вещей по сравнению с естественным фоном.

3. Управлению тарифного регулирования таможенных доходов и платежей (ЛНПодоход) в двухмесячный срок подготовить на основании ТН ВЭД Республики Беларусь и согласовать с Государственным комитетом Республики Беларусь по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике номенклатуру товаров, подконтрольных Госпроматомнадзору Республики Беларусь.

4. Настоящий приказ подлежит внесению в Государственный реестр регистрации.

5. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава, пунктов таможенного оформления, заинтересованных субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах деятельности таможни.

6. Контроль за исполнением настоящего приказа возложить на заместителя председателя комитета А.Н.Деревяшко.

Председатель комитета

П. КРЕЧКО

Приложение 1

## ПЕРЕЧЕНЬ

имущества, подконтрольного Государственному комитету  
Республики Беларусь по надзору за безопасным ведением работ  
в промышленности и атомной энергетике

Радиационные устройства (технические устройства, защитные блоки, приборы и т.д.), находящиеся в их состав радиоактивными источниками и веществами: радиоактивные механизмы в любом техническом исполнении и агрегатном состоянии (поролки, растворы, газы, металлические сварные ампулы и др.); радиоактивные отходы в твердом и жидком состоянии, в том числе отработанное ядерное топливо;

делющиеся материалы (уран-233, 235, плутоний-238, 239, 240, 241, нептуний-237, америций-241, 242, 243, калифорний-243, 244, 245, 247, калифорний-249, 251 или их любая смесь) и изделия из них.

Приложение 2

## ПЕРЕЧЕНЬ

таможенных режимов, условием установления которых в  
отношении имущества, подконтрольного Госпроматомнадзору  
Республики Беларусь, является представление разрешения  
Государственного комитета Республики Беларусь по надзору  
за безопасным ведением работ в промышленности и атомной  
энергетике

Код	Наименование таможенного режима
01	Режим свободного ввоза
04	Режим свободного вывоза
10	Режим экспортной поставки
11	Режим вывоза для потребления резидентами
12	Режим экспортного почтового отправления
21	Режим пассивного совершенствования
23	Режим временного пользования за пределами таможенной территории Республики Беларусь
31	Режим обратного ввоза в неизменном состоянии
32	Режим обратного вывоза в неизменном состоянии
40	Режим свободного обращения
41	Режим ввоза для потребления нерезидентами
42	Режим импортного почтового отправления
51	Режим активного совершенствования
53	Режим временного пользования на таможенной территории Республики Беларусь
61	Режим обратного ввоза в неизменном состоянии
62	Режим обратного ввоза в измененном состоянии
71	Режим таможенного хранения
80	Режим перевозок под таможенным надзором
91	Режим переработки для свободного обращения
92	Режим безвозмездного отчуждения в собственность государства
93	Режим уничтожения под контролем таможни
94	Режим отказа от размещения в Республике Беларусь

Приложение 3

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО НАДЗОРУ ЗА  
БЕЗОПАСНЫМ ВЕДЕНИЕМ РАБОТ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ И АТОМНОЙ  
ЭНЕРГЕТИКЕ (ГОСПРОМАТОМНАДЗОР БЕЛАРУСИ)

## РАЗРЕШЕНИЕ N \_\_\_\_\_

по заявлению от " " 199 г. N \_\_\_\_\_

Выдано \_\_\_\_\_ (наименование организации, учреждения)

находящемуся \_\_\_\_\_ (адрес)

На перевозку \_\_\_\_\_ (вид транспорта, перевозчик)

от \_\_\_\_\_ до \_\_\_\_\_ (пункт отправления) \_\_\_\_\_ (пункт назначения)

по маршруту \_\_\_\_\_ (наименование пункта ввоза, вывоза, дата)

следующего груза \_\_\_\_\_ (наименование груза, количество, вес и др.)

Иные данные: \_\_\_\_\_

Действительно до " " 199 г.

М.П. \_\_\_\_\_ Председатель Госпроматомнадзора РБ

" " 19 г. \_\_\_\_\_ (дата) \_\_\_\_\_ (подпись)

Выпуск подготовила А. ГЛАДЫШЕВА

Об освобождении  
от обложения таможенной  
пошлиной вещей, имеющих  
характер гуманитарной  
помощиПОСТАНОВЛЕНИЕ  
Кабинета Министров  
Республики Беларусь  
23 января 1995 г. N 42

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 3 февраля 1993г. "О таможенном тарифе" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемое Временное положение об освобождении от обложения таможенной пошлиной ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь вещей, имеющих характер гуманитарной помощи.

2. Министерству по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС по согласованию с Министерством социальной защиты, Министерством образования и науки, Министерством здравоохранения, Министерством культуры и печати и Министерством финансов в месячный срок утвердить и представить в Государственный таможенный комитет перечень организаций, уполномоченных получать вещи, имеющие характер гуманитарной помощи.

В указанный перечень включаются только организации, в которых система учета позволяет эффективно контролировать получение гуманитарной помощи и ее конечное использование.

3. Предоставить Государственному таможенному комитету право совместно с Министерством финансов и по согласованию с заинтересованными министерствами и другими центральными органами управления принимать решения об освобождении от обложения таможенной пошлиной имеющих характер гуманитарной помощи вещей, поступающих в адрес организаций, не вошедших в перечень, указанный в пункте 2 настоящего постановления.

4. Министерству юстиции совместно с Министерством по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС и другими заинтересованными в месячный срок внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по организации в республике действенной системы контроля за распределением и целевым использованием вещей, имеющих характер гуманитарной помощи, а также по установлению ответственности организаций и должностных лиц за соответствующие нарушения.

Заместитель  
премьер-министра  
Республики Беларусь  
С. ЛИНГ

Утверждено

постановлением

Кабинета Министров

Республики Беларусь

от 23 января 1995 г. N 42

ВРЕМЕННОЕ  
ПОЛОЖЕНИЕ

об освобождении от обложения  
таможенной пошлиной ввозимых на  
таможенную территорию Республики  
Беларусь вещей, имеющих  
характер гуманитарной помощи

1. Под вещами, имеющими характер гуманитарной помощи, понимаются получаемые безвозмездно от нерезидентов Республики Беларусь уполномоченными организациями республики не предназначенные для извлечения коммерческой выгоды как отправителем, так и получателем: продовольствие и витаминные; одежда и обувь; постельные принадлежности; предметы санитарии и гигиены; детские игрушки; предметы медицинского назначения;

предметы, специально разработанные и используемые для обучения, работы или социальной реабилитации лиц с физическими либо психическими недостатками (включая запасные части, компоненты и принадлежность этих вещей).

2. Освобождение вещей, имеющих характер гуманитарной помощи, от обложения таможенной пошлиной производится независимо от страны их происхождения или отправления, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Беларусь или международными договорами Республики Беларусь.

Освобождению не подлежат алкогольные изделия, табак и табачные изделия, транспортные средства (кроме медицинского назначения).

3. Порядок таможенного оформления ввозимых вещей, имеющих характер гуманитарной помощи, устанавливается Государственным таможенным комитетом.



Среди серьезных инвесторов, планирующих оптимизацию налогообложения в связи с внешнеэкономическими операциями, все большую популярность в качестве места регистрации оффшорных компаний приобретает Кипр. Решающим фактором, несомненно, является вовсе не средиземноморский климат и хорошая репутация острова как места для отдыха. Гораздо большее значение имеет деловая репутация этой страны и соответствующая предпринимательским потребностям инфраструктура.

Оффшорные компании, зарегистрированные на Кипре, уплачивают только незначительный налог на прибыль, который в абсолютных цифрах может быть снижен практически до нуля. Кипрские оффшорные компании не подлежат ежегодной перерегистрации. Их обслуживание значительно дешевле, чем обслуживание европейских предприятий. Немаловажно и то, что Кипр в отличие от большинства других "оффшорных зон" считается местом respectable и очень надежным. Компании, зарегистрированные на этом острове, не выглядят откровенно оффшорными, поскольку кроме оффшорных существует еще и примерно 50000 реально действующих резидентных компаний.

Законодательство Кипра основано на английской модели. Закон о компаниях практически не отличается от английского Закона о компаниях (Companies Act) 1948 года. (Как и левостороннее движение, это — результат восьмидесятилетнего британского колониального господства). Именно в соответствии с этим законом создается большинство оффшорных компаний. В настоящее время их на Кипре зарегистрировано свыше 17000.

Оффшорные компании регистрируются с разрешения Центрального банка Кипра. Разрешение выдается только адвокатам, практикующим на Кипре, через которых нерезиденты обращаются к властям с соответствующими заявлениями. Есть ряд обязательных условий для получения статуса оффшорной компании, а, следовательно, и существенных льгот. В частности, такие компании не должны иметь никакого бизнеса с местными компаниями и предприятиями (возможно получение специального разрешения на транзитную хозяйственную деятельность, но лишь постольку, поскольку такая деятельность не создает конкуренции с резидентами). Они не могут финансироваться из местных источников, а все их местные расходы должны оплачиваться за счет средств, полученных из-за границы.

И обязательно наличие зарегистрированного на Кипре офиса.

Оффшорные компании создаются чаще всего в форме частных акционерных обществ, ре-

же — в форме филиалов иностранных компаний. Возможно создание товариществ, однако эта форма, несмотря на простоту и дешевизну регистрации, в силу некоторых причин не получила широкого распространения.

Учитывая вышеизложенное, поведем речь об оффшорных компаниях в форме частных акционерных обществ.

Начнем с наименования. Оно не должно включать в себя

любителя оффшорным компаниям запрещен.

Обязательно назначение хотя бы одного директора (не обязательно резидента Кипра, однако желательно по соображениям налогового планирования), а также местного секретаря. Директор может и не быть акционером.

Ежегодные и чрезвычайные собрания акционеров, а также заседания совета директоров можно проводить вне Кипра. Однако компания должна вести реестр акционеров, директоров и секретарей, а также залоговую книгу.

В зарегистрированном офисе на Кипре должны находиться реестр, протоколы собраний участников, свидетельство о регистрации и одна печать. (Количество печатей компании не ограничено).

Сведения об акционерах известны Центральному банку

оходный налог в размере 10 процентов от нормальных ставок, то есть ставка подоходного налога, взимаемого с них по прогрессивной шкале, не может превышать 4 процентов при налогообложении минимуме в 2000 кипрских фунтов в год, что соответствует 350 долларам США в месяц. Сказанное относится к налогообложению заработной платы, выплачиваемой не через кипрские банки. Заработная плата, выплачиваемая таким работникам через кипрские банки, вообще подоходным налогом не облагается.

Иностранцы граждане и лица без гражданства, проживающие на Кипре, уплачивают налог на инвестиционные доходы, переводимые на Кипр из-за границы, по ставке 5 процентов, но только на суммы, превышающие 2000 кипрских фунтов в год. Сумма доходов от иностранных инвестиций, не превышающая 2000 кипрских

Что касается жилья, то предложение, существенно преобладает над спросом, а потому покупка дома или квартиры при наличии денег не составляет проблемы. Надо отметить, что обладание собственным жилищем на Кипре в сочетании с оффшорной компанией и счетом в банке является основанием для получения вида на жительство. Покупка недвижимости требует разрешения правительства, однако эта формальность легко выполняется. Договор купли-продажи недвижимости подлежит обязательной регистрации в течение месяца со дня его подписания. Недвижимость можно и арендовать.

Транспортные сообщения. В стране 3 международных аэропорта, однако аэропорт "Никозия", расположенный недалеко от столицы, из-за турецкой оккупации в последние 20 лет бездействует. Основной аэропорт — Ларнака. С 9 июля прошлого года установлено регулярное воздушное сообщение по маршруту Минск-Ларнака (компания "Белавиа"). "Аэрофлот" и некоторые другие российские авиакомпании ежедневно выполняют несколько регулярных и чартерных рейсов в Ларнаку, начаты регулярные рейсы из Москвы в Пафос.

Морские порты — Лимасол (крупнейший), Ларнака. Порт Фамагуста находится в оккупированной турецкими войсками восточной части страны.

К сказанному следует добавить также и то, что по уровню развития телекоммуникаций этот небольшой остров занимает четвертое место в мире (!), уступая лишь США, Великобритании и Австралии.

Таким образом, основные достоинства Кипра как "оффшорной зоны" заключаются в уникальном сочетании сети договоров о предотвращении двойного налогообложения с очень незначительными налогами этой страны, превосходной инфраструктурой бизнеса, высоким качеством жизни при относительно невысокой ее стоимости.

Олег ЛЮБИЧ,  
член Минской городской  
коллегии адвокатов, UIA  
и Вигорис Deutschland.

Тел.: (0172) 34-01-42,  
34-01-29

**P.S. Редакция "Национальной эканамічнай газеты" продолжает записывать участие в конце марта этого года в недельном семинаре на Кипре по вопросам, связанным с оффшорным бизнесом, планированием налогов, безопасностью инвестиций.**

**Темы семинара:**

- \* Налоговое планирование в 1995 году.
- \* Оффшорные компании: создание и практика использования.
- \* Международные налоговые соглашения и их использование в налоговом планировании.
- \* Споры с налоговой инспекцией и защита интересов налогоплательщиков.
- \* Защита интересов предпринимателей по административным и уголовным делам.
- \* Применение залога для обеспечения исполнения обязательств.
- \* Типичные ошибки во внешне-торговых контрактах.
- \* Сделки по недвижимости. Занятия проводят известные белорусские и кипрские специалисты.

Справки по тел. 26-93-53.

## На Кипр, пока не жарко

слов Co-operative, Commonwealth, Global, National, International, Imperial, Royal и Worldwide. Включение в наименование компании географических названий возможно только при наличии специального разрешения. Обязательно включение в наименование оффшорной компании слова Limited или его сокращения Ltd.

Минимальное количество акционеров — 2, максимальное — 50.

Минимальный уставный капитал — 1000 кипрских фунтов (примерно 2100 долларов США). Рекомендуется уставный капитал в размере не менее 10000 фунтов, поскольку именно этот размер не только дает право (при условии полной оплаты) открыть действующий офис на Кипре и приобрести (внести) бесспорно определенное имущество для нужд предприятия и его работников, но и не позволяет отличить оффшорную компанию от реально работающей резидентной компании.

Уставный капитал оплачивается в иностранной валюте или легально приобретенной местной валюте, но не может быть выражен в иностранной валюте. Акции — только именные, с правом голоса или без него, простые или привилегированные. Выпуск акций на предъ-

Кипра, однако не разглашается. Конфиденциальность обеспечивается всеми возможными средствами. В этом плане Кипр имеет очень хорошую репутацию.

Регистрация осуществляется судом. Кипрские законы не предусматривают ежегодной перерегистрации оффшорных компаний, однако компания автоматически приостанавливает свою деятельность, если не будет оплачено ее обслуживание на соответствующий год.

Особенности налогового режима.

Налоги уплачиваются один раз в год, причем их уплата приурочена не к началу календарного года, а к годовщине регистрации компании.

Оффшорные компании, созданные в форме обществ (частных компаний) с ограниченной ответственностью, уплачивают налог на прибыль в размере 4,25 процента. Понятно, что прибыль может быть минимизирована (в этом вам помогут аудиторы и адвокаты), а значит, и налог на прибыль будет совсем невелик, если вообще он будет.

Оффшорные компании и их иностранные служащие освобождены от импортной пошлины и налога на имущество в отношении легковых автомобилей, оргтехники, бытовой техники и другого бытового имущества, если оно используется самими компаниями или их иностранными служащими и не отчуждается в какой бы то ни было форме в пользу резидентов Кипра.

Оффшорные товарищества и филиалы иностранных компаний, управляемые извне, освобождены от налога на прибыль.

Дивиденды, получаемые оффшорными компаниями из-за границы, подоходным налогом не облагаются. Это, в сочетании с освобождением дивидендов от налогообложения в Беларуси, делает Кипр идеальным местом для регистрации оффшорного предприятия — участника совместного предприятия или учредителя (собственника) иностранного предприятия на белорусской территории.

Оффшорные компании освобождены от налога на прирост капитала и гербового сбора (государственной пошлины).

Иностранцы служащие оффшорных компаний (включая директоров, управляющих из-за границы) уплачивают под-

фунтов, налогом не облагается.

Пенсия, переводимые из-за границы, облагаются подоходным налогом по прогрессивной шкале от 0 до 3 процентов.

Кипр имеет соглашения об избежании двойного налогообложения с Республикой Беларусь и Российской Федерацией (как правопреемниками СССР), Болгарией, Великобританией, Венгрией, Германией, Грецией, Данией, Ирландией, Италией, Канадой, Китаем, Кувейтом, Норвегией, Румынией, США, Францией, Чехией и Словакией, Югославией. Это дает возможности для применения очень интересных схем бизнеса, основанных на использовании особенностей налоговых систем нескольких государств.

Валютный контроль за оффшорными компаниями в нашем понимании этого термина отсутствует. Нет ограничений на открытие оффшорными компаниями счетов за пределами Кипра.

Банки. Восемь банков этой страны (Bank of Cyprus Ltd, Cyprus Popular Bank, Co-operative Central Bank Ltd, Hellenic Bank Ltd, National Bank of Greece S.A., Arab Bank Plc, Barclays Bank Plc, Natwest Lombard Bank Ltd), а также свыше двух десятков оффшорных банков (OBU) и других оффшорных финансовых институтов обеспечивают надежность и оперативность финансового обслуживания оффшорных компаний.

Собственно кипрские банки работают с клиентурой с 7.30 до 12.00 (зимой — с 8.30 до 12.30), а оффшорные банки — с 8.30 до 17.00 или 17.30 с понедельника по пятницу.

Управление банковским счетом может осуществляться не только лично или по почте, но и по телексу, телефаксу или телефону. Оно может быть поручено кипрской аудиторской, секретарской или консультационной фирме.

Очень важно и то, что образовательный уровень киприотов весьма высок (17 процентов населения имеют высшее образование, причем полученное не только в местных университетах, но, в основном, в Великобритании и Греции). Особенно хорошей репутацией пользуются кипрские адвокаты, аудиторы и бухгалтеры. Поэтому оффшорным компаниям обеспечивается администрирование на очень высоком профессиональном уровне.

### ЗАО "Текстиль"

(МП "N 027")

предлагает со складов в Минске и Могилеве  
следующий ассортимент х/б тканей:

- ситец белоземельный, набивной;
- бязь отбеленная, набивная;
- сатин гладкокрашенный;
- камуфляж;
- ткани для спецодежды (диагональ);
- суровые;
- марлю медицинскую отбеленную;
- шелк и др.

Реализуем изделия из х/б тканей (халаты, трусы, постельное белье), а также разъемные молнии производства Японии и Германии.

Тел.: (0172) 69-18-00, 68-38-66



Пока в Москве разгораются политические споры и дискуссии вокруг будущего экономических реформ, Нижний Новгород продолжает идти вперед в проведении приватизации и делает все возможное, чтобы защитить себя и другие 87 областей России от непредсказуемых последствий столичных политических бурь.

В области реформированы 2452 объекта в рамках малой приватизации, или 90% от всего числа предприятий (по России эта цифра составляет 74%) и около 900 предприятий федеральной и областной собственности. На 22 региональных и 7 межрегиональных чеховых аукционах собрано 2 миллиона 300 тысяч рублей. В самом Нижнем Новгороде из 1688 предприятий муниципальной собственности 1190 перешли в частные руки. Осуществляется региональная программа приватизации земель и реорганизации сельскохозяйственных предприятий. Нижегородская область первой выступила с нововведениями в приватизации грузового транспорта. Последовательные реформы вызвали активный интерес зарубежных инвесторов: так, в 1994 году иностранные инвестиции составили треть бюджета области (100 миллионов долларов), такой суммы область никогда бы не получила от российского правительства.

Программа приватизации в Нижегородской области развивалась поэтапно. Первый начался с малой приватизации в городе, а затем и в области. Реформирование транспортных предприятий повысило эффективность их работы. Затем наступила очередь крупных промышленных и сельскохозяйственных объектов. Такой комплексный подход позволил решить и социальные проблемы: рабочие, которые были уволены при акционировании крупных предприятий, могли трудоустроиться на малых, число которых растет.

Тот факт, что малая приватизация в России началась именно с Нижнего Новгорода, объясняется прежде всего энергичной поддержкой реформ местным руководством: губернатором области Борисом Немцовым, председателем регионального комитета Госкомимущества (КУГИ) Владимиром Шупро и бывшим мэром Нижнего Новгорода Дмитрием Бедняковым. Их компетентность, а также продуманная и скоординированная деятельность местных исполнительных и законодательных органов помогли уже в конце 1991 года подготовиться к переменам.

Итак, в конце 1991 года несколько предприятий города были сданы в аренду. Законодательство было еще не отработано, и руководство области обратилось к президенту с просьбой разрешить применить собственную

концепцию приватизации. Указ, подписанный Ельциным в январе 1992 года, предоставил широчайшие возможности для творческой инициативы местных органов власти и предпринимателей.

Для разработки системы аукционной продажи обратились за помощью к экспертам Международной финансовой корпорации. Вскоре создали научно-консультационный и консультативный центр "Приватизация", объединивший экономистов, юристов, психологов. Ныне ему оказывают поддержку около 500 ученых и экспертов, заинтересованных в прогрессе реформ на предприятиях. С помощью областного комитета в Межотраслевом институте повышения квалификации высшего хозяйственного руководства

предприятия, а затем уже продавать их активы. Причем всю ответственность за погашение задолженности перед работниками этих предприятий приняли на себя городские власти. А выполнили свои обязательства они за счет средств, полученных на аукционах. В других областях, где продавались неликвидированные предприятия, например, в Волгоградской области, процесс приватизации был осложнен такими проблемами, как непогашенная задолженность, оценка стоимости, недостаточная информация.

Было также решено предоставить работникам тридцатипроцентную скидку при продаже предприятия. Таким образом, они могли без дополнительных затрат конкурировать на аукционах. В результате 52% предприятий были выкуплены трудовыми коллективами. Иностранные инвесторы могли участвовать в первом раунде аукционов лишь при отсутствии интереса к выставленному объекту у отечественных инвесторов.

Новые приоритеты в приватизационной программе Нижнего Новгорода определяются тем фактором, что задача первого этапа приватизации — создание критической массы собственников и придание тем самым реформам необратимого характера — решена.

На передний план выходят управленческие задачи по формированию цивилизованного рынка в стране. Они включают решение проблем реструктуризации, повышения конкурентоспособности предприятий независимо от формы собственности, осуществление постприватизационной поддержки крупных и мелких производителей, формирование стратегических собственников и многое другое. Главная цель второго этапа — повышение эффективности национальной экономики в целом, оптимизация социальных и экономических последствий преобразований.

Важнейшее направление — создание предприятий смешанной формы

производства и переработки сельскохозяйственной продукции. С 65 объектами (из них 18 сельскохозяйственных) заключены предварительные договоры. В настоящее время они проходят установленный действующим законодательством двухмесячный ликвидационный период, после чего будут подписаны учредительные документы. В планах — создание 117 предприятий смешанной формы собственности.

В рамках той же программы осуществляется реорганизация городских рынков в предприятия смешанной формы собственности, где доля, принадлежащая городу, обеспечивает контроль за социально значимой и в то же время повышено криминогенной частью городской инфраструктуры.

Другое приоритетное направление в деятельности комитета — работа по акционированию муниципальных предприятий и управлению пакетами акций, принадлежащих государству (в лице КУГИ). Закрепление в муниципальной собственности значительного (до 20%) пакета акций и делегирование представителей администрации в совет директоров АО позволяют гибко управлять городским хозяйством. В то же время, используя свое право учредительства и свои доли в предприятиях смешанной формы собственности, а также пакеты акций, находящиеся в распоряжении комитета, КУГИ ориентируется на такие нормативы распределения прибыли, которые смогут обеспечить накопление средств для инвестиций в развитие предприятий, обслуживающих городское хозяйство.

На повестке дня — акционирование гостиничного комплекса, которое осуществляется с привлечением крупного стратегического инвестора, способного провести масштабную модернизацию гостиничного хозяйства, досрочная передача в собственность объектов, право аренды которых было выкуплено на аукционе и др.

И еще. В план малой приватизации на 1995 год включены муниципальные объекты тех отраслей городского хозяйства, которые ранее не приватизировались: жилищно-коммунального хозяйства, здравоохранения (аптеки, аптечные магазины), незавершенного строительства. Готовится Указ Президента РФ о проведении в Нижегородской области эксперимента по приватизации объектов культуры, по результатам которого будет разрабатываться концепция для всей России.

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ,  
Институт приватизации  
и менеджмента

## Феномен нижегородских реформ

была создана кафедра управления государственным имуществом. КУГИ стал также соучредителем нижегородского филиала Института приватизации и управления.

Нижегородская модель предусматривала на начальном этапе четкое разграничение сферы муниципальной и государственной собственности. Это потребовало ликвидации системы оптовой торговли, через которую осуществлялась поставка товаров в розничную сеть. Такие предприятия были преобразованы в посреднические организации. В итоге возникли условия для конкуренции между поставщиками продукции для предприятий розничной торговли и заложена основа для смены собственника в небольших магазинах. В качестве единственного метода приватизации были избраны аукционы (продажа предприятий путем открытых торгов).

Кроме того, руководство области приняло решение сначала ликвидировать убыточные

В настоящее время процесс малой приватизации в области практически завершен. Продолжается приватизация крупных промышленных предприятий через акционирование. На сегодняшний день акционировано более 393 крупнейших предприятий области, в числе которых и такой гигант, как Горьковский автомобильный завод.

Еще один значительный результат — сегодня частные фирмы и акционированные предприятия производят более половины продукции, выпускаемой в области.

собственности, осуществляющих фирменную торговлю и обслуживание населения. Концепция их организации по существу реализует гибкую схему сочетания приватизации и управления городским хозяйством, позволяющую контролировать эффективность деятельности предприятий и изменения городской инфраструктуры в целом.

Комитетом по управлению городским имуществом подписаны учредительные документы по 52 предприятиям смешанной формы собственности, из них 32 — на базе

### Малая приватизация в Нижегородской области:

	доля приватизированных предприятий, %
Торговля:	93
Общественное питание:	87
Бытовое обслуживание:	61

## ПОРЯДОК

согласования сделок по залогу зданий, сооружений, объектов незавершенного строительства, а также основного технологического оборудования объединений, созданных Советом Министров Республики Беларусь, взыскания и прекращения залога

Утвержден Мингосимуществом Республики Беларусь 9.01.1995 г. N 9

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 18.01.1995 г., N 701/12

### 1. Общие положения

1.1. Настоящий Порядок разработан в соответствии с Законом Республики Беларусь "О залоге", принятым Верховным Советом Республики Беларусь 24 ноября 1993 г. (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1993 г., N 35, ст. 449) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 31 августа 1994 г. N 35 "О залоге имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь, юридических лиц, за которыми это имущество закреплено на праве полного хозяйственного ведения" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994 г., N 4, ст. 107).

1.2. В соответствии с настоящим Порядком Мингосимущество согласовывает сделки по залогу:

— зданий, сооружений и объектов незавершенного строительства, за исключением входящих в перечень, утвержденный постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 14 июля 1994 г. N 533 "Об утверждении перечня объектов, относительных которых по причине их исторической, культурной или иной ценности либо в целях обеспечения государственной безопасности применение залога не допускается" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 20-21, ст. 404);

— основного технологического оборудования объединений, создан-

ных Советом Министров Республики Беларусь.

1.3. За согласование сделок по залогу взимается специальный сбор в размере четырех минимальных заработных плат. Данный сбор уплачивается в республиканский бюджет, и копия платежного поручения представляется в Мингосимущество.

### 2. Рассмотрение ходатайств о даче согласия на заключение сделок по залогу.

2.1. Ходатайство о даче согласия на заключение сделки по залогу юридическим лицом, на балансе которого находится объект предлагаемой сделки, представляется в письменном виде произвольной формы с обоснованием необходимости заключения подобной сделки и обязательным указанием оценочной стоимости закладываемого имущества территориальному органу Мингосимущества по месту нахождения объекта.

2.2. Ходатайство подписывается руководителем субъекта хозяйствования, ходатайствующего о даче согласия, либо лицом, исполняющим его обязанности, главным бухгалтером и согласовывается с вышестоящим республиканским органом хозяйственного управления.

2.3. К ходатайству прилагаются в трех экземплярах:

— проект договора о залоге, состав-

ленный по форме, утвержденной постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1994 г. N 381 "Об утверждении Положения о форме договора о залоге и порядке его регистрации" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 15, ст. 291) и в соответствии с рекомендациями Национального банка Республики Беларусь от 20.06.94 г. N 11014/146а "По применению в банковской практике Закона Республики Беларусь "О залоге";

— заавансированный соответствующим банком проект кредитного договора, составленный в соответствии с Временным положением о банковском кредите, утвержденным Национальным банком Республики Беларусь 30 декабря 1993 г. N 250;

— акт оценки имущества, сдаваемого в залог, проведенной в соответствии с Положением по оценке объектов государственной собственности, утвержденным Госкомимуществом при Совете Министров Республики Беларусь 30 июня 1993 г., составленный по форме, приведенной в приложениях N 1, N 2 и N 3\* к настоящему Порядку;

— документ, подтверждающий, что сдаваемое в залог имущество закреплено за субъектом хозяйствования, обращающимся с ходатайством, на праве полного хозяйственного ведения (копия акта ввода объекта в эксплуатацию, договор купли-продажи, акт приема от другого субъекта хозяйствования и т.д.).

2.4. Территориальный орган Мингосимущества определяет полноту предоставленной информации, анализирует ее содержание, оценивает законность предлагаемой сделки по залогу, в случае необходимости требует дополнительные документы и проводит проверки и осмотр имущества на месте и в недельный срок дает свое заключение.

2.5. Территориальный орган свое заключение представляет в Мингосимущество с приложением двух экземпляров проектов договоров о за-

логе и кредитного, а также других необходимых документов.

2.6. О согласии (или об отказе в даче согласия) на заключение сделки по залогу Мингосимущество письменно сообщает субъекту хозяйствования, обратившемуся с ходатайством, с возвращением заавансированного одного экземпляра проектов договоров о залоге и кредитного в двухнедельный срок, считая с даты поступления в Мингосимущество заключения территориального органа.

2.7. Один экземпляр подписанного договора о залоге субъект хозяйствования направляет в Мингосимущество для регистрации в установленном порядке и занесения заложенного имущества в специальный реестр.

### 3. Взыскание на предмет залога и прекращение залога

3.1. При выполнении залогодателем обеспеченного залогом обязательства он обязан в течение трех дней письменно сообщить об этом в Мингосимущество.

3.2. В случае невыполнения обязательства, обеспеченного залогом, залогодержатель может удовлетворить требования из стоимости заложенного имущества в порядке, установленном действующим законодательством.

3.3. В соответствии со ст. 25 Закона Республики Беларусь "О залоге" (см. п. 1 настоящего Порядка) реализация заложенного имущества, подлежащего разгосударственному и приватизационному, осуществляется Мингосимуществом на торгах (конкурсах, аукционах) в установленном порядке, а не подлежащего — отраслевыми органами государственного управления. Во всех случаях реализация заложенного имущества не должна причинять ущерб нормальному функционированию предприятия.

\* Примечание:  
в виду объема приложения NN 1, 2 и 3 (форма актов оценки имущества, подлежащего сдаче в залог) не дублируются.

### НОВОСТИ

#### Реформы необратимы

Программа приватизации и рыночных реформ в Казахстане "стала необратимой", считает посол этой страны в США Тулеустай Сулейменов. Правительство Казахстана в настоящее время "реформирует законодательную базу в стране", чтобы создать прочный фундамент для развития экономики, основанной на свободном предпринимательстве. Также будет пересмотрена система налогообложения с целью сделать экономику более конкурентоспособной. "Дальнейшая либерализация цен, сокращение бюджетного дефицита и снижение инфляции до уровня менее десяти процентов в год" — таковы приоритеты правительства Казахстана.

В стране создано более 1400 совместных предприятий с 61 страной, из которых 120 приходится на долю США.

В более долгосрочном плане правительство Казахстана стремится к тому, чтобы изменить преимущественно сырьевую ориентацию экономики; реконструировать и модернизировать существующие производственные мощности; создать надежную и удобную коммуникационную систему, связывающую Казахстан с мировым рынком; поднять уровень сельского хозяйства путем внедрения современных технологий.

#### Недвижимость страхуется

С началом международного этапа приватизации вся предлагаемая к продаже недвижимость в Латвии должна быть застрахована. Только три страховых компании получили в результате конкурса право постоянно работать с латвийским агентством приватизации. Страховать надо не только недвижимость. При заключении договоров купли-продажи (если речь идет о продаже в рассрочку) агентство собирает страховку и себя от финансовых потерь.

## Изучаем спрос

на организацию регулярных оптовых поставок

полиэтилена и полистирола

со склада в Минске.

Тел. (0172) 23-45-50, тел./факс 26-77-54



## ЗАИНТЕРЕСОВАННЫЙ ВЗГЛЯД

**Сфера внешней торговли — единственная во всем спектре народнохозяйственной деятельности республики, которая в 1994 году оставляла нам, белорусам, надежду на оптимизм.**

Производство продукции в промышленности, в сельском хозяйстве, предоставление услуг, валовый внутренний продукт в целом, инвестиции, потребление — все по итогам за 1994 год (несмотря на чуть заметное оживление в декабре) было с большим минусом по сравнению с 1993 годом, который в свою очередь был также с минусом по отношению к 1992 году.

Одним словом, почти все грани кристалла нашей экономической жизни потускнели, затуманились или вообще растерялись.

**И ТОЛЬКО** одна грань в этом потускневшем кристалле просветлела и в ней даже отразился лучик надежды. Эта грань — внеш-

ние в течение всего года положительные тенденции были подготовлены и обусловлены.

**ПРЕДСТАВЛЯЕТСЯ**, что на-блюдавшаяся в 1994 году экспортная «мини-экспансия» Беларуси была подготовлена последовательным реформированием механизма регулирования внешней торговли, осуществленным в самом конце 1993 года и продолженным в 1994 году. Комплексные и целенаправленные меры, предпринятые в области внешнеэкономической деятельности, в частности, ее либерализация, внедрение оптимального в сложившихся условиях механизма валютного регулирования, сочетания тарифного и нетарифного подходов, формирование

нами были близки к оптимальным в сложившихся в 1994 году условиях хозяйствования.

Однако поскольку эта наша экспортная «мини-экспансия» в 1994 году достигнута в очень зыбких условиях неопределенности социально-политического выбора и экономического курса, беспрерывной инфляции и падения производства, то нужно признать, что сложившаяся в прошлом году тенденция во внешней торговле является еще очень хрупкой и не дает повода к самообольщению.

**А ЕСТЬ ЛИ** у нас резервы еще большего стимулирования экспорта за счет дальнейшего совершенствования налогового, валютного, тарифного и нетарифного механизмов регулирования внешней торговли?

Ответ на этот вопрос достаточно неопределенный: и да, и нет.

«Да» потому, что в республике еще не использован «восточный», например, тайваньский опыт экспортно-ориентированного налогового стимулирования производителей при реализации внутри страны платятся все

внутреннего валютного рынка, а также механизмов контроля оказали существенное положительное влияние на динамику и эффективность внешней торговли и рост ее объемов. Конечно, этот механизм можно и нужно серьезно критиковать и улучшать, но, как говорится, результат налицо.

В числе этих достаточно сбалансированных мер была существенное сокращение лицензирования и квотирования, отмена налога на экспорт, введение 50-процентной продажи экспортной выручки на межбанковской валютной бирже по единому рыночному курсу, определенная либерализация таможенно-тарифного регулирования при одновременном усилении государственного контроля за возвратом экспортной выручки.

С другой стороны, в условиях продолжавшейся в 1994 году инфляции экспорт за СКВ стал значительно более выгодным, чем продажа товаров за мягкие валюты стран ближнего зарубежья, также подверженные сильной и непредсказуемой инфляции, что подтолкнуло субъектов хозяйствования энергичнее искать ниши для своих товаров в странах дальнего зарубежья.

Кроме того, немаловажную роль сыграло накопление белорусскими экспортёрами определенного опыта во внешнеэкономической деятельности и хотя бы самого минимального знания конъюнктуры зарубежных рынков. Другими словами, если в 1992-1993 годах многие и многие из наших субъектов хозяйствования на внешних рынках были еще совсем «неопытными птенцами», то в 1994 году по крайней мере у части из них стали «отрастать первые перышки».

Существенным фактором повышения энергичности и распорочности наших экспортёров на внешних рынках явился и такой экономический императив, как нехватка оборотных средств у предприятий, отягощенный еще и проблемой неплатежей в странах ближнего зарубежья. В этих условиях расширение экспорта за СКВ стало чуть ли не основным путем пополнения оборотных средств, не говоря уже о накоплении для целей инвестирования.

Прозвонили также определенные сдвиги и в структуре экспорта в пользу увеличения экспорта готовой продукции. Так, например, значительно возрос экспорт тракторов, в том числе и в промышленно развитые страны. При этом у тракторостроителей имеется хороший задел, чтобы сохранить и даже закрепить эти позиции и в 1995 году.

Немаловажную роль сыграло заключение соответствующих соглашений и реализация режима свободной беспопытной торговли с Россией, которые позволили белорусским производителям-экспортёрам полнее использовать возможности доступа к энергосырьевым ресурсам на российском рынке для увеличения экспорта в страны дальнего зарубежья.

Существенное увеличение в 1994 году экспорта в промышленно развитые страны, в страны Восточной и Центральной Европы, а также в Прибалтийские государства свидетельствует, что белорусские экспортёры постепенно начинают «нащупывать» свое место в международном разделении труда.

Достигнутые практические положительные сдвиги во внешней торговле за 1994 год свидетельствуют, что реализованные экономические механизмы валютного и тарифного регулирования внешней торговли в сочетании с нетарифными механиз-

12 видов налогов, а при реализации на экспорт только один — от прибыли — со ставкой 5% (и даже меньше) — на сельскохозяйственную и 10% — на всю остальную продукцию. Эта политика позволила вырастить в странах дальневосточного региона настоящих внешнеэкономических «драконов» и осуществить широчайшую экспансию на азиатских рынках. С другой стороны, ответ может быть и «нет», так как после заключения таможенного союза с радикальным изменением механизмов регулирования внешней торговли возможно только в согласии и союзе с Российской Федерацией и Республикой Казахстан.

Поэтому для закрепления достигнутого, а тем более для расширения позиций белорусских экспортёров на внешних рынках нужны политическая воля, обоснованная стратегия и конкретная программа, подкрепленная жесткими «восточными» экономическими и внешнеэкономическими мерами, позволяющая обеспечить:

1) укрепление имиджа надежности белорусских экспортёров и качества поставляемых товаров;

2) развитие, в том числе и на совместной с иностранными партнерами основе, наукоемких и нематериалоемких производств в отраслях, уровень развития которых равен либо приближен к мировому;

3) реализацию имеющихся и создание новых высокоэффективных технологий и «ноу-хау», энерго- и ресурсосберегающих производств;

4) создание в республике экономически благоприятного климата для прямых иностранных инвестиций.

Например, нужна комплексная «мини-программа», обеспечивающая безусловное и достойное выполнение заключенного недавно МТЗ контракта с Пакистаном, обеспечивающая не только крупный заказ на ближайшее время, но и дающего хорошие шансы на будущее. Пример этому подает в кропотливой и упорной конкурентной борьбе наш часовой завод, больше половины продукции которого поставляется на экспорт в условиях исключительной жесткой конкуренции на часовом рынке. Неплохие шансы «прописаться» на внешнем рынке, наконец, появляются у НПО «Интеграл». По ресурсосберегающим технологиям нащупывают свою тропинку в рынок отдельные предприятия концерна «Амкордор». А сколько технических и технологических возможностей многих наших лабораторий и заводов еще находятся втуне, но так и просятся в массовое производство для завоевания своих ниш на мировых рынках?

**В ЦЕЛОМ** итоги 1994 года во внешней торговле и невосребованный пока, но значительный потенциал свидетельствуют, что белорусским экспортёрам вполне по силам стать на внешних рынках пусть и не «дракончиками», но хотя бы достаточно настырными «петушками», при условии целенаправленной и обоснованной стратегии поддержки со стороны государства.

Не все так было плохо в 1994 году, по крайней мере в сфере внешнеэкономической деятельности. Однако итоги 1994 года побуждают не только к размышлению, но и к принятию адекватных, но и к взвешенных решений.

**Петр ДОЛГОВЕЧНЫЙ,**  
заместитель начальника  
экономического управления  
МВЭС

## Экспорт основных товаров Республики Беларусь в 1994 году (без стран СНГ)

	Количество	Стоимость, тыс. долл.	1994 г. в % к 1993 г.
Грузовые автомобили, шт.	874	13629	57,3
Тракторы, тыс. шт.	15,4	80284	165,7
Металлорежущие станки, шт.	265	812	103,1
Калийные удобрения, тыс. т	3202,6	220097	137,4
Холодильники бытовые, тыс. шт.	93,5	12533	54,2
Телевизоры, тыс. шт.	4,0	438	9,4
Мотоциклы, тыс. шт.	15,0	3399	282,1
Велосипеды, тыс. шт.	8,0	383	28,8
Часы бытовые, тыс. шт.	6738,9	2929	98,6

## Импорт основных товаров в Республику Беларусь в 1994 году (без стран СНГ)

	Количество	Стоимость, тыс. долл.	1994 г. в % к 1993 г.
Машины и оборудование	-	169299	81,6
Черные металлы, тыс. т	29,1	7005	69,7
Каучук натуральный, тыс. т	7,4	7483	65,0
Зерновые культуры, тыс. т	156,4	21964	20,9
Шерсть, т	221	220	23,0
Растительное масло, тыс. т	1,3	1355	3,5
Сахар, тыс. т	33,4	11021	16,0
Медицинское оборудование и инструменты	-	6607	84,7
Медикаменты	-	23323	67,3

## КОНТРАКТЫ

МИНСКИЕ ТЯГАЧИ  
ДЛЯ РОССИЙСКИХ ГАЗОВИКОВ

Минский завод колесных тягачей пригласил недавно группу руководителей подразделений и специалистов российского «Газпрома», чтобы показать возможности своего предприятия. На заводском полигоне была продемонстрирована выпускаемая техника. За три года конверсии здесь создана целая гамма мощных машин, отвечающих весьма высоким требованиям, причем они пригодны к работе в тяжелых условиях Севера. У «Газпрома» появилось намерение комплектовать свой парк минскими «Волатами» (марка предприятия), и он уже дал заявку на эту технику. Она пойдет в обмен на поставки российского газа в Беларусь. Сейчас готовится контракт, стоимость которого, по словам директора завода Владимира Волкова, оценивается в 25 миллионов долларов.

Прежде завод выпускал специальные тягачи для базирования передвижных ракетных комплексов. В последние годы портфель заказов на ракетные тягачи резко сократился, перед предприятием встал вопрос: что делать?

Завод нащупал новую нишу на рынке: стал создавать дорожные, внедорожные и сверхтяжелые машины, а также шасси для монтажа спецоборудования, используя в них все лучшее, что было в военных тягачах и дорабатывая гражданскую технику с учетом требований новых заказчиков.

Эта ниша на рынках дальнего и ближнего зарубежья не пустовала, она заполнялась техникой из ФРГ, США, Японии. Конкуренция серьезная, она заставила внести коррективы в техническую политику предприятия. Если от военных тягачей требовалась мощность, вездеходность, надежность на протяжении длительного срока, то в основу гражданских «Волат» заложили еще долговечность и производительность.

Завод имеет уникальное экспериментально-исследовательское производство, где на специальных стендах готовые узлы машин проходят обкатку в разных режимах при максимальных нагрузках, а за их «поведением» следят электроника. Это производство сейчас расширяется, и скоро здесь будут проходить обкатку не только детали и узлы, а полностью собранные машины, причем при температурных условиях от минус 60 до плюс 50 градусов и влажности 98%.

Преимущество минчан перед западными конкурентами в том, что помимо службы гарантийного наблюдения завод создал широкую сеть сервисного обслуживания на территории СНГ.

(Соб. инф.)

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ  
ПРОГРАММНЫЕ СРЕДСТВА  
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
КОМПЬЮТЕРЫ  
ПРИНТЕРЫ  
СКАНЕРЫ  
СЕТИ

**РЕСТА**

(0172) 78-41-00 (ПЯТЬ ЛИНИЙ)

Сервисное обслуживание в течение 24 часов.  
Доставка и установка оборудования по городу.



**Аудиторская фирма "Братка" приглашает****на семинары:****22 февраля****"Изменения в налоговом законодательстве",**

который проводится в технологическом университете:

ул.Свердлова, 13, актов. зал;

**27-28 февраля****"Учет внешнеэкономической деятельности"**

Наши реквизиты: р/с 3467203 в Октябр.отд. БПСБ

г.Минска, МФО 153001357

**Заявки по тел.: 27-10-03, 60-96-37, 35-64-38****АСТРОН****СЕЙФЫ**Бронированные  
Офисные  
Депозитные  
Бытовые  
Металлические шкафы(0172) 396 794  
(0172) 397 686**OMRON  
TEC**Надежность  
и качество,  
подтвержденные  
временем\* Кассовые аппараты  
и системы для банков  
и супермаркетов**АСТРОН**(0172) 396 794  
(0172) 397 686**МЕБЕЛЬ ОФИСНАЯ+...****62-09-32 62-00-13 69-18-31****"ЛБЛ-Инвест"**Финансово-инвестиционная  
компания**Анализ  
соотношения  
риска  
и доходности  
играет  
ключевую роль  
при принятии  
решений.**Налаженные связи с финан-  
совыми институтами ближ-  
него и дальнего зарубежья,  
высокая квалификация кад-  
ров и устоявшийся круг  
крупных клиентов опреде-  
ляют сегодня облик  
компании «ЛБЛ-Инвест».В соответствии с требовани-  
ями строгой конфиденциаль-  
ности и профессионализма  
«ЛБЛ-Инвест»**размещает свободные денежные  
средства юридических лиц  
на короткие сроки  
с выплатой до 450% годовых.**

Тел.: (0172) 258-514, 258-571.

**Анонс!****В следующем  
номере "НЭГ":**

— Госстрахнадзором РБ вве-  
дены в действие новые мето-  
дические рекомендации о по-  
рядке образования и исполь-  
зования страховых резервов.  
"Риск — благородное дело. Но  
не в страховании" — коммен-  
тарий к этому документу;

— "Муниципальные облига-  
ционные займы" — анализ ми-  
ровой практики и примерную  
схему выпуска ценных бумаг  
в Беларуси предлагает анали-  
тик финансовой компании  
"FICO" Юрий Чайкин;

— "Сказки о налоговом рае в  
штате Делавэр" — продолже-  
ние публикаций Олега Любича  
об оффшорном бизнесе;

— "Российские лидеры ре-  
форм" — беседа с Василием  
Козловым, заместителем гу-  
бернатора Нижегородской об-  
ласти;

— "Как учредить частное ак-  
ционерное общество открытого  
типа?" — на этот вопрос от-  
вечает зав. кафедрой граждан-  
ско-правовых дисциплин Ака-  
демии управления при Каби-  
нете Министров РБ Людмила  
Русак;

— С официальными наз-  
ваниями компаний и пред-  
приятий в европейских стра-  
нах познакомит материал "Как  
вас правильно понимать".

**Анонс!****Редакция  
"НЭГ"**

**Анна Радюк,**  
заместитель редактора  
(вопросы экономической политики)  
тел. 23-27-54

**Вячеслав Сиваков,**  
ответственный секретарь  
тел. 23-06-47

**Обозреватели:**  
(тел.: 23-49-44, 23-27-54)

**Александр Зимовский**  
(финансы и налогообложение)

**Анна Гладышева,**  
**Михаил Стельмак**  
(денежно-кредитная политика,  
страховой и фондовый рынки,  
хозяйственное законодательство)

**Федор Заяц**  
(товарные рынки)

**Василий Роцин**  
(предпринимательство, бизнес,  
торговля)

**Петр Бурак**  
(внешнеэкономическая деятельность)

**Светлана Полякова**  
(приватизация)

**Ирина Жукова**  
(оперативная информация)

**Ольга Мацкевич**  
(труд и зарплата)

**Владимир Лайков**  
(компьютерный центр)  
тел. 26-88-05

**Татьяна Самуйлова**  
(старший корректор)  
тел. 23-06-47

**Новые поступления в фонды республиканской  
научно-технической библиотеки**Богуславский М.М., Орлов Л.Н. Законодательство  
России о совместных предприятиях: Комментарий.-  
М.: БЕК, 1993.-155с.(151893 33 Б-74)Приводятся тексты основных положений законо-  
дательства Российской Федерации об иностранных  
инвестициях, создании и деятельности совместных  
предприятий.Костюк П.А. Ведение бухгалтерского учета на малых  
предприятиях и в кооперативах на современном этапе  
их деятельности.-Мн.: Экаунт, 1993.-40с.(Бр 657 К-  
72)Освещены общие принципы и даны конкретные  
рекомендации бухгалтерского учета на современном  
этапе хозяйственно-финансовой деятельности малых  
предприятий, кооперативов, приведены формы учет-  
ных регистров.Крайнева Э.А. Бухгалтерский учет операций с ценны-  
ми бумагами.-М.: Инфра-М, 1994.-96с.(151771 336  
К-78)Макоед И.А., Шиманский К.А. Нормы и принципы  
аудиторской деятельности: Учеб. пособие.-Мн.: БГЭУ,  
1994.-146с.(151814 657 М-16)Излагается история возникновения и организации  
аудиторской деятельности, приводятся обзор основ-  
ных норм и принципов международных нормативов  
аудита, основные положения, инструкции и образцы  
документов по аудиторским услугам в Республике  
Беларусь.Международный кредит: Основные виды и условия.-  
М.: Консалтбанк, 1993.-80с.(151781 339 С-50)Очяев Д. Откровения рекламного агента: Пер.с  
англ.-М.: Финстатинформ, 1994.-109с.(151 659 О-36)Практическое пособие по рекламному делу. Рассма-  
триваются методы управления современным реклам-  
ным агентством, завоевание и удержание клиентов  
— рекламодателей, организация рекламных компа-  
ний.Смирнов А.И. Организация финансирования ин-  
вестиционных проектов.-М.: Консалтбанк, 1993.-  
104с.(Международ. банковск. бизнес). (151845 336 С-  
50)Понятия и типы проектного финансирования, рас-  
сматривается порядок подготовки и требования к тех-  
нико-экономическому обоснованию инвестицион-  
ных проектов, функции их участников, особенности  
взаимоотношений кредиторов и заемщиков.Соколинская Н.Э. Банковский аудит.-М.:  
Перспектива, 1994.-114с.(151785 336 С-59)Рассматриваются вопросы аудита, налогообложения  
банков, дается практическая методика аудита основ-  
ных видов налогов, решаются практические пробле-  
мы банковских операций с ценными бумагами.Установление корреспондентских отношений между  
банками. Рекомендации и типовые документы.-М.:  
АРГО, 1994.-70с.(Рус. деловая лит-ра). (151782 336 У-  
79)Сборник методических материалов и типовых до-  
кументов.Шидкин А.К., Варганян С.С., Микрюков В.А.  
Бухгалтерский учет и финансовый анализ на ком-  
мерческих предприятиях: Практ. рук.-во.-М.:  
Финстатинформ, 1994.-166с.(151855 657 Ш-65)Энциклопедия предпринимателя.-СПб.: ОЛ-  
БИС-ТИСЬ, 1994.-592с.(151806 338 Э-68)

Все о предпринимательстве.

Яковская Т.С. Организация аудита за рубежом.-Мн.:  
Экаунт, 1994.-36с.(Бр 657 Я-93)\* Холдинг: Сб. нормат. актов с коммент. и схемами.-  
М.: Юрист, 1994.-256с. (151904 33 Х-71).Даны комментарии к порядку создания хол-  
динговых компаний на базе государственной соб-  
ственности и схемы этапов их создания.  
Представлены законодательные и нормативные акты

В скобках шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки.

Контактный телефон: 26-65-61.

**ВНИМАНИЕ!** Книги не продаются. К вашим услугам — читальный зал, домашний  
абонемент, межбиблиотечный абонемент, копирование.*Мелодия  
комфорта***МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА**  
ПОСТАВКА СО СКЛАДА В МИНСКЕ**WINDOFFS**  
Тел. (0172) 23 68 63**Организация выполнит  
работы  
по установке  
коммерческих узлов  
учета тепловой энергии.  
Выполним  
сантехнические  
работы в коттеджах.**Тел. (0172) 62-04-15  
Факс (0172) 62-09-32**Члены издательства фирмы  
"SHEER ENERGY"**обладающие массажными  
свойствами  
и препятствующие возникновению  
варикозного расширения вен.Тел.: (0172) 69-18-31,  
62-00-13.**Аб'яднаная рэдакцыя  
часопіса "Чалавек і эканоміка"  
і "Нацыянальнай эканамічнай газеты"****Галоўны рэдактар Яўген ПАЎЛЮЦЬ**Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск,  
пр-т Машэрава, 23, корп.2.  
Тэл.: 23-49-13 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.)  
23-27-54(караспандэнты)**"Нацыянальная эканамічная газета"  
Заснавана часопісам "Чалавек і эканоміка"  
Рэдактар Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ**Індэкс: 63142 (індывідуальная падпіска)  
63149 (ведомасная падпіска)

Газета выходзіць штоднёва ў сераду

Нумар падпісак у друку 7. 02. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні выдавецтва "Беларускі Дом друку" (пр. Скарнына, 79).

Тыраж 32390 экз.

Заказ №6 (112)

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695

К 123456789101112

М 123456789101112